

**MATERIÁLY
XVIII MEZINÁRODNÍ VĚDECKO - PRAKTICKÁ
KONFERENCE**

**VĚDECKÝ PRŮMYSL EVROPSKÉHO
KONTINENTU - 2021**

22 - 30 listopadu 2021 r.

Volume 5

Praha
Publishing House «Education and Science»
2021

Vydáno Publishing House «Education and Science»,
Frýdlanská 15/1314, Praha 8
Spolu s DSP SHID, Berdianskaja 61 B, Dnepropetrovsk

Materiály XVIII Mezinárodní vědecko - praktická konference «Vědecký průmysl evropského kontinentu - 2021», Volume 5 : Praha. Publishing House «Education and Science» -116 s.

Šéfredaktor: Prof. JUDr Zdenák Černák

Náměstek hlavního redaktora: Mgr. Alena Pelicánová

Zodpovědný za vydání: Mgr. Jana Štefko

Manažer: Mgr. Helena Žáková

Technický pracovník: Bc. Kateřina Zahradníková

**Materiály XVIII Mezinárodní vědecko - praktická konference ,
Vědecký průmysl evropského kontinentu - 2021 po**

For students, research workers.

Pro studentů, aspirantů a vědeckých pracovníků

Cena 50 Kč

ISSN 1561-6940

© Authors , 2021

© Publishing House «Education and Science» , 2021

ЕКОНОМИЧЕСКЕ ВЕДЫ

Podniková ekonomika

Доктор философских наук, профессор
Рау Иоганн Александрович Берлин (Германия)
Доктор PhD Аймбетова Улбосын Утегеновна (Казахстан)
Магистр экономики Хасенова Нурбану Нурхатовна (Казахстан)

КИТАЙ СТАНОВИТСЯ ВАЖНЕЙШИМ ФАКТОРОМ МИРОВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ПОЛИТИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Народная Республика Китай — наиболее крупная развивающаяся страна в мире с населением более 1,3 миллиарда человек и более 750 миллионов работоспособных людей из них. Мы называем Китай развивающийся страной в том смысле, что она стремительно и всесторонне развивается. Обычные параметры развивающихся стран Китаю не подходят или подходят лишь частично. /1/ «Каждый год Китай должен создавать 20 миллионов новых рабочих мест. Вызовом для Китая остается пропасть между бедностью и богатством. /2/ **Партийное** и государственное руководство Китая поставило себе целью до 2050 года сделать страну «гармоническим обществом» (Bin Zhao). Официально такая цель была объявлена в 2005 тогдашним главой государство

Ну Jintao.

Тенденция к гармонизации общества была и результатом одного из негативных последствий стремительной экономической либерализации страны, которая была начата в восьмидесятых годах прошлого столетия под руководством Deng Xiaoping. Президент Ну Jintao перенял от своих предшественников все более расслаивающееся на социально-экономические слои общество. Негативные последствия неолиберальных процессов в экономике проявились и в нарастающих различиях регионов в экономическом положении, нарастании безработицы и бедности в одних из них и др. /3/ Начиная с 60-ых годов прошлого столетия население Китая почти удвоилось с 700 миллионов до более чем 1.350 миллиардов к 2014 году. /4/ **Впечатляет** число граждан Китая, которые с 1978 по 2015 годы вышли из зоны «бедных» - около 770 миллионов. Такой громадной и успешной программы преодоления бедности

не было еще в мировой истории. /5/ И прежде всего бедные западные провинции, сельское население и 56 официально признанных в Китае национальных меньшинств оказались положительно затронутыми реализацией этой программы.

В 2017 году более 55 миллионов китайцев, в особенности из сельских местностей, числились как бедные. Параллельно к этому, в целом положительному, развитию разрасталось увеличивающееся социальное неравенство. По данным исследований, проведенным университетом Пекина, один процент самых богатых в стране владеют таким же состоянием как одна треть всего ее населения. /6/ **Компартия Китая Партийное руководство поставила себе целью преодолеть** это бросающееся в глаза неравенство в доходах и распределении благосостояния. Партийное руководство всегда еще подчеркивало, что Китай нуждается для своего всестороннего развития в «долговременном и стабильном климате в интернациональных отношениях». /7/

Достижению этого служит и распространение китайской культуры и языка по всему миру, государственная поддержка ознакомления с китайской культурой во много большем количестве стран. Китай поддерживал в 2017 финансово и организационно 500 Конфуций-Институтов по ознакомлению и распространению китайской культуры и языка. И везде, где экономические интересы Республики наиболее существенны, поддержкой их служит и ознакомление местного населения с китайской культурой. Следовательно, с усилением позиций КНР как экономической и торговой державы, возрастают и значимость китайского языка и культуры. /8/ Китайский президент Xi Jinping объявил 29. 11. 2012 по поводу 18. Национального конгресса Компартии Китая «обновление китайской нации» посредством «мира и развития» в рамках «китайской мечты». Роль КПК при этом обновлении решающая. /9/ „ С тем, чтобы вести страну, надо сначала вести партию, и руководство партии должно протекать строжайшим образом». /10/

Китай свою политическую систему представляет, как кооперацию десяти партий под руководством Коммунистической партии Китая. Из этих десяти наиболее приметные: Революционный комитет китайского гоминдана (Revolutionary Commitee of the Chinese Kuonmintang), Китайская демократическая лига (China Demokratio League), **Китайская национальная демократическая ассоциация конструктивности** (China National Demokratio

Construction Association), Китайская ассоциация **развития** демократии (China association for Promoting Democracy), Китайская демократическая партия крестьян и рабочих (Chinese Peasants and Workers Democratic Party) и др. Марксизм, говорит Xi Jinping „ не будет, в этом мы уверены, стагнировать». /11/ Обновление Китая под строгой дисциплиной руководства КПК приведёт 2021 году к обществу с умеренным благосостоянием. Обновление означает строительство «развивающегося, демократического, гармонического и модернизирующегося социалистического общества./12/

Быстро поднимается статус КНР как ядерной, ракетной, космической и компьютерной державы. В конце 2013 года Китай вместе с Yutu (Jade-Hase) послал на Луну подвижный исследовательский аппарат. В сентябре 2016, в провинции Guizhou (Юго-Запад страны) был построен самый большой в мире телескоп, который способен принимать радиоизлучение и гравитационные волны на много большие космические расстояния, и с много большей точностью, чем уже имеющиеся./13/ КНР намерена в 2022 году создать и использовать внешнюю космическую станцию. Шестой раз подряд в течении 13 лет семнадцатого октября 2016 стартовал космический корабль Shenzhou 11 с двумя космонавтами на борту, с космодрома Jiuquan на Северо-Западе страны. Несущая ракета была типа Langer Marsch 2F. Целью был космический аппарат Tiangong 2 (небесный храм). Космонавты Jing Haipeng и Cheng Dong пробыли в космосе 30 дней. Самым честолюбивом проектом космонавтики Китая является космическая стинация Tiangong, которая по много параметрам мало чем, разве что размерами, международной станции ISS уступает. Таким образом, с введением в 2022 году китайской космической станции в действие, КНР становится единственной страной имеющей собственный исследовательски-наблюдательный пост в космосе. /14/

Несмотря на большие достижения и грандиозные цели КНР не претендует ни на какие формы гегемонии. Страна стремится к сохранению мира, постоянного развития и отношениям со всеми странами по принципам взаимной выгоды («win-win cooperation“) /15/ к достижению двойственной цели: «возрождению национальной гордости и достижению состояния благополучия каждого отдельного гражданина», а вовсе не гегемония на международной арене. /16/ Однако именно в стремлении к этой гегемонии (в особенности на близлежащих морях) КНР обвиняется Японией и рядом других стран./17/

18.12.2018 через средства массовой информации было объявлено, что Япония срочно перестраивает два тяжелых военных корабля в авианосцы. Стратегия Японии - «отпугнуть» КНР посредством трех защитных мероприятий: углубление региональных коалиций и союзов со странами «обижаемых» КНР; укрепление военно-политического союза с США; наращивание собственных оборонительных сил.

США, как и Япония считают, что свободное мореплавание и судоходства по Восточнокитайскому и Южнокитайскому морям находится из-за политики КНР под угрозой. А Южнокитайское море образует кратчайший маршрут между Индийским и Тихим океанами. В силу стремительного экономического развития Индии, Китая и Юговосточной Азии Южнокитайское море стало важнейшим в мире морским торговым путем. Более половины Танкеров с жидким топливом следуют через Южнокитайское море. /18/ 90% всего глобального товарооборота идет морским путем; одна треть международных пароходных сообщений идет через Южнокитайское море. /19/

Список литературы:

- 1 См.: Hemmer H.-R. Wirtschaftsprobleme der Entwicklungsländer. München 2002; China – Lexikon. Geschichte, Geographie, Gesellschaft, Politik, Wirtschaft, Bildung, Wissenschaft, Kultur. hg.v. B. Staiger u.a. Darmstadt 2003; Gunther Hauser. China - eine asiatische Großmacht ... Opladen.Berlin.Toronto 2018, Verlag Barbara Budrich, S. 7-9.
- 2 См.: Bin Zhao. Es ist ein langer Weg zu gehen, bis alle Chinesen im Wohlstand leben. Vortrag zum Thema Chinesische Außenpolitik. Diplomatische Akademie Wien, 2.7.2013.
- 3 Rösler J. Durch Gesetz zur Harmonie? Das gegenwärtige Ideal einer „harmonischen Gesellschaft“ in China und seine traditionellen Grundlagen. In: Kaminski Gerd (Hrsg.): Wen versus Wu. Streit und Schtreitschlichtung, Krieg und Frieden in der chinesischen Tradition und Gegenwart. Harmonie im Zeichen der Neuen Seidenstraße? Berichte des Österreichischen Instituts für China- und Südostasienforschung, Wien 2016, N 71, S. 64, 65.
- 4 Schmidt H. Was ich noch sagen wollte. München 2015, S. 9.
- 5 Bischof B. China zuerst? In: Die Presse, 22.7.2017, Spektrum, S. III.
- 6 См.: там же; И. Рау. Мировой сибиз и лидерство. В: Bulletin of Kurmangazy Kasakh national conservatory, 19-12-2013, p. 68 – 74.
- 7 White Papers of the Chinese Government (2005-2008), Foreign Languages Press, Beijing. Information Office of the State Council of the People`s of China 2012, S. 125.
- 8 См.: Müller H. China wirbt mit Konfuzius. In: Salzburger Nachrichten, 20.7.2017, S. 6.
- 9 China Daily 2015; Sun 2016.
- 10 Xi Jinping. China regieren. Peking 2014, S. 16.
- 11 там же, с. 27.

12 Cm.: People`s Republic of China: The Roadmap of the 18 CPC National Congress and The Chinese Dream, compiled by Huang Huaguang and Luan Jianzhang. Beijing 2013, Foreign Languages Press, III, IX;

Xi Jinping 2017. Explanation on the Code of Conduct for Intraparty Political Life Under New Circumstances and the Regulations of the Communist Party of China on Internal Oversight. In: Qiushi, CPC Journal on China`s Governance & Perspectives, Issue 30, January-March 2017, Vol. 9, No. 1, S. 3 – 15, hier S. 4.

13 Lee Felix. Chinas Griff nach den Sternen. In: Die Presse, 18.10.2016, S.8

14 там же

15 Cm.: People`s Republic of China: The Roadmap of the 18 CPC National Congress and The Chinese Dream, compiled by Huang Huaguang and Luan Jianzhang. Beijing 2013, Foreign Languages Press, IV, VII.

16 Hao Hu. Political Implications of the BRI. In: Kaminski G.(Hrsg.): Wen versus Wu. Streit und Streischlichtung, Krieg und Frieden in der chinesischen Tradition und Gegenwart. Harmonie im Zeichen der Neuen Seidenstraße?

Berichte des Österreichischen Instituts für China- und Südostasienforschung, Nr. 71. Wien 2016, S. 41 – 48, hier S. 45.

17 Kaneda Hideaki. The Xi Jinping Administration`s Quest for Marina Hegemonie, FJISS-Commentary. The Association of Japanese Institutes of Strategie Studies, Tokyo 2016, No. 231, 13.7. 2016, p. 1

18 Lee Felix. China baut Große Mauer im Meer. In: Die Presse, 2.4.2015, 1

19 Will Gerhard. Tough Crossing: Europa und die Konflikte in der Südchinesischen See. Berlin 2014, SWP-Studie S 10, Stiftung für Internationale Politik und Sicherheit, S. 26

Исаев Абласан Укибаевич,
магистрант специальности «Экономика»
Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева

ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ ПРОГРАММ (Г.НУР-СУЛТАН)

Формирование экономики страны происходит за счет участия экономической системы каждого его субъекта: области, района, города. Ключевую роль здесь занимают города. Потому что именно на их территории сформированы финансовые и товарные рынки, а так же принимаются решения, устанавливающие ход экономической жизни всей страны. Город является центром сосредоточения экономического потенциала, участвует в развитии национальной экономики, на их территории проживает основное количество городского населения всей страны. Экономическая сторона города – мост между органами государственного регулирования, потребителями и производителями.

Таблица 1. Основные признаки предпринимательства

самостоятельность и независимость субъектов	Их поведение основано на внутренних мотивах. Каждый, будучи предпринимателем, решает все вопросы деятельности компании самостоятельно.
личной эконом. заинтересованности и ответственности	Личные интересы являются движущей силой предпринимательской деятельности, но предпринимательский сектор стремится к благосостоянию общества и свою выгоду. Например, мистер Форд занимался производством автомобилей, причем не с благотворительной целью. Он преследовал личную выгоду, но сформировал автомобилестроение, наводнив мир автомобилями, т.е. личностный интерес зачастую совпадает с интересами фирмы.

<p>новаторства, творческого поиска</p>	<p>Только люди, которые обеспечивают высокое качество и постоянно обновляют продукт, могут работать эффективно. Умение принимать нестандартные решения и творческие мышления ценились в работе. Поиск клиента, денег, валюты, материалов, транспорта, зданий, договоров, отношений, нужных людей, документов, объездных дорог. Поэтому он всегда спешит и у него никогда нет времени, он редко делает разницу между рабочими днями и днями отдыха, быстро встает и спит допоздна, стараясь делать сразу несколько дел. Тихая, спокойная, размеренная жизнь никак не связана с внешностью предпринимателя.</p>
<p>хозяйственный риск</p>	<p>Риск, формирует мышление, поведение, психологию работы в бизнесе, в следствие чего, проявляется эффективность и динамизма, высокого уровня уравновешенности духа. Взлеты и падения неизбежно начинались с этого. По мнению экспертов, две идеи не используются в реальных условиях из старых новых идей, прошедших проверку. По словам Джеймса Бэрка из компании "ДЦ", одно из правил его фирмы гласит: "Вы должны быть готовы к неудаче";</p>
<p>кратковременным, тактическим способам действия</p>	<p>Предпринимательство не всегда относится к долгосрочной экономической стратегии в узком смысле этого слова. Но даже в стратегических проектах могут участвовать предпринимательские идеи и отдельные предприятия.</p>
<p>Примечание – Составлено автором на основе источника [3]</p>	

Виды предпринимательства



СМСБ городов-миллионников Казахстана вносят ощутимый вклад в экономику всей страны. На данный момент в столице наблюдается небольшое торможение роста численности занятых в субъектах МСБ. А увеличение численности работающих в СМСБ городов очень важно, как и развитие бизнеса, так как снижается уровень безработицы, повышается уровень жизни населения, СМСБ обеспечивают разнообразными товарами и услугами рынок, быстрее подстраиваются под изменения покупательского спроса и вкусов потребителей. Экономика всей страны находится под ударом уже полтора года, из-за пандемии коронавирусной инфекции, поэтому СМСБ в данный период нуждаются особенно остро в поддержке.

Инфраструктуру поддержки МСБ Нур-Султан составляют: государство через программы - Дорожная карта бизнеса 2025, Программа развития агропромышленного комплекса РК на 2017-2021 годы, Программа развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017-2021 годы "Еңбек", надежными проводниками выступают Национальная палата предпринимателей «Атамекен», Фонд развития предпринимательства «Даму», Сектор ГЧП; Программы, меры поддержки во время пандемии; площадки для развития бизнеса: Nazarbayev University – передовой образовательный кластер; Astana Business Campus – площадка для взаимодействия науки и бизнеса, специальные экономические зоны, МФЦА – развитие финансового центра, Байтерек, Технопарк, Венчурные предприятия МОСТ, Бизнес-инкубаторы ЕНУ, КАЗГЮА.

Важнейшей программой государственной поддержки СМСБ выступает Дорожная карта бизнеса 2025, разработанная Министерством национальной экономики РК. Основной целью является сохранение имеющихся показателей развития МСБ и их непрерывный рост, а так же создание постоянных рабочих мест для населения.

Данная программа функционирует уже с 2010 года, она подтвердила свою эффективность, и было принято решение о ее продлении до 2025 года. У данной программы есть 2 вида поддержки: финансовая и нефинансовая.

Проводником нефинансовой поддержки в Казахстане, г. Нур-Султан здесь не исключение, является Национальная палата предпринимателей (НПП) и Фонд развития предпринимательства «Даму». На НПП базе организован Центр поддержки предпринимательства – обучение знаниям, навыкам и развитию предпринимательских способностей у инициативного населения. Здесь насчитывается несколько безвозмездных компонентов:

- «Школа молодого предпринимателя» - выявление и развитие инновационно-предпринимательских начал у молодежи.

- «Бизнес-школа» - обучение основам ведения, развития бизнеса, список необходимых документов и нюансы их подготовки, консультирование от самого истока до самого конца. Сюда входят 2 проекта: «Бизнес-Советник» и «Бизнес рост».

- Деловые связи – первый этап – повышение квалификации работников в приоритетных отраслях экономики РК, второй – стажировка за рубежом в аналогичных иностранных предприятиях.

- «Старшие сеньоры» - привлечение специалистов высокой квалификации из-за рубежа.

- Сервисная поддержка для действующих бизнесменов в течение 12 месяцев, включающая бухгалтерскую, налоговую, статистическую отчетности, таможенные процедуры, юридические, маркетинговые услуги, обслуживание ИКТ, консультирование в сфере гос. закупок и ГЧП [3].

Фонд развития «Даму» предоставляет безвозмездное обучение по двум программам:

- Обучение топ-менеджмента малого и среднего бизнеса.

Основная цель проекта – обучение новым подходам и моделям в ведении бизнеса, совершенствование навыков работы, тем самым повышение конкурентоспособности и выживаемости на рынке. Условия участия – приоритетные сектора экономики, расходы на проживание и проезд до места обучения ложатся на плечи обучающихся. Данный проект был запущен в августе 2020 года.

- Онлайн обучение основам ведения бизнеса в течение 7 дней.

Банки-участники программы второго уровня в городе Нур-Султан: «КазКоммерцбанк», «Народный банк Казахстана», «Банк ЦентрКредит», «АТФ Банк», «Евразийский Банк», «Нурбанк», «Цесна Банк» и другие [2-3].

К финансовым мерам поддержки «Дорожной карты бизнеса» относятся: Поддержка новых бизнес-инициатив предпринимателей моногородов, малых городов и сельских населенных пунктов; Отраслевая поддержка предпринимателей, осуществляющих деятельность в приоритетных секторах экономики; Снижение валютных рисков бизнесменов.

Для города Нур-Султан подходят последние две:

- Отраслевая поддержка бизнесменов, осуществляющих деятельность в приоритетных секторах экономики: предоставление субсидий ставки вознаграждения по кредитам, договорам лизинга; наценки на товар, аренды платежа, составляющих доход исламских банков; частичное гарантирование по кредитам; гос. гранты; создание индустриальных зон. Максимальная сумма не более 2,5 миллиарда тенге для одного субъекта, сроком не более 5 лет.

- Снижение валютных рисков бизнесменов: субсидирование ставки по кредитам, договорам лизинга; субсидирование части наценки на товар и части арендного платежа, составляющих доход исламских банков. Условиями участия являются: приоритетный сектор экономики, выручка не менее 10% от общего объема выручки за последние 6 месяцев. Максимальная сумма не более 2,5 миллиарда тенге для одного субъекта, сроком не более 5 лет. Пример финансирования по данной программе в г. Нур-Султан приведен в таблице 2.

Таблица 2. Условия кредитования по программе Дорожная карта бизнеса 2020-2025 в г. Нур-Султан на примере АО "Банк ЦентрКредит.

	Оздоровление бизнес-сектора	Снижение валютных рисков бизнесменов
Проекты	Приоритетные сектора экономики	
Вид финансирования	Банковский заём, кредитная линия, лимит кредитования	
Цель кредита	На инвестиции, пополнение оборотных средств	
Размер займа	До 4,5 млрд. тенге	
Валюта	тенге	тенге, USD
Срок субсидирования	До 36 мес. с возможностью дальнейшей пролонгации до 6 лет	
Размер ставки вознаграждения	16 % годовых	
Размер субсидий	До 10% годовых	До 7% годовых
Комиссии Банка	не взимаются	
<i>Примечание - составлено автором на основании источника [4].</i>		

Государственная программа развития агропромышленного комплекса РК на 2017-2021 годы направлена на поддержку и развитие, в том числе субъектов МСБ агропромышленного комплекса. Сюда относятся: продовольственная безопасность, доступность финансирования, эффективность использования земель, водных ресурсов, развитие науки, цифровых технологий в аграрной области [5].

Государственная программа развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017-2021 годы "Еңбек" разработана для оказания содействия занятости населения преимущественно в сфере МСБ. Мерами поддержки данной программы, относящимися к сфере малого и среднего бизнеса, выступают: выделение государственных грантов для воплощения бизнес-идей; обучение основам бизнеса - «Бастау Бизнес»; социально-профессиональное ориентирование; единая цифровая площадка [5].

В результате поддержки для активизации МСБ были выделены и освоены финансовые средства государства по 3 программам за период 2018-2020 годы - 16 156 092 тенге, в том числе по:

- дорожной карте бизнеса 2025 – 13 687 737 тенге;

- государственная программа развития агропромышленного комплекса РК на 2017-2021 годы - 945 239 тенге;

- государственная программа развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017-2021 годы "Еңбек" - -1 523 116 тенге.

Одновременно с финансовой поддержкой по программам есть финансовая поддержка от «Даму», в виде различных программ кредитования под сниженные ставки кредитов и в виде субсидий.

Таблица 3. Финансовые средства поддержки для активизации МСБ по государственным программам за период 2018-2020 годы в г. Нур-Султан, тенге.

№	Годы	2018	2019	2020	Итого:
		Выделено и освоено Имеет 100% результат согласно договора по программам			
1	Программа дорожная карта бизнеса 2025	4 230 868	3 665 768	5 791 101	13 687 737
2	Государственная программа развития агропромышленного комплекса РК на 2017-2021 годы	69 970	603 769	271 500	945 239
3	Государственная программа развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017-2021 годы "Еңбек"	32 000	100 000	1 391 116	1 523 116
	Всего:	4 332 838	4 369 537	7 453 717	16 156 092

Примечание - составлено автором на основании источников [4,5,6,7].

Максимальная сумма кредитования начинается от 23 и доходит почти до 2 миллиардов. Процент размера субсидий самый разный: он может быть не более 6%, как, например, в программе «Еңбек», или же от 14% - Финансирование за счет средств ЕБРР. Срок кредитования не превышает 10 лет, в большинстве случаев 5-7. Наиболее распространенными целями в программах займа являются покупка основных и пополнение оборотных средств.

Максимальная сумма субсидий доходит до 7 миллиардов тенге. Ставка субсидирования самая различная от 6% и до 10%, сроком от 3 до 10 лет. Основные направления целей представлены инвестициями и пополнением оборотных средств.

На территории города Нур-Султан существуют и региональные программы поддержки субъектов МСБ Фондом «ДАМУ». К региональным

программам относятся программы Астана Бизнес-2 и Астана Сервис, описание которых содержится в таблице 4.

Таблица 4. Региональные программы поддержки для активизации МСБ г. Нур-Султан, предоставляемые «Даму».

	Условия финансирования	Астана бизнес-2	Астана-Сервис
1	целевой сегмент	Субъекты МСБ, зарег. на территории города Нур-Султан	Субъекты МСБ, зарег. на территории города Нур-Султан
2	максимальная сумма займа на одного СМСБ	для начинающих СМСБ - не более 50 000 000 тенге для действующих СМСБ - не более 100 000 000 тенге	Не более 150 млн. тенге
3	срок кредитования	на инвестиции - до 84 месяцев; на пополнение оборотных средств - до 36 месяцев инвестиции;	1. На приобретение новых и модернизацию основных средств - до 84 месяцев; 2. Пополнение оборотных средств - до 36 месяцев.
4	целевое назначение займа	2. Пополнение оборотных средств.	1. Приобретение новых и модернизация основных средств; Пополнение об. ср.
5	льготный период по погашению основного долга	устанавливается на усмотрение Банка, но не более 24 месяцев	-
6	номинальная ставка вознаграждения	не более 8,5% годовых	
7	валюта Займа	тенге;	
8	Банки-участники	1. АО "Народный Банк Казахстана" 2. ДБ АО "Сбер банк" 3. ДО АО "ВТБ"	1. АО "Народный Банк Казахстана" 2. АО "Форте Банк" 3. АО "АТФ Банк"
9	Приоритетные отрасли	Без отраслевых ограничений	оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов транспорт и складирование, деятельность такси, услуги по проживанию и питанию, услуги по организации проживания; организаций, предоставляющих услуги в сфере туризма. искусство, развлечения и отдых деятельность в области спорта, организации отдыха и развлечений.
<i>Примечание - составлено автором на основании источника [8].</i>			

Для более подробного анализа поддержки для активизации от «ДАМУ» обратим внимание на динамику количества консультаций за последние 3 года.

Таблица 5. Динамика количества консультаций и сопровождений Фонда «Даму» за 2018-2020 года в г. Нур-Султан, ед.

№		2018	2019	2020	Отклонение	
					Абс.	Относ.
					+/-	%
1	Количество консультаций, ед.	747	2823	5670	4923	659,0
2	Количество сопровождений, ед.	413	540	1000	587	142,1
<i>Примечание - составлено автором на основании источника [8].</i>						

Количество консультаций за 3-х летний период увеличилось в 7 раз в 2020 году и составило 5 670 штук по отношению к 2018 году, когда данный параметр был 747. И в 2 раза по отношению к 2018 году. Количество сопровождений за 3-х летний период увеличилось более чем в 2 раза в 2020 году и составило 1000 штук по отношению к 2018 году, когда данный параметр был 413. По количеству консультаций и сопровождений можно сделать вывод об активной поддержке фонда в особенности во время пандемии.

Таблица 6. Кредитование Фонда «Даму» за 2018-2020 года в г. Нур-Султан.

№		2018	2019	2020	Отклонение	
					Абс.	Относ.
					+/-	%
1	Количество, ед.	441	292	590	149	33,8
2	Сумма кредитов, млн. тг.	23495	16394	32800	9305	39,6
<i>Примечание - составлено автором на основании источника [8].</i>						

Количество выданных кредитов по программе «Кредитование» в 2019 году снизилось по отношению к 2018 году на 34%, так же как и сумма выданных кредитов уменьшилась на 30%, и составила 292. На период 2020 года количество кредитов, выданных по данной программе, выросло в 2 раза и составило 590, так же как и сумма по состоянию на 2020 год составила 32800, что в 2 раза больше на аналогичный период 2019 года.

Таблица 7. Субсидирование Фонда «Даму» за 2018-2020 года в г. Нур-Султан.

№		2018	2019	2020	Отклонение	
					Абс.	Относ.

					+/-	%
1	Поддержано, ед.	133	187	480	347	260,9
2	Сумма кредитов, млн. тг.	23761	28270	57756	33995	143,1
3	Сумма субсидий, млн. тг.	4842	3780	7870	3028	62,5

Примечание - составлено автором на основании источника[8].

По программе «Субсидирование» за 3-х летний период было поддержано 800 проектов, рост составил 260% в 2020 году в сравнении с 2018 годом. Сумма кредитов выросла в 2020 году на 104% по отношению к 2019. Сумма субсидий увеличилась на 62% к 2020 году относительно 2018. Из данной таблицы можно сделать вывод, что государство оказывала усиленную поддержку субъектам МСБ.

Таблица 8. Гарантирование Фонда «Даму» за 2018-2020 года в г. Нур-Султан.

№		2018	2019	2020	Отклонение	
					Абс.	Относ.
					+/-	%
1	Поддержано, ед.	96	125	210	114	118,8
2	Сумма кредитов, млн.тг.	5966	7631	12620	6654	111,5
3	Сумма гарантий, млн.тг.	1898	2448	3990	2092	110,2

Примечание - составлено автором на основании источника[8].

По программе гарантирование в 2020 году было поддержано 210 проектов, это в 2 раза больше, чем в 2018 году. Сумма кредитов и гарантий по данной программе увеличилась на 111% и 110% соответственно. Наибольшая поддержка субъектам за исследуемый период была оказана в 2020 году.

Таблица 9. Анализ доли числа поддержанных проектов МСБ «ДАМУ» по каждой программе г. Нур-Султан, за период 2018-2020 гг.

№		2018	2019	2020	Отклонение	
					Абс.	Относ.

					+/-	%
1	Общее число поддержанных проектов, ед.	670	604	1280	610	91,0
2	Доля проектов "Кредитование", %	65,8	48,3	46,1	-19,7	
3	Доля проектов "Субсидирование", %	19,9	31,0	37,5	17,6	
5	Доля проектов "Гарантирование", %	14,3	20,7	16,4	2,1	

Примечание - составлено автором на основании источника[8].

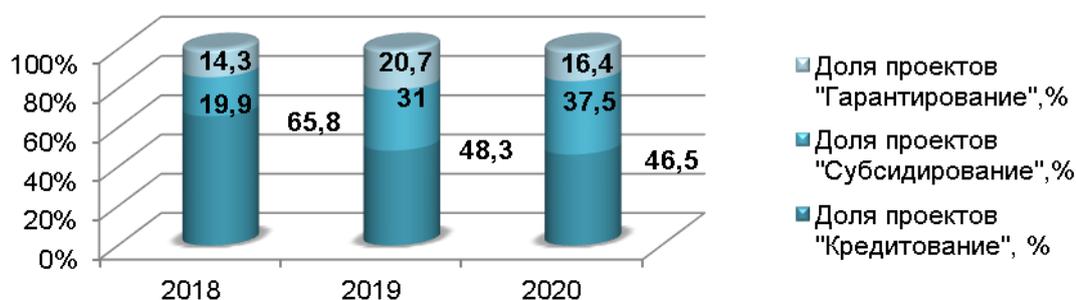


Рисунок 2. Динамика доли числа поддержанных проектов МСБ «ДАМУ» по каждой программе г. Нур-Султан, за период 2018-2020 гг., %.

Примечание - составлено автором на основании источника [8].

Число поддержанных проектов увеличилось в 2 раза. Возросла доля проектов по программе «Субсидирование» и «Гарантирование» 17,6% и 2,1% соответственно.

Таблица 10. Анализ доли выделенных кредитов «ДАМУ» по каждой программе г. Нур-Султан, за период 2018-2020 гг.

№		2018	2019	2020	Отклонение	
					Абс.	Относ.
					+/-	%
1	Общая сумма кредитов по 3 направлениям , млн. тг.	53222	52295	103176	49954	93,9
2	Доля кредитов по программе "Кредитование", %	44,1	31,3	31,8	-12,4	
3	Доля кредитов по программе "Субсидирование", %	44,6	54,1	56,0	11,3	
4	Доля кредитов по программе "Гарантирование", %	11,2	14,6	12,2	1,0	

Примечание - составлено автором на основании источника[8].

Во время ЧП государство предоставило преференции для поддержки и активизации МСБ в виде:

Социальной помощи работникам и работодателям.

Соц. выплата из-за потери дохода из Государственного фонда социального страхования на период ЧП составила 1 расчетный показатель минимальной заработной платы, равный 42 500 тенге.

Аренда.

Субъекты МСБ были освобождены от уплаты суммы арендной платы сроком на 3 месяца, начиная с 20 марта 2020 года.

Коммунальные платежи

Субъекты МСБ, относящиеся к наиболее пострадавшим отраслям экономики, были освобождены от начисления и уплаты налогов и других платежей с фонда оплаты труда сроком на пол года.

4. Налоговые послабления.

- Налоговые каникулы на 3 года. Исключением являются субъекты, работающие в обычном режиме.

- Субъекты-производители сельхозпродукции освобождены от земельного налога на земли сельхозназначения.

- Отмена пени за несвоевременное выполнение налоговых обязательств до 15 августа 2020 года.

- Отсрочка по всем видам платежам и налогам.

- Перенесение сроков налоговой отчетности.

- Освобождение от налогов на имущество деятельность, связанную с эксплуатацией взлетно-посадочных полос на аэродромах и терминалами в аэропортах.

- Отсрочка до 1 января 2021 года уплаты по налогам, связанную с воздушным пассажирским транспортом

5. Сертификат о форс-мажоре.

Срок выдачи данного сертификата 5 дней, на основании его платежи по аренде, невыполненные и неисполненные пункты договора в установленные сроки не облагаются дополнительными взысканиями [42].

В 2020 году в «ДАМУ» стартовали 3 новые программы для активизации и поддержки МСБ.

Первая – возможность финансирования через Исламский Банк «Al Hilal», где предельная сумма финансирования составляет 9 миллиардов тенге, и через

Исламскую Иджара Компанию, где предельная сумма финансирования составляет 3 миллиардов тенге. Сама специфика финансирования заключается в продаже товара по себестоимости банку, с заранее оговоренной наценкой, в рассрочку. Данное явление имеет свое название – товарная мубараха.

Вторая – выпуск «зеленых» облигаций для финансирования проектов, связанных с возобновляемыми источниками энергии и «зелеными» проектами. Выпуск облигаций осуществляет Международный финансовый центр «Астана».

Третья – портфельное субсидирование части ставки вознаграждения и частичного гарантирования по кредитам/микрокредитам без отраслевых ограничений и ограничений по территориальности для микро-МБ. Размер достигает 20 миллионов тенге [9].

Проанализировав ситуацию, сложившуюся в ходе пандемии, государство принимало различные решения в вопросах мер поддержки субъектов малого и среднего бизнеса. В ходе анализа были выделены основные, представленные на рисунке 3.



Рисунок 3. Меры поддержки субъектов малого и среднего бизнеса г. Нур-Султан в период пандемии, %.

Примечание - составлено автором на основании источника [9].

Основные пути поддержки, предлагаемые МСБ в период пандемии можно разделить на 4 основные направления. Основная доля приходится на признание ситуации форс-мажорной и она занимает 33%. Следующая мера поддержки - отсрочка по кредитным обязательствам - 31%. Далее налоговые послабления - 28% и 9% - поддержка трудовых ресурсов компании.

Таблица 11. Результативность программ поддержки по активизации МСБ от «ДАМУ», отразившаяся на выпуске продукции субъектами в зависимости от организационно-правовых форм в 2018-2020 гг.

№	Годы	Выпуск продукции, в том числе							
		МБ		СБ		ИП		КФХ	
		Млн. тг.	%	Абс.	Относ.	Абс.	Относ.	Абс.	Относ.
1	2018	-348 188	-8,6	314 892	47,3	30 574	17,1	-4	-13,8
2	2019	1 381 952	37,4	174 642	17,8	17 394	8,3	3	12,0
3	2020	281 712	5,5	16 510	1,4	-52 085	-23,0	-6	-21,4

Примечание - составлено автором на основании источника [8].

Результативность программ поддержки для активизации СМСБ выражается в сохранении тенденции увеличения числа действующих субъектов, росту выпуска продукции субъектами МСБ, увеличении объема инновационной продукции, росту ВДС МСБ и основных налоговых поступлений.

Таблица 12. Результативность программ поддержки по активизации МСБ от «ДАМУ», в разрезе значимых показателей МСБ для городского сообщества форм в 2018-2020 гг.

№		Млн. тг.			%		
		2018	2019	2020	2018	2019	2020
1	Количество действующих СМСБ, тыс. ед	27,5	9,8	10,3	28,3	7,9	7,7
2	Численность работающих в субъектах МСБ, тыс. человек	46,4	5,2	0,1	14,1	1,4	0,0
3	ВДС МСБ, млн. тг.	201623,4	1059475,3	152707,6	6,6	32,5	3,5
4	Объем произведенной продукции СМСБ, млн. тг.	-2726	1573991	246131	-0,1	32,2	3,8
5	Объем инновационной продукции, млн. тг.	-37131,3	17322,5	5129,8	-24,9	15,4	4,0
6	Основные налоговые поступления от СМСБ, млн. тг	13581,0	18143,0	43900,7	12,3	14,6	30,9

Примечание - составлено автором на основании источника [8,9,10,11].

Основные проблемы снижения активизации субъектов МСБ города Нур-Султан до и во время пандемии:

Отсутствие единого портала совокупной информации о государственной и других видах поддержки, а так же операторов-консультантов по каждой программе.

Недостигаемость программ и мер для большинства субъектов МСБ в виде ограничений отраслевых критериев (около 15% не смогли воспользоваться).

Халатное отношение проводников информации, консультантов и операторов, отсутствие должностных коммуникаций. Эту проблему отметили около 51% бизнесменов.

Отсутствие комплексной, координационной и оперативной поддержки и портала, где можно было бы получить помощь быстрого реагирования и консультации о возможностях вывода бизнеса из кризиса в данный момент.

Краткосрочность полезного действия от программ поддержки, не нацеленность их на долгосрочный потенциал развития (поддержки при выплате з.п., сокращение налогов).

Низкий уровень цифровизации субъектов МСБ.

Недостаточное количество программ, кейсов и путей решения проблем для бизнесов, которые не имеют возможности работать удаленно.

Нур-Султан является городом-магнитом для мигрантов, что способствует росту числа населения не обладающих квалифицированными навыками.

Диспропорциональная представленность МСБ в наиболее пострадавших секторах (туризм, услуги питания, торговля, развлечения и прочие услуги), выживают те сектора, которые не связаны с населением, онлайн услуги.

Валютных рисков в связи с волатильностью курсов иностранных валют для бизнесменов.

Недостаточный уровень оцифровки внутренних процессов работы и стандартных операций отдельно взятых субъектов МСБ.

Проблемы с ликвидностью, это характеризуется мерами, которыми воспользовалось большинство бизнесменов: отсрочка или освобождение от уплаты налогов.

Низкий объем свободных денежных средств (доступной ликвидности), которого хватает только на 2 месяца, т.е. в условиях пандемии – долгосрочных ограничений, данные субъекты МСБ окажутся недееспособными.

Негибкость операционных процессов, очень сложная адаптация к новым санитарно-эпидемиологическим нормам.

Инфраструктура поддержки СМСБ Нур-Султана очень обширная. В городе действуют как финансовые, так и нефинансовые меры. Основными программами поддержки выступают программы «ДКБ-2025», «Еңбек», Государственная программа развития агропромышленного комплекса РК на

2017-2021 годы. Финансовые средства поддержки по этим программа по итогу за 2018-2020 годы составили 16 156 092. Наблюдалось увеличение количества выделяемых средств в 2020 года. Были проанализированы проблемы активизации МСБ и изучена поддержка МСБ для ее активизации до и во время пандемии. Тенденция роста в статистике за 2020 года была достигнута благодаря чуткой и комплексной поддержке государства, «ДАМУ». Фонд «ДАМУ» значительно увеличил количество консультаций и сопровождаемых проектов в разрезе исследуемого периода. Общая сумма кредитов к 2020 году была увеличена на 93,9% и составила 103 176млн. тг. Было выявлено 14 основных проблем по снижению активизации малого и среднего бизнеса с учетом пандемии.

Список использованных источников

1. Государственной программы индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2020 – 2025 годы. URL: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/P1900001050>
2. Бизнес и финансы. История бизнеса. 25 мая 2018. URL: <https://answer.pro/articles/622-istoriya-biznesa/>
3. Козырская И.Е. Учебный словарь терминов по экономике и менеджменту. – Иркутск: БГУ, 2017.- 210 С.. URL: <https://docplayer.ru/55660534-Uchebnyy-slovar-terminov-po-ekonomike-i-menedzhmentu.html>
4. Хайруллина Д.Р. Факторы, определяющие развитие малого бизнеса. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-opredelyayuschie-razvitie-malogo-biznesa/viewer>
5. Официальный сайт РСБС. Программы государственной поддержки Сингапура. URL: <https://www.rsbu.org/biznes-v-singapore/38-gos-podderzhka-biznesa.html>
6. Йео М. 4 пути поддержки малого бизнеса в Сингапурском бюджете на 2021 год. 12 марта 2021. URL: <https://osome.com/sg/blog/singapore-budget-2021-supporting-small-business/>

7. Как государство поддерживает малый и средний бизнес во время пандемии коронавируса? 5 апреля 2021 года. URL: <https://www.pgpf.org/blog/2021/02/how-is-the-government-supporting-small-businesses-during-the-coronavirus-pandemic>
8. Официальный сайт проекта «Doing Business». Рейтинг стран. URL: <https://russian.doingbusiness.org/ru/rankings>
9. Стратегии и инвестиции. Государственная поддержка малого и среднего бизнеса. 25 января 2021. URL: <https://www.gd.ru/articles/11659-gosudarstvennaya-podderjka-malogo-i-srednego-biznesa>
10. Федеральная налоговая служба России. Поддержка малого и среднего бизнеса. URL: https://www.nalog.ru/rn77/msp_support/

Исаев Абласан Укибаевич,
магистрант специальности «Экономика»
Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева
Бердибекова Амина,
ТОО «Astana invest»

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В ШОС И ПЕРСПЕКТИВЫ

Нынешняя мировая геополитическая ситуация мира сформировалась вследствие взаимодействия множества фактов. Более значимые из них – межправительственные организации, которые не только регулируют межгосударственные взаимоотношения, однако и содействуют принятию решений по современным проблемам межгосударственных отношений.

На данный момент экспорт Казахстана, в отличие от прошлого, никак не изменяя своей экономической сути, приобрёл высококачественно новое содержание и комплектацию. Во-первых, данная крупнейшая сфера экономики, формирующаяся в обстоятельствах либерализации внешнеэкономических взаимоотношений. Во-вторых, отличается крупномасштабность, обширный выбор и разветвлённая географическая составляющая. В-третьих, свойственны различные формы нынешних международных торгово-экономических взаимосвязей. В-четвертых, согласно пределу углубления интеграции Казахстана в ШОС углубляется его сцепление с трудностями мирового экспорта, усиливаются прежние и возникают новые противоречия [1].

Международные экономические отношения, кроме правовых аспектов (международные контракты, договора, кодексы, хартии и т.д.) и других элементов, охватывают также инструменты их осуществления, а именно: формирование и обеспечение работы определенных международных экономических организаций, сконцентрированной на успех целей мирового развития.

На сегодняшний день, приоритет в международных экономических отношениях, по-прежнему, сохраняется в внешнеторговых связях (80% от всего объема международных экономических отношений) [2].

Первоначально эти взаимоотношения создавались на межстрановой, узкорегionalной почве, а в настоящее время происходит их трансформация.

Если ранее в основе межстрановых либо узкорегиональных взаимоотношений лежали 2 противоречащих принципа: беспрепятственной внешней торговли и протекционизма, то сегодня все больше преобладает тезис свободной торговли. С целью реализации данных отношений создавались и формируются разнообразные торгово-экономические объединения, зоны свободной торговли и прочие формирования.

Применение преимуществ экономической интеграции, открытость экономики, наравне с множественными положительными результатами, связаны и с крупными рисками с целью безопасности государства.

В последние годы международные экономические взаимоотношения в целом развиваются довольно стремительно. Более динамичная направленность, располагается внутри отдельных регионов и среди соседних территорий, которые дают рост регионализации в нынешнем мире. Политические системы часто становятся стимулом для создания интеграционных организаций.

Хотелось бы выделить, что важным фактором для ликвидации тарифных и нетарифных барьеров представляется формирование Евразийского экономического союза, из числа государств ШОС, членами коего считаются Республика Казахстан, Республика Кыргызстан и Российская Федерация.

В рамках ЕАЭС организован общий 180-ти миллионный рынок и сформированы требования с целью беспрепятственного перемещения товаров, услуг, капиталов и рабочей силы.

Отсутствие таможенного контролирования, ликвидация тарифных и нетарифных барьеров считаются значимым стимулом в целях формирования новых производств [3].

На сегодняшний день на экономическом уровне в ШОС проводится активная деятельность. Ключевые тенденции и миссии экономического партнерства установлены в Межправительственном меморандуме об основных целях и направлениях регионального экономического сотрудничества, основе процесса согласно формированию благоприятных условий в сфере торговли и инвестиций. Акт был общепринят уже в сентябре 2001 года на первой встрече глав правительств стран-членов. В сентябре 2003 года на заседании Совета глав правительств была утверждена Программа многостороннего торгово-экономического сотрудничества шести государств.

С момента заключения Договора товарооборот Казахстана с Вьетнамом увеличился практически в 2 раза (на 90%) либо на 256,77 млн. долл. США.

В рамках ЕАЭС, переговоры с Китаем по заключению Соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве, находятся в завершающей стадии, а также с Ираном по части заключению временного договора, ведущего к формированию зоны свободной торговли. Договора ориентированы на формирование условий с целью усовершенствования взаимной торговли, а кроме того станут способствовать поиску отраслей дополнительного потенциального партнерства. На данный момент согласно данным договорам проводятся процедуры внутригосударственного согласования, необходимого для их подписания.

Создаваемые зоны свободной торговли между государствами ЕАЭС и третьими странами усилят конкурентные преимущества Казахстана и дадут возможность улучшить доступ в рынки третьих государств.

Товарооборот Казахстана с января по ноябрь 2020 года составил 69,5 млрд. долл. США, что на 25,1% больше, нежели за аналогичный промежуток времени 2019 года (55,5 млрд. долл. США).

Таблица 1. Структура внешнеторгового оборота РК за 2020 года.

млн. долл. США	2018 год	2019 год	2020 года	Рост в % 2020/2019
Товарооборот	70 615,2	55 526,4	69 450,1	+25,1%
Экспорт	42 758	32 734,1	43 065,2	+31,6%
Импорт	27 857, 2	22 792,3	26 384,9	+15,8%
Торговое сальдо	14 900,8	9 941,8	16 680,3	+
<i>Примечание составлено по источнику [4]</i>				

Рост экспорта Казахстана, в 2020 году отметился увеличением поставок таких товаров, как: сырая нефть - на 37,1% или на 6,4 млрд. долл. США (с 17,2 до 23,6 млрд. долл. США), ферросплавы - на 58,9% или на 742,9 млн. долл. США (с 1 260,6 до 2 003,5 млн. долл. США), руды и концентраты медные - рост в 2,5 р. или на 595,8 млн. долл. США (с 406,8 до 1 002,7 млн. долл. США), медь и катоды из меди - на 28,3% или на 466 млн. долл. США (с 1 647,1 до 2 113,2 млн. долл. США), газ природный - на 25,7% или на 410,2 млн. долл. США (с 1 595,3 до 2 005,6 млн. долл. США).

Основными товарами экспорта из Казахстана являются: нефть сырая - 23,6 млрд. долл. США (с долей 54,8%), медь и катоды из меди - 2,1 млрд. долл. США (4,9%), природный газ - 2 млрд. долл. США (4,7%), ферросплавы - 2 млрд. долл. США (4,7%), уран - 1,3 млрд. долл. США (3%), руды и концентраты медные - 1 млрд. долл. США (2,3%), нефтепродукты - 1 млрд. долл. США (2,3%), цинк необработанный - 737,9 млн. долл. США (1,7%), пшеница - 578,9 млн. долл. США (1,3%), прокат плоский из нелегированной стали горячекатаный - 534,9 млн. долл. США (1,2%).

Рассмотрим структуру экспорта РК за 2020 год на следующем рисунке:

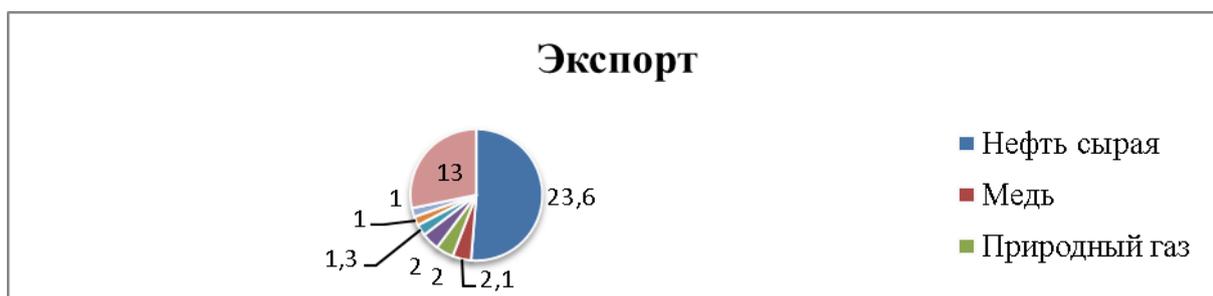


Рисунок 2 - Основные товары экспорта (%)

Примечание - составлено автором

Импорт в Казахстан за январь-ноябрь 2020 года и по сравнению с аналогичным периодом 2019 года вырос на 15,8%, и составил 26,4 млрд. долл. США.

Рост импорта обосновывается увеличением ввоза таких товаров, как: нефтепродукты - на 33,7% или на 234,2 млн. долл. США (с 695,7 до 929,8 млн. долл. США), телефонные аппараты - на 42,9% или на 226,8 млн. долл. США (с 528,9 до 755,8 млн. долл. США), кузова для автомобилей - рост в 6,6 р. или на 150 млн. долл. США (с 26,9 до 176,8 млн. долл. США), кокс и полукокс - рост в 2,1 р. или на 118,5 млн. долл. США (с 110,4 до 228,8 млн. долл. США), автомобили легковые - на 30,7% или на 117,6 млн. долл. США (с 383,3 до 500,9 млн. долл. США), автомобили грузовые - на 78,1% или на 111,3 млн. долл. США (с 142,5 до 253,9 млн. долл. США).

Основными товарами импорта в Казахстан являются: нефтепродукты - 929,8 млн. долл. США (с долей 3,5%), телефонные аппараты - 755,8 млн. долл. США (2,9%), лекарственные средства, расфасованные для розничной продажи - 698,7 млн. долл. США (2,6%), автомобили легковые - 500,9 млн. долл. США

(1,9%), арматура для трубопроводов - 368,9 млн. долл. США (1,4%), трубы, трубки и профили бесшовные из черных металлов - 359,4 млн. долл. США (1,4%), вычислительные машины - 309,6 млн. долл. США (1,2%) [3].

Если рассмотреть структуру внешнеторгового оборота Казахстана, прежде всего, бросается в глаза преобладание сырья и продукции горнодобывающей, металлургической и топливно-энергетической отраслей. Внешнеторговая направленность развития экономики Казахстана обернулась активным развитием сырьевого сектора, в то время как доля перерабатывающей и обрабатывающей сфер остается недостаточно высокой.

Отличительной чертой потоков казахстанского внешнеторгового товарооборота является исключительно высокая доля минерального сырья в экспорте и доминирование продукции высокотехнологичных отраслей (машины и оборудование) в импорте. Суммарная доля таких категорий товаров, как нефть и нефтепродукты, газ, неблагородные металлы и уголь, составила более половины от всего экспорта. Примечательно, что доля машин и оборудования достигла лишь невзрачных показателей. В структуре импорта наблюдается диаметрально противоположная картина: основа торговых потоков – это машины, оборудование, транспорт. Также значительную долю импорта занимают продовольственные товары и сырье для их производства. Приведенные данные лишней раз иллюстрируют экспортно-сырьевую ориентацию экономики Казахстана.

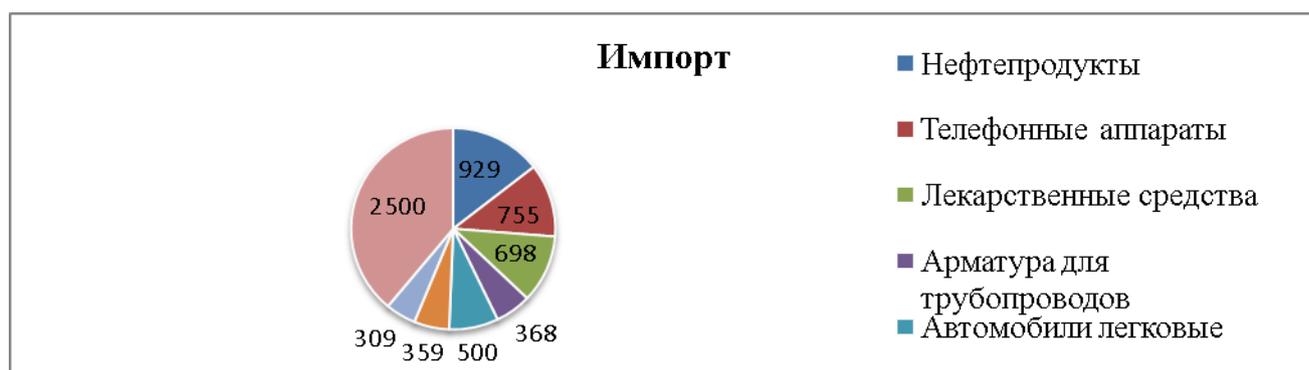


Рисунок 3 - Основные товары импорта

Примечание - составлено автором

Взаимная торговля Казахстана с ЕАЭС. Товарооборот между Казахстаном и странами ЕАЭС за январь-ноябрь 2020 года составил 15,6 млрд. долл. США, что на 28% выше, чем за аналогичный период 2019 года (12,2 млрд. долл. США) [5].

Таблица 2. Показатели взаимной торговли РК со странами ЕАЭС.

млн. долл. США	2019 года	2020 года	рост в %
Товарооборот	12 187,3	15 599,3	+28%
Экспорт	3 504,9	4 600,4	+31,3%
Импорт	8 682,4	10 998,9	+26,7%
Торговый баланс	-5 177,5	-6 398,5	-
<i>Примечание - составлено по источнику [4]</i>			

Экспорт из Казахстана в страны ЕАЭС за январь-ноябрь 2020 года вырос на 31,3% и составил 4,6 млрд. долл. США.

Рост экспорта обосновывается увеличением поставок таких товаров, как: прокат плоский из нелегированной стали горячекатаный - рост в 2,9 р. или на 231 млн. долл. США (с 122,2 до 353,2 млн. долл. США), руды и концентраты железные - на 38,3% или на 118,2 млн. долл. США (с 308,6 до 426,8 млн. долл. США), прокат плоский из нелегированной стали плакированный - на 48,1% или на 102,9 млн. долл. США (с 213,8 до 316,8 млн. долл. США), прокат плоский из нелегированной стали холоднокатаный - рост в 2,5 р. или на 100,9 млн. долл. США (с 67,6 до 168,5 млн. долл. США).

Основными товарами экспорта из Казахстана в страны ЕАЭС являются: руды и концентраты железные - 426,8 млн. долл. США (с долей 9,3%), прокат плоский из нелегированной стали горячекатаный - 353,2 млн. долл. США (7,7%), прокат плоский из нелегированной стали плакированный - 316,8 млн. долл. США (6,9%), оксиды и гидроксиды алюминия - 298,9 млн. долл. США (6,5%), уголь каменный - 252 млн. долл. США (5,5%), прокат плоский из нелегированной стали холоднокатаный - 168,5 млн. долл. США (3,7%), отходы и лом черных металлов - 143,9 млн. долл. США (3,1%), уран - 140,3 млн. долл. США (3%), руды и концентраты медные - 138,6 млн. долл. США (3%), руды и концентраты хромовые - 134,4 млн. долл. США (2,9%).

Таблица 3. Основные торговые партнеры ЕАЭС за 2020 год

№	Страны	ТО	Экспорт	Импорт	ТО	Экспорт	Импорт
	Всего	15 599,3	4 600,4	10 998,9	+28,0%	+31,3%	+26,7%
1	Россия	14 394,1	4 074,2	10 319,8	+28,2%	+33,0%	+26,4%
2	Кыргызстан	661,1	441,3	219,8	+9,5%	+10,9%	+6,8%

3	Беларусь	538,8	83,4	455,4	+52,6%	+97,1%	+46,6%
4	Армения	5,4	1,4	3,9	+17,7%	+321,4%	-6,9%
<i>Примечание - составлено по источнику [4]</i>							

Импорт в Казахстан из стран ЕАЭС за январь-ноябрь 2020 года вырос на 26,7% и составил 11,0 млрд. долл. США.

Рост импорта обосновывается увеличением ввоза таких товаров, как: нефтепродукты - на 36,9% или на 226,2 млн. долл. США (с 612,9 до 839,1 млн. долл. США), кокс и полукокс - рост в 2 р. или на 105,7 млн. долл. США (с 104,3 до 210,0 млн. долл. США), сахар - рост в 9,4 р. или на 76,9 млн. долл. США (с 9,2 до 86,1 млн. долл. США), автомобили грузовые - рост в 2,3 р. или на 67,9 млн. долл. США (с 53,5 до 121,5 млн. долл. США), прутки из нелегированной стали горячекатаные прочие - рост в 3,2 р. или на 67,7 млн. долл. США (с 30,9 до 98,6 млн. долл. США), руды и концентраты свинцовые - на 70,6% или на 63,1 млн. долл. США (с 89,3 до 152,4 млн. долл. США).

Основными товарами импорта в Казахстан из стран ЕАЭС являются: нефтепродукты - 839,1 млн. долл. США (с долей 7,6%), автомобили легковые - 242,7 млн. долл. США (2,2%), кокс и полукокс - 210 млн. долл. США (1,9%), шины - 184 млн. долл. США (1,7%), руды и концентраты свинцовые - 152,4 млн. долл. США (1,4%), руды и концентраты драгоценных металлов - 152,4 млн. долл. США (1,4%), природный газ - 143,9 млн. долл. США (1,3%), уголки, фасонные и специальные профили из нелегированной стали - 143,1 млн. долл. США (1,3%).

Внешнеторговый оборот между Казахстаном и Россией за 2020 год вырос и составил 14,4 млрд. долл. США, что на 28,2% выше, чем за аналогичный период 2019 года (11,2 млрд. долл. США).

Таблица 4. Показатели взаимной торговли РК с Россией.

млн. долл. США	январь-ноябрь 2019 года	январь-ноябрь 2020 года	Прирост 2020/2019
Товарооборот	11 226,1	14 394,1	+28,2%
Экспорт	3 064,3	4 074,2	+33%
Импорт	8 161,8	10 319,8	+26,4%
Торговый баланс	-5 097,5	-6 245,6	-
<i>Примечание - составлено по источнику [4]</i>			

Экспорт из Казахстана в Россию за январь-ноябрь 2020 года вырос на 33% и составил 4,1 млрд. долл. США.

Рост экспорта обосновывается увеличением поставок таких товаров, как: прокат плоский из нелегированной стали горячекатаный - рост в 2,9 р. или на 213,2 млн. долл. США (с 114,0 до 327,2 млн. долл. США), руды и концентраты железные - на 38,4% или на 118,3 млн. долл. США (с 308,3 до 426,6 млн. долл. США).

США), прокат плоский из нелегированной стали плакированный - на 50,4% или на 99,9 млн. долл. США (с 198,1 до 297,9 млн. долл. США), прокат плоский из нелегированной стали холоднокатаный - рост в 2,7 р. или на 98,9 млн. долл. США (с 57,6 до 156,5 млн. долл. США), отходы и лом черных металлов - рост в 2,4 р. или на 84,5 млн. долл. США (с 59,4 до 143,9 млн. долл. США), уголь каменный - на 53,1% или на 81,6 млн. долл. США (с 153,7 до 235,2 млн. долл. США), электроэнергия - рост в 3 р. или на 66,8 млн. долл. США (с 32,7 до 99,4 млн. долл. США).

Основными товарами экспорта из Казахстана в Россию являются: руды и концентраты железные - 426,6 млн. долл. США (с долей 10,5%), прокат плоский из нелегированной стали горячекатаный - 327,2 млн. долл. США (8%), оксиды и гидроксиды алюминия - 298,9 млн. долл. США (7,3%), прокат плоский из нелегированной стали плакированный - 297,9 млн. долл. США (7,3%), уголь каменный - 235,2 млн. долл. США (5,8%), прокат плоский из нелегированной стали холоднокатаный - 156,5 млн. долл. США (3,8%), отходы и лом черных металлов - 143,9 млн. долл. США (3,5%), уран - 140,3 млн. долл. США (3,4%), руды и концентраты медные - 138,6 млн. долл. США (3,4%), руды и концентраты хромовые - 134,4 млн. долл. США (3,3%) [6].

Импорт в Казахстан из России за январь-ноябрь 2020 года вырос на 26,4% и составил 10,3 млрд. долл. США.

Рост импорта обосновывается увеличением ввоза таких товаров, как: нефтепродукты - на 35,6% или на 203,9 млн. долл. США (с 572,8 до 776,6 млн. долл. США), кокс и полукокс - рост в 2 р. или на 105,7 млн. долл. США (с 104,3 до 210,0 млн. долл. США), прутки из нелегированной стали горячекатаные прочие - рост в 3,2 р. или на 67,7 млн. долл. США (с 30,9 до 98,6 млн. долл. США), руды и концентраты свинцовые - на 70,6% или на 63,1 млн. долл. США (с 89,3 до 152,4 млн. долл. США), сахар - рост в 8,2 р. или на 60,9 млн. долл. США (с 8,5 до 69,4 млн. долл. США), автомобили легковые - на 32,3% или на 59,3 млн. долл. США (с 183,3 до 242,6 млн. долл. США), оборудование для сортировки и измельчения грунта - рост в 3,7 р. или на 58 млн. долл. США (с 21,6 до 79,6 млн. долл. США).

Так, основными товарами импорта в Казахстан из России являются: нефтепродукты - 776,6 млн. долл. США (с долей 7,5%), автомобили легковые - 242,6 млн. долл. США (2,4%), кокс и полукокс - 210 млн. долл. США (2%), шины

- 168,3 млн. долл. США (1,6%), руды и концентраты свинцовые - 152,4 млн. долл. США (1,5%), руды и концентраты драгоценных металлов - 152,4 млн. долл. США (1,5%), природный газ - 143,9 млн. долл. США (1,4%), уголки, фасонные и специальные профили из нелегированной стали - 142,7 млн. долл. США (1,4%).

Таблица 5. Показатели взаимной торговли РК с Китаем.

млн. долл. США	2019 год	2020 год	Рост в %
Товарооборот	7 094,2	9 413,8	+32,7%
Экспорт	3 828,7	5 165,1	+34,9%
Импорт	3 265,5	4 248,7	+30,1%
Торговый баланс	563,2	916,3	
<i>Примечание - составлено по источнику [4]</i>			

Экспорт из Казахстана в Китай за январь-ноябрь 2020 года вырос на 34,9% и составил 5,2 млрд. долл. США.

Рост экспорта обосновывается увеличением поставок таких товаров, как: руды и концентраты медные - рост в 2,9 р. или на 559,9 млн. долл. США (с 294,1 до 853,9 млн. долл. США), ферросплавы - на 49,7% или на 260,1 млн. долл. США (с 522,9 до 783,0 млн. долл. США), медь и катоды из меди - на 27,3% или на 208,1 млн. долл. США (с 763,5 до 971,6 млн. долл. США), уран - на 21,9% или на 172,7 млн. долл. США (с 789,6 до 962,2 млн. долл. США), цинк необработанный - на 75,4% или на 118,5 млн. долл. США [6].

В данном анализе рассматриваются основные особенности, специфика и политические проблемы торгово-экономической интеграции в рамках Шанхайской Организации Сотрудничества. Показаны перспективы развития организации как экономического интеграционного объединения. SWOT-анализ наглядно покажет возможности Шанхайской организации сотрудничества, в условиях формирования экономических интересов, которые зависят от совокупности факторов, воздействующих на ход экономического процесса на разных уровнях интеграции в ШОС. Несмотря на асимметрию развития, взглядов и интересов, а также разнородности членов организации, важнейшей предпосылкой для благоприятного развития ШОС является стремление к обеспечению безопасности в Центральной Азии. Это направление останется актуальным в долгосрочной перспективе. Однако для успешного развития международного авторитета организации необходимо дополнение политического сотрудничества в рамках ШОС экономическим содержанием, с

соблюдением принципов оптимального взаимодействия между всеми участниками Шанхайской Организации Сотрудничества.

Сильные стороны:

1. На данный момент численность населения 8 стран-участниц ШОС вместе с наблюдателями и партнерами по диалогу составляют более 3 млрд. человек (около 50% населения мира).

2. Страны ШОС обладают гигантскими ресурсами пресной воды и сырьевыми запасами мира (уран, медь, цинк, серебро, титан, природный газ, нефть).

3. Множество вариаций развития организации.

4. ШОС становится привлекательной для других государств. Монголия, и Иран приобрели статус наблюдателей и заинтересованы в участии в ряде проектов, например – энергетических. Индия и Пакистан совсем недавно вступили в ряды ШОС [8].

Слабые стороны:

1. Неорганизованность в постройке совместных инфраструктурных сооружений.

2. Страны, входящие в ШОС до сегодняшнего дня пока только декларируют свои намерения и медленно создают структуры и механизмы для их осуществления, обеспечивая предстоящую деятельность правовым закреплением. Потенциально больших практических шагов, кроме как в борьбе с терроризмом, так и не было осуществлено. Шанхайская организация не обладает большими возможностями для защиты своих интересов в других сферах. Обладая огромным потенциалом, ШОС долго и с неохотой решает одну проблему за другой. Осмотрительность действий и не форсированность в принятии постановлений до тех пор, пока никак не гарантирует реализацию заявленных шагов, многочисленные постановления официально переносятся на будущее.

3. Недостаток ресурсов – денежных вливаний в организацию. Большая часть участников ШОС – государства не богатые, бюджет ШОС никак не отвечает универсальности и масштабности оглашенных целей и проблем. У ШОС попросту отсутствуют средства, совершенствовать все то, что ей хочется и необходимо.

4. Устремление к исполнению множества заданий и решению различных по значению задач, может послужить причиной к утрате эффективности или целой организации, или к диспропорциональному формированию проектов партнерства, доминированию того или иного аспекта сотрудничества.

5. Торговые барьеры - негативно влияющие на рост торговли.

Возможности:

1. В энергетической сфере – Россия и Казахстан в качестве крупнейших в мире производителей и экспортеров нефти и газа и Китай и Индия в качестве крупнейших потребителей энергии имеют общие взаимные интересы в развитии сотрудничества в области энергии.

2. Разный уровень взаимодействия стран-участниц ШОС. Предоставление обоюдного преференциальной системы в торговле даст возможность повысить объем внешней торговли меж стран ШОС, увеличить конкурентоспособность бизнесменов, и раскрыть новейшие рынки сбыта. Поспособствовало бы - формированию выгодного партнерства с бизнесом других государств будет предусматриваемая в рамках свободной торговли упразднение импортных пошлин и равносильных им мер и уменьшение нетарифных барьеров во взаимной торговле. В целом, формирование Зоны свободной торговли в рамках ШОС станет содействовать росту уровня партнерства в сфере взаимной торговли и инвестиций в ряду стран-членов ШОС, укреплению конкурентоспособности региона в целом, кроме того отвечает совместным и долговременным интересам стран-членов.

3. Одним из путей диверсификации экспортной продукции Казахстана считается образование совместных предприятий. Объединение с ведущими всемирными ТНК даст возможность Казахстану развивать экспорт продукции со значительной добавленной ценой, использовать нынешний опыт международного маркетинга, который повысит его показатель равно как субъекта мирохозяйственных взаимосвязей.

4. Присутствие в регионе ЕАЭС и других интеграционных экономических структур снижает привлекательность ШОС, как базы для многосторонних экономических отношений.

Угрозы:

1. В выборе между экономикой и безопасностью, не все государства-участники ШОС предпочтут один и тот же подход.

2. Отношения имеют все шансы войти в безвыходное положение из-за разнородности их членов и исторически сформировавшихся взаимоотношений между ними. Непростые взаимоотношения из-за таможенных барьеров в кругу Казахстана, Узбекистана и Кыргызстана. Негативный подход Кыргызстана, к поступкам узбекских властей в Андижане, поддержанных Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой. Кроме того отсутствует общий взгляд во взаимоотношении к приему новых членов формирования. Кто то согласен на принятие (к примеру, Российская Федерация), кто то категорично против (Республика Казахстан). В ШОС нет устойчивости во взаимоотношениях между участниками, таким образом, и не имеется целостность в отношении развития организации и ее ценностей.

3. Проведение Китаем товарной экспансии в отношении России и стран Центральной Азии представляет определенные риски для экономик этих стран.

Таблица 6. SWOT-анализ развития внешнеторговых отношений в рамках ШОС

Сильные стороны	Слабые стороны
1. Огромный кадровый потенциал. И большой потребительский рынок. 2. Ресурсная база. 3. Множество вариаций развития организации. 4. Большое количество желающих вступить в организацию. 5. Возможности интегрирования на экономическом уровне развития.	1. Плохо налаженная инфраструктура. 2. Слабая реализация проектов. 3. Недостаток финансовых средств. 4. Большая разница в развитии экономик стран-участниц организации. 5. Торговые барьеры. 6. Не принятия ШОС как экономической интеграционной площадки.
Возможности	Угрозы
1. Энергетическая сфера. Развитие «Энергетического клуба ШОС» 2. Создание зоны свободной торговли в рамках ШОС. 3. Транзитный потенциал из Европы в Китай.	1. Потеря единства в решении сложных вопросов. 2. Территориальные споры. 3. Опасения китайской экономической экспансии.
<i>Примечание - составлено автором</i>	

Усиление взаимодействия экономик членов ШОС послужит росту благосостояния сторон сотрудничества, повышению уровня жизни населения, конкурентоспособности их экономик и производителей, удовлетворения интересов потребителей, усилению стандартов охраны здоровья людей и окружающей среды.

Создание механизмов усиления экономического, торгового и инвестиционного сотрудничества на пространстве ШОС отвечает этим задачам и внесет существенный вклад в достижение указанных целей [9-10].

ШОС предполагает активизацию сотрудничества со странами ШОС по ряду направлений, представляющих взаимный интерес, с последующим - в долгосрочной перспективе - использованием созданных в рамках данного проекта инфраструктуры для перехода к континентальной зоне преференциальных экономических отношений [11-13].

В общем, можно заключить, что за время существования ШОС принят ряд документов по различным направлениям сотрудничества. В некоторых сферах деятельности созданы устойчивые механизмы взаимодействия. В сфере безопасности между странами-участницами идет активная работа по обеспечению региональной стабильности в целом. Углубляется сотрудничество в культурно-гуманитарной сфере. Тем не менее, следует отметить недостаток развития и стимулирования торгово-экономического сотрудничества на основе взаимной выгоды.

На фоне успешного опыта в сфере обеспечения безопасности ШОС должна максимально развивать все основные направления сотрудничества в будущем, а особенно экономическую составляющую. Вполне закономерна ориентация на масштабные многосторонние инвестиционные проекты в области научно-технических разработок, освоения новых месторождений нефти, газа и других природных ресурсов в Центральной Азии, развитие инфраструктуры (строительство дорог, газопроводов, энергомоств), что особенно выгодно для Казахстана.

Список использованных источников

1. Постановление Правительства Республики Казахстан от 24 сентября 2017 года № 1011 Положение о Министерстве Национальной Экономики Республики Казахстан.
2. Постановление № 532 Об утверждении Стратегического плана Министерства национальной экономики Республики Казахстан.
3. Экономика ШОС // <http://www.SCO.ru>
4. Абдурауф Саидмуродов, Эффективный механизм экономического сотрудничества // Республиканская экономическая газета «Биржа» от 20.09.2007г.

5. Болятко А.В. Шанхайская организация сотрудничества: к новым рубежам развития. М., 2008.
6. Комиссина И.Н., Куртов А.А. Шанхайская организация сотрудничества: становление новой реальности. М., 2005.
7. Коэн А. Энергетическая политика Казахстана. Нью-Йорк, 2007.
8. Москаленко В.Н. Проблемы безопасности: ШОС и Иран // Шанхайская организация сотрудничества: к новым рубежам развития. М., 2008.
9. Статистические данные внешнеторгового оборота РК, Комитет по статистике Министерство Национальной Экономики Республики Казахстан // stat.go.kz
10. Токаев К.К. Под стягом независимости. – Алматы, – 1997. – с. 798
11. Токаев К.К. Внешняя политика Казахстана в условиях глобализации. – Алматы, – 2000.
12. Даулеталин Р.Е. Торгово-экономические отношения Республики Казахстан с соседними государствами // Проблемы и перспективы экономического развития Казахстана в XXI веке. Материалы межд.конференции. ИМЭП, 20 апреля 2005 года. – Алматы, 2005. – с. 65-69
13. Диверсификация экономики Казахстана: проблемы и перспективы. Алматы: ИМЭП, 2006. с. 138

Исмагамбетова Нургуль Женесовна

№ 7 Колледж Беткайнар

Учкампирова Айгуль Бахадировна

PhD доктор , ассоциированный профессор

Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА (НА ПРИМЕРЕ Г.ШЫМКЕНТ)

Формирование экономики страны происходит за счет участия экономической системы каждого его субъекта: области, района, города. Ключевую роль здесь занимают города. Потому что именно на их территории сформированы финансовые и товарные рынки, а так же принимаются решения, устанавливающие ход экономической жизни всей страны. Город является центром сосредоточения экономического потенциала, участвует в развитии национальной экономики, на их территории проживает основное количество городского населения всей страны. Экономическая сторона города – мост между органами государственного регулирования, потребителями и производителями.

В условиях рынка появились различные типы предприятий и с их появлением в научном мире появились новые термины такие как «предприниматель», «малые и средние предприниматели или предприятия», которые являются основой любой страны, решая злободневные социально-экономические вопросы, играют важную роль в росте экономики, инновационно-технологического развития, обеспечения населения занятостью, а также удовлетворения потребностей в различных качественными, конкурентоспособными товарами, услугами, что повышает интерес в изучении этого субъекта экономики различными учеными, при этом в выявлено огромное количество трактовок «предпринимательство».

Предпринимательство - это независимая коммерческая организация, которая нацелена на получения прибыли [1]. Основой экономики является производство экономических продуктов. Предприятия, производящие продукцию, выполняющие работы и оказывающие услуги, то есть создающие основу для потребления и увеличения национального богатства. Здоровье экономики государства зависит от правильного ведения предпринимательства и от того, насколько хорошо его финансовое положение. За словом

"предпринимательство" стоит производство продуктов и полезных вещей. Предпринимательство направлено на получение дохода и прибыли.

Влияние политических факторов на казахстанское предпринимательство сравнительно стабильно и стало активно развиваться, но многие внешние факторы не подвластны бизнесу, но их нужно учесть в своей деятельности.

МСП составляют значительную часть экономики многих стран. Они считаются основа экономики с учетом того факта, что в некоторых странах на долю этого предпринимательства приходится более 50% валовой продукции.

В частности, в Европейском союзе МСП составляют 99,8% всех фирм и в 2010 году занято около 76 миллионов человек, что составляет около 67,4% от общей занятости.

В США бизнес сообщества составляли более 50% несельскохозяйственного частного ВВП и создали 75% кадровых мест в стране.

Таблица 1. Показатели, характеризующие состояние МСП в мире на 2019 год.

Страны	Кол-во МСП (тыс.)	Кол-во МСП на 1000 чел.	Занято в МСП (млн. чел.)	Доля МСП в общей численности занятых (%)	Доля МСП в ВВП (%)
Великобритания	2630	46	13.6	49	50-53
Германия	2290	37	18.5	46	50-52
Италия	3920	68	16.8	73	57-60
Франция	1980	35	15.2	54	55-62
Страны ЕС	15770	45	68	72	63-67
США	19300	74.2	70.2	54	50-52
Япония	6450	49.6	39.5	78	52-55
Россия	844	5.65	8.3	13	10-11
Примечание - Составлено автором на основе источника [5]					

Таким образом, очевидно, что МСП играют важную роль в содействии инклюзивному росту в страны. Во всем мире - это МСП, на которые приходится примерно 60% занятости в частном секторе. В Японии МСП среди промышленно развитых стран, составляющая более 99%. В Индии к 2008 году в Индии задействованы в МСП - 80% всех предприятий страны.

По оценкам, в Южной Африке 91% формальных хозяйствующих субъектов - это МСП.

В случае Шымкента акцент на повышение конкурентоспособности города является необходимым параметром в рамках конкуренции в различных аспектах, особенно с такими городами, как Алматы, Нур-Султан и Ташкент.

Конкурентоспособность Шымкента должна проявляться во многих аспектах, таких как обеспечение жителей доступным и комфортным жильем, качественные организации городской инфраструктуры, полный спектр рабочих мест, благоприятная и безопасная экологическая среда, обеспечивающая качественное здравоохранение, многочисленные возможности для отдыха и развлечений и т.д.



Рисунок 1 - Карта города Шымкента.

Примечание – составлено на основании источника [6]

Одним из показателей, которые характеризуют текущее состояние МСП - выпуск продукции субъектами предпринимательства, смотрите таблицу 3.

Таблица 2. Выпуск продукции субъектами МСП, млн. тенге.

Год:	Всего	в том числе			
		юрлица малого предпринимательства	юрлица среднего предпринимательства	ИП	КиФХ
2018	840 691	527 010	202 231	108 815	2 635
2019	1 058 157	703 274	238 376	113 630	2 877
2020	1 062 624	677 297	273 937	108 049	3 341
Отклонения 2020/2018 гг., +,-	221 933	150 287	71 706	-766	706
Отклонения 2020/2018 гг., %	26,4	28,51	35,45	-0,7	26,8
Примечание – составлено автором на основании источника [5]					



Рисунок 2 - Выпуск продукции МСП за 2020 год, млн. тенге.

Примечание – составлено автором на основании источника [5].

В 2019 году выпуск продукции составил 1058,1 млрд. тенге и увеличился в 3,4 раза относительно объема 2016 года. Выпуск продукции субъектами МСП в за период с 2018 год по 2020 год показывает таблица 3, что вся продукция выросла на 26,4% или 221 933 млн. тенге и составила в 2020 году – 1 062 624 млн. тенге. Несмотря на пандемию и запреты[20-34] по отдельным организационным формам произошел самый высокий рост за три года выпуск продукции у юрлиц среднего предпринимательства – 35,45% или на 71 706 млн. тенге, что составило в 2020 году – 273 937 млн. тенге, выросла продукция и у юрлиц малого предпринимательства на 28,51% или 150 287 млн. тенге и фактически составил – 677 297 млн. тенге, кроме того выросла продукция и у крестьянских или фермерских хозяйств(далее КиФХ) на 26,8% или 706 млн. тенге. Выпуск продукции субъектами МСП в 2019 году составил 630,5 млрд. тенге (27%) и увеличился на 9,2% к аналогичному периоду 2018 года.

За трехлетний период произошло снижение выпуска продукции в 2020 году по сравнению с 2018 годом у индивидуальных предпринимателей на (-0,7%) или на (- 766) млн. тенге, это связано с запретами во время пандемии и ограничениями в работе индивидуальных предпринимателей, представленных в таблице 4.

Таблица 3. Количество зарегистрированных субъектов МСП, единиц

Годы	Всего		юрлица малого предпринимательства		юрлица среднего предпринимательства		ИП		КиФХ	
	единиц	%	единиц	%	единиц	%	единиц	%	единиц	%
2018 год	71 720	100	19 312	26,93	126	0,17	50 166	69,94	2 116	2,95
2019 год	80 021	100	20 800	25,99	132	0,16	55 857	69,80	3 232	4,04
2020 год	82 061	100	21 884	26,66	140	0,17	56 679	69,06	3 358	4,09
Отклонения 2020/2018 гг., +,-	10 341	-	2 572	-0,27	14	0	6 513	0,88	1 242	1,14
Отклонения 2020/2018 гг., %	14,41	-	13,32	-27	11,11	0	12,98	1,26	58,69	38,64
Примечание – составлено автором на основании источника [5]										

Количество зарегистрированных субъектов МСП по городу в 2019 году составило 80 021 единицы. Количество активных субъектов МСП в 2016 году - 52 528 единиц, в 2019 году количество действующих субъектов МСП увеличилось относительно уровня 2016 года на 32,2% и составило 80 021 единицы. При анализе количества, зарегистрированных субъектов МСП по таблице 5, можно сделать вывод, что в целом их количество выросло на 14,41% или на 10 341 единицу и в 2020 году равны 82 061 единиц; при этом если рассматривать различные формы МСП, то больший процент роста выявлен у КиФХ – 58,69% и фактически составило - 3 358 единиц, практически не изменилось количество зарегистрированных субъектов среднего предпринимательства, которое составляло в 2018 году – 126 единиц, а в 2020 году – 140 единиц, это доказывает о нежелании общества регистрироваться и работать в форме среднего предпринимательства в связи с высокими налогами.

Если же просматривать в разрезе удельного веса регистрации отдельных форм предпринимательства, то видно, что по удельному весу больше всего составляют ИП, которые в 2018 году – 69,94%, в 2020 году равны – 69,06% или фактически 56 679 единиц.

При изучении количество зарегистрированных МСП характеризует состояние количество активных субъектов МСП представленных в таблице 5.

Таблица 4. Количество активных субъектов МСП и их структура в удельном весе.

Годы	Всего		юр малого предпринимательства		юрлица среднего предпринимательства		ИП		КиФХ	
	единиц	%	единиц	%	единиц	%	единиц	%	единиц	%
2018 год	58 054	100	12 178	20,97	120	0,20	43 667	75,21	2 089	3,59
2019 год	69 435	100	14 222	20,48	125	0,18	51 891	74,73	3 197	4,60
2020 год	69 876	100	15 860	22,69	135	0,19	50 634	72,46	3 247	4,64
Отклонения 2020/2018 гг., +,-	11 822	-	3 682	1,72	15	-0,01	6 967	-2,75	1 158	1,85
Отклонения 2020/2018 гг., %	20,36	-	30,23	8,2	12,5	-5	15,95	-3,65	55,43	29,25

Примечание – составлено автором на основании источника [5]



Рисунок 3 - Удельный вес активных субъектов МСП в 2020 году, %.

Примечание – составлено автором на основании источника [5]

Доля действующих субъектов МСП в общем количестве зарегистрированных в 2019 году составила 86,7%, что на 16,5% выше уровня 2015 года (70,2%).

Статистические данные о количестве активных субъектов МСП и структура их удельного веса за период с 2018 год по 2020 год видно, что:

- всего количество активных субъектов МСП выросло на 20,26% или на 11 822 единицы, что фактически составляет на 2020 год – 69 876 единиц, особенно количество активнодействующих возросло среди юридических лиц малого предпринимательства на 30,23% или на 3 682 единицы и составили в 2010 году – 15 860 единиц;

- произошло снижение на 2,75% или 6 967 единиц индивидуальных предпринимателей(далее ИП) и в 2020 году активно работающих составляло 50 634 единиц, хотя в удельном весе в структуре всех организационных форм МСП ИП составляют в 2020 году – 72,46%. В структуре МСП в разрезе организационно-правовой формы наибольшая доля действующих субъектов приходится в 2020 году на ИП – 72,46 %, КФХ составляют 4,64% от общего числа активных субъектов МСП, юридические лица – 22,69%.

- самый малый удельный вес в структуре всех организационных форм МСП составляют в 2020 году – 0,19% среднее предпринимательство или фактически -135 единиц. Данные показывают, что в городе Шымкенте в основном действуют ИП и юрлица малого предпринимательства [6-8].

Странах Содружеств и рассмотрена нормативно-правовая база(основой является Предпринимательский кодекс) и факторы, влияющие на развитие МСП. При этом был сделан вывод, что предпринимательская деятельность развивается, если обеспечивают благоприятные условия для этой деятельности и в условиях пандемии многие развитые страны дали различные виды поддержки более 700 тысячам предпринимателей, при этом были рассмотрены меры поддержки государств в период эпидемии COVID-19, изучены условия пандемии появились различные запреты и их смягчения целью которых является обеспечения санитарно-эпидемиологической ситуации работы МСП.

Список использованной литературы

1. Абдуллаев Ф. Ф. Малый и средний бизнес в современной России // Политематический журнал научных публикаций «Дискуссия». — № 3 (33)
2. Кузнецов О. К. Вопросу об эволюции теории предпринимательства// Управление экономической системой. Электронный журнал. — 2014. — № 10
3. Журавлева К. А., Понятие и сущность малого и среднего предпринимательства Рубрика: Экономика и управление Опубликовано в Молодой учёный №39 (225) сентябрь 2018 г. Дата публикации: 30.09.2018//— № 39 (225). — С. 71-72. — URL: <https://moluch.ru/archive/225/52857/> (дата обращения: 12.03.2021)

4. Основы предпринимательской деятельности, Ассueil ИУИ ФППБА МПД ВШММ Дисциплины направления Менеджмент Бакалавриат 38.03.02 Менеджмент,
<https://moodle.kstu.ru/mod/book/view.php?id=24757&chapterid=5692>
5. Предпринимательский кодекс Республики Казахстан, Кодекс Республики Казахстан, № 375-V ЗРК, 29 октябрь 2015.
URL:<http://adilet.zan.kz/rus/docs/K1500000375>
6. Гражданский кодекс Республики Казахстан (общая часть) 27 декабрь 1994., (с изменениями и дополнениями по состоянию на 16.01.2021 г.);
URL:https://online.zakon.kz/document/?doc_id=1006061
7. Закон Республики Казахстан, № 220-1, о товариществах с ограниченной и дополнительной ответственностью, статья 23, 22.04. 1998 г.
8. Анесянц С. А., Петров Д. В., Современные факторы, оказывающие воздействие на кредитование и финансовое состояние малых предприятий, Теория и практика общественного развития, №4 2015,
URL: <https://1fin.ru/?id=1529>
9. Банковское дело / под ред. Е.П. Жарковской, И.О. Аренде. 4-е изд. М., 2006. 400 с.
10. Деньги, кредит, банки / под ред. О.И. Лаврушина. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2003. 464 с.

Regionální ekonomika

Ekpin Medeu

master's student

L.N. Gumilyov Eurasian National University

ASSESSMENT OF THE IMPACT OF THE SILK ROAD ECONOMIC BELT ON THE ECONOMIC PARAMETERS OF THE COUNTRY

Economic integration at the international level is defined as the economic and political unification of countries as a result of the identification of new ties and division of labor among each national economy, the coupling of the economies of these countries at different stages of formation and in different variations. International integration can be considered both at the micro level and at the macro level. The micro level includes the processes that arise as a result of the interaction of separate firms of countries located in the neighborhood, in a geographical location and the emerging relations between them, for example, the opening of a branch in another country. The level of interstate integration is determined from the understanding that new economic associations are emerging against the background of the unification of states and their national economies.

The largest producer and investor in the global economy today is China, which, There are roughly three measures of the potential for trade complementarity between the two countries: the trade advantage of country A is the trade disadvantage of country B, and the trade advantage of country B is the trade disadvantage of country A, from this we can conclude that there is trade complementarity between A and B. In the second case, the bulk exports of country A are the bulk imports of country B, and the bulk exports of country B are the bulk imports of country A. Situation Three, A, B between the two countries exist intraindustry trade complementary conditions, the two countries can conduct intra-industry trade [1-2]. Although the three situations are different, all three can consider that there is trade complementarity between the two countries, which also indicates that there is a relatively large volume of trade between the two countries. The volume of trade between China and Kazakhstan has increased significantly in recent years, the close trade complementarity between the two countries has been well documented.

According to SITC Rev.3 [3], there are 10 trade goods sectors, which are SITC0 category zero product sector, food and live livestock. SITC1 category I products, beverages and tobacco; SITC2 category II products, raw materials, inedible but not containing fuel; SITC3 Category III products, fossil fuels, lubricants and related materials; SITC4 category IV products, animal and vegetable oils, oils and waxes; SITC5 Category V product sector, chemicals and related products not included; SITC6 Category VI product sector, classified mainly by raw materials for finished products; SITC7 Category VII product sector, machinery and transport equipment; SITC8 Category VIII product sector, miscellaneous products; SITC9 category IX product division, the others didn't follow the Standard International Trade Classification.

China-Kazakhstan bilateral trade has roughly gone through four stages: the period of economic and trade cooperation from 1949 to early 1991, the period of steady growth from 1992 to 2001, the period of rapid development from 2002 to 2013, and the period from 2014 to the beginning of the "Belt and Road" [3].

1) 1949-1991 Early period of economic and trade cooperation

Kazakhstan was a member of the Union of Soviet Socialist Republics at this time. During the Cold War between China and the Soviet Union, the economy of the Soviet Union was kept in check and restricted by the European and American countries. However, Kazakhstan and China's Xinjiang border are adjacent, and naturally became the place for trade between China and the Soviet Union [3]. However, due to the special period, China's economy is also readjusting, so trade with the Soviet Union is sporadic and not large. During this period, the trade between China and Kazakhstan was mainly between China and the Soviet Union. The two countries mainly traded rice, soybeans, peanuts, tea, agricultural products, agricultural and sideline products, light industrial products and rare metals for export to the Soviet Union, while machinery and equipment and military supplies, as well as petroleum products (gasoline and kerosene lubricants) [3], steel and cotton are the main products imported into China. The deterioration of China-Soviet relations has affected the trade between the two countries. The deterioration of China-Soviet relations has seriously hindered the progress of trade. China, at this stage, was so heavily indebted that it was forced to increase exports and reduce imports in order to repay its loans, mainly of agricultural Cash crop, meat and minerals. After undergoing economic reforms, China's relations with the Soviet Union eased somewhat, with Xinjiang implementing independent foreign trade in 1981, China and the Soviet Union beginning economic and trade

cooperation in 1982, and the Khorgos Port officially opening in 1985, in 1986, China and the Soviet Union began to attach importance to the development of the border trade between the two countries, showing a good pattern of economic and trade cooperation, creating a good foundation for future economic and trade cooperation between the two countries. During this period, China-Soviet trade was still dominated by trade in goods, and China mainly imported mechanical materials and manufactured goods from the Soviet Union. China's exports to the Soviet Union in the proportion of mineral products, consumer goods, daily necessities, clothing, food and other major export categories [4].

2) Period of steady growth 1992-2001

In 1991, after the collapse of the Soviet Union and the independence of Kazakhstan from Union of Soviet Socialist Republics, China and Kazakhstan formally established diplomatic relations and established a new stage of trade relations, the main emerging trade direction between China and Kazakhstan is "Tourism economy" [4]. The trade is mainly in frontier goods trade, but also in primary processed industrial consumer goods trade. As there was no formal control treaty at that time, there were frequent frictions in economic and trade exchanges between China and Kazakhstan. Since then, the two sides have gradually set up a coordination mechanism to allow trade to proceed in an orderly manner, and the bilateral economic and trade development has gradually improved.

3) Period of rapid development 2002-2013

After a period of running-in and development, China and Kazakhstan have signed such agreements as the Framework Agreement on the establishment of the Khorgos Center for International Border Cooperation, the China-Kazakhstan joint communique, and the China-Kazakhstan joint statement on a new stage of comprehensive strategic cooperative partnership, these agreements have brought about a favorable development environment for China-Kazakhstan economic and trade exchanges, and the bilateral trade has been developing at an accelerated pace [4]. The total trade volume between the two sides increased from US \$1.954 billion in 2002 to US \$28.595 billion in 2013, a nearly 15-fold increase. In this stage, the type of trade cooperation between China and Kazakhstan is no longer just border trade, but the scope of trade is gradually extending inland, and trade is gradually diversifying, and it is not only daily consumables, food and clothing, began to some heavy industrial products such as large-scale mechanical products, industrial products, chemical products,

electronic industrial products, building materials manufacturing products and other trade. And Kazakhstan's exports to China are mainly oil, natural gas, metal minerals and other energy resources products [5].

4) The Belt and Road period from 2014 to present

In 2013, Chinese President Xi Jinping first put forward the "Belt and Road" initiative in his speech at the Nazarbayev University during his friendly visit to Kazakhstan, advocating mutual assistance and common development among countries along the route, it is hoped that Kazakhstan will become an "Inland bridge" connecting other regions. Kazakhstan has also expressed a high degree of response to this, which is highly compatible with Kazakhstan's development strategy, bringing new opportunities for in-depth cooperation between the two countries [38]. In 2018, during his second visit to the five Central Asian countries, Xi Jinping put forward in Kazakhstan the vision and initiative of jointly building the Silk Road economic belt. Shortly afterwards, the leaders of Kazakhstan also visited China. The close interaction between the two leaders reflected the sound political and economic environment between China and Kazakhstan and the attitude of the two countries to jointly build a "Belt and Road". In 2017, Kazakhstan and China exported and imported goods worth US \$22.45 billion. In 2018, Kazakhstan and China traded goods worth US \$14.29 billion. In 2019, the import and export volume of goods between Kazakhstan and China totaled US \$13.09 billion [5].

Over the past three years, Kazakhstan's exports to China have mainly been base metals and their manufactured products and mineral products, while China's exports to Kazakhstan have mainly been industrial manufactured products, electronic and technological products, heavy machinery products and so on. Although the value of this round of trade shows a downward trend, it does not mean that China-Kazakhstan trade is decreasing [6]. The figures show that the decrease is mainly due to the impact of the sharp depreciation in Kazakhstan Tenge on the value of trade. Although the total volume has decreased somewhat, China's total import and export trade with Kazakhstan still accounts for a large proportion of Kazakhstan's import and export trade, the importance of China to Kazakhstan is evident in the ranking of countries that trade in and out of Kazakhstan.



Figure 1– Kazakhstan in One Belt One Road
 Note: Google Public Data Explorer

From the trade structure between China and Kazakhstan, we can clearly see the categories of trade products between China and Kazakhstan. In this paper, the data from 2010 to 2019 are selected and calculated.

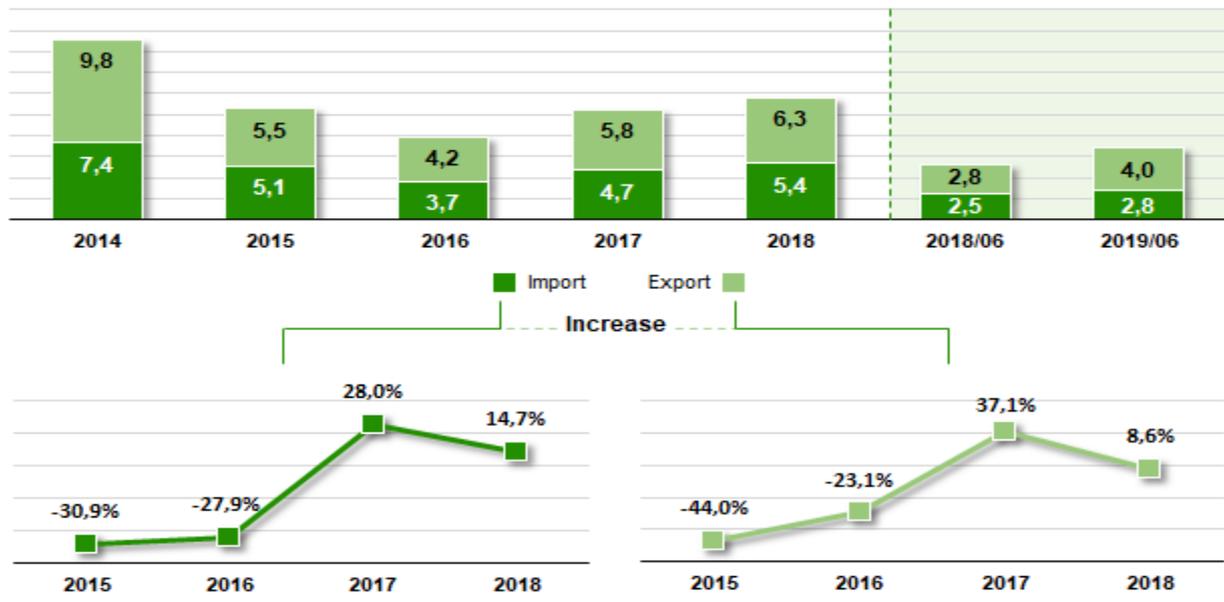


Figure 2 – Trade between Kazakhstan and China (bln US dollars)
 Note: Open Data Network

1) Imports from China and exports from Kazakhstan

As can be seen from the table, in 2010 China imported more products from Kazakhstan in the second category, in the third category and in the sixth category, of which the third category accounted for a higher proportion, the third category is fossil fuels, lubricants and related materials, which account for 56.5 percent of China's total imports. Category Zero, Category I, Category IV, Category VII, Category VIII and Category IX products are relatively small imports, their share can be almost ignored. Overall, the third category of products has been China's imports, more product categories, in 2015 It peaked at 63.618% in 2015, overtaking all other categories as the main import product, while the share of Sitc6(manufactured goods classified mainly

by materials) imports has been declining since 2010. Starting in 2016, all major categories of imports were gradually declining, and by 2019, for the first time, Sitc6(manufactured goods classified mainly by materials) had surpassed Sitc3, accounting for 41.01 per cent, while Sitc3 had declined from 63.618 per cent to 20.259 per cent. The trade structure of China's imports into Kazakhstan is gradually changing. Imports of Sitc1,4,7,8 and 9 sectors are still relatively small, with the proportion remaining unchanged at 0 per cent, but Sitc0(food and live animals) is somewhat higher China has increased its imports of vegetables and fruits [6].

Table 1. Proportion of various products imported from Kazakhstan by China

	Sitc-0	Sitc-1	Sitc-2	Sitc-3	Sitc-4	Sitc-5	Sitc-6	Sitc-7	Sitc-8	Sitc-9
2010	0.011 %	0.000%	11.196%	56.489%	0.006%	1.557%	30.204%	0.021%	0.000%	*
2011	0.007 %	0.001%	14.555%	55.982%	0.000%	1.688%	27.744%	0.022%	0.002%	*
2012	0.019 %	0.000%	17.811%	44.985%	*	7.343%	29.808%	0.013%	0.021%	*
2013	0.098 %	0.000%	15.303%	52.288%	*	9.358%	22.935%	0.001%	0.016%	*
2014	0.014 %	*	10.966%	62.942%	*	9.450%	16.625%	0.002%	0.001%	*
2015	0.351 %	0.000%	9.896%	63.618%	0.000%	8.744%	17.287%	0.012%	0.002%	*
2016	0.195 %	0.001%	9.622%	62.870%	0.000%	11.668 %	15.643%	0.001%	0.000%	*
2017	1.038 %	0.000%	14.593%	46.955%	0.067%	17.215 %	20.132%	0.000%	0.001%	0.00 5%
2018	0.889 %	0.004%	8.601%	34.851%	0.214%	25.610 %	29.629%	0.001%	0.001%	0.20 2%
2019	1.261 %	0.008%	13.223%	20.259%	0.411%	23.696 %	41.010%	0.002%	0.003%	0.12 7%

Data Source: collated by author according to www.un.org (Note: * missing data)

Kazakhstan's exports to China are mainly concentrated in the second, third, fifth and sixth categories. In particular, the volume of exports of Category III products increased gradually from 2010 to 2016, reaching a peak of 62 per cent in 2016 [41], but declined over the next three years, and Category VI products reversed to exceed Category III products in 2019, a situation that had not previously occurred. The remaining categories such as SITC0, SITC1, SITC4, SITC7, SITC8, and SITC9 can be ignored at 0% .

Table 2. Proportion of various products exported by Kazakhstan to China

	Sitc-0	Sitc-1	Sitc-2	Sitc-3	Sitc-4	Sitc-5	Sitc-6	Sitc-7	Sitc-8	Sitc-9
2010	0.011 %	0.000%	12.591%	50.206%	0.005%	0.993%	36.117%	0.074%	0.003%	*
2011	0.002 %	0.001%	12.927%	57.571%	2.696%	26.743 %	0.043%	0.006%	0.012%	*
2012	0.011 %	0.000%	17.013%	42.799%	0.001%	9.911%	30.172%	0.027%	0.067%	*
2013	0.101 %	0.001%	14.293%	54.690%	0.000%	9.476%	21.384%	0.022%	0.013%	0.019%
2014	0.026 %	*	13.963%	59.200%	*	8.066%	18.636%	0.068%	0.028%	0.013%
2015	0.282 %	0.000%	15.229%	55.196%	8.622%	20.649 %	0.015%	0.007%	0.000%	*
2016	0.276 %	0.003%	9.507%	62.037%	0.001%	9.356%	18.115%	0.701%	0.004%	*
2017	0.692 %	0.009%	12.585%	52.770%	0.072%	12.367 %	20.089%	1.392%	0.018%	0.005%
2018	0.907 %	0.091%	7.489%	39.160%	0.226%	22.195 %	29.494%	0.382%	0.055%	*
2019	1.591 %	0.089%	12.424%	24.034%	0.539%	19.743 %	40.480%	1.028%	0.072%	*

Data Source: collated by author according to www.un.org (Note: * missing data)

2) Exports from China and imports from Kazakhstan

From the perspective of China's exports and Kazakhstan's imports, China's exports to Kazakhstan are mainly in the sixth, seventh and eighth categories, with the proportion in double digits, followed by the zero and fifth categories, between 1% and 5% . Category 8(48.83%) and category 6(exports continued to rise, but their share began to decline in 2017). This is related China's adjustment of its industrial structure. In 2013 SITC7(machinery and transport equipment) exports exceeded 50% , but fell to 26% in 2019, the eighth category of products has always maintained the first export position.

Table 3. Proportion of China's exports to Kazakhstan

	Sitc-0	Sitc-1	Sitc-2	Sitc-3	Sitc-4	Sitc-5	Sitc-6	Sitc-7	Sitc-8	Sitc-9
2010	1.088%	0.026 %	0.086%	0.595%	0.010%	3.213%	20.900%	25.248%	48.833 %	0.001 %
2011	1.229%	0.007 %	0.071%	0.783%	0.003%	3.273%	30.197%	16.451%	47.985 %	0.002 %
2012	1.596%	0.001 %	0.082%	0.282%	0.001%	3.447%	30.583%	17.189%	46.817 %	0.002 %
2013	1.420%	0.001 %	0.113%	0.685%	0.001%	3.348%	21.195%	22.076%	51.150 %	0.011 %
2014	1.762%	0.003 %	0.085%	0.906%	0.002%	3.758%	19.896%	28.422%	45.097 %	0.070 %
2015	1.717%	0.002 %	0.057%	0.707%	0.000%	3.840%	20.547%	31.429%	41.697 %	0.003 %
2016	1.833%	0.002 %	0.064%	1.178%	0.003%	3.781%	20.230%	29.005%	43.837 %	0.068 %
2017	1.801%	0.016 %	0.068%	1.542%	0.002%	3.438%	17.685%	26.999%	48.420 %	0.029 %
2018	2.728%	0.008 %	0.109%	1.276%	0.003%	4.499%	22.073%	30.558%	38.715 %	0.031 %
2019	2.515%	0.085 %	0.047%	0.135%	0.002%	3.818%	22.495%	26.017%	44.844 %	0.042 %

Data Source: collated by author according to www.un.org (Note: * missing data)

It can be seen from the table that labor-intensive, technology intensive and capital-intensive products are the main categories of products imported from Kazakhstan. Among them, category 6 products, category 8 products and Category 5 products have performed relatively well [6]. Mainly processing finished products, clothing, daily consumables, footwear, precision instruments, electronic products, metal processing machinery, general industrial machinery parts, office machines, electronic products, road vehicles, chemical products, pharmaceutical products. Between 2010 and 2019, SITC6, SITC7 and SITC8 are the main products imported from Kazakhstan. In 2019, they accounted for 23.84 percent, 48.21 percent and 12.51 percent, respectively. Compared with labor-intensive commodities, Sitc0(food and live animals) imports from Kazakhstan account for a certain proportion of the rest of the categories, and Kazakhstan imports very few primary products from the country, Kazakhstan is rich in oil, gas and mineral resources, but its industrial base is relatively weak. Due to the weakness of the manufacturing infrastructure and the slow development of machinery and equipment, the efficiency of its extractive industry has been restricted. Relatively speaking, China has a high level of industrial structure, complete industrial categories, complete industrial structure and reasonable division of labor efficiency, therefore, it has obvious comparative advantage in the export of all kinds of industrial-related products [7].

Table 4. Proportion of various Chinese products imported by Kazakhstan

	Sitc-0	Sitc-1	Sitc-2	Sitc-3	Sitc-4	Sitc-5	Sitc-6	Sitc-7	Sitc-8	Sitc-9
2010	1.163 %	0.053%	0.430%	1.339%	0.025%	6.807%	27.058%	53.709%	9.415%	*
2011	2.219 %	0.058%	0.332%	1.715%	0.007%	7.009%	43.436%	33.610%	8.212%	3.402%
2012	3.160 %	0.080%	0.420%	0.582%	0.002%	7.686%	41.779%	37.327%	8.963%	0.000%
2013	3.152 %	0.051%	0.495%	1.545%	0.007%	7.529%	24.529%	51.683%	11.007 %	0.003%
2014	2.928 %	0.071%	0.315%	1.955%	0.002%	7.027%	20.524%	55.158%	12.018 %	0.002%
2015	2.588 %	0.036%	0.161%	0.746%	0.002%	5.627%	22.126%	54.644%	14.068 %	0.000%
2016	2.356 %	0.022%	0.148%	0.543%	0.005%	6.354%	23.753%	49.204%	17.612 %	0.003%
2017	2.860 %	0.027%	0.155%	0.582%	0.007%	6.347%	19.419%	48.358%	22.243 %	0.001%
2018	3.808 %	0.035%	0.139%	0.724%	0.007%	7.367%	21.407%	50.105%	16.409 %	0.001%
2019	3.125 %	0.052%	0.332%	0.212%	0.005%	8.621%	23.842%	48.210%	15.516 %	0.084%

Data Source: collated by author according to www.un.org (Note: * missing data)

According to the formula (1) , using the relevant trade data from 2010 to 2019, this paper calculates the index of China-Kazakhstan trade integration, and the result is as shown in table 5. As can be seen from table 5: from 2010 to 2019, both China's Trade Integration index with Kazakhstan and Kazakhstan's Trade Integration index with China On the whole, the trade integration index is relatively high.

Table 5. China-Kazakhstan Trade Integration index

	YearsChina-Kazakhstan TI	Kazakhstan-China TI
2010	2.032	1.344
2011	2.924	1.533
2012	2.810	1.678
2013	3.725	1.919
2015	2.184	1.779
2016	2.150	1.608
2017	2.426	1.162
2018	1.961	1.147
2019	2.386	1.097

Data Source: calculated by author based on www.un.org

Over the past decade, the average value of China's Trade Integration Index with Kazakhstan has reached 2.49, slightly higher than the average value of 1.52 of Kazakhstan's Trade Integration index with China, it shows that both China and Kazakhstan have a very close relationship in both import and export trade. Over the past decade, China-Kazakhstan and Kazakhstan-China Trade Integration index has

fluctuated continuously, but its value is greater than 1. This shows that China and Kazakhstan have close trade ties. We can say that the fluctuation range of China-Kazakhstan trade combination index is obvious, which is caused by the unstable development of trade between the two countries. In recent years, China's development has been growing rapidly, and some western countries have published misleading reports such as the "China Threat Theory" [49], which has caused some countries and regions to have prejudice against China, and even feel that trade cooperation is a concession to China, to the detriment of their national interests, especially the "Belt and Road" initiative, and the conservative attitude of some biased countries towards trade cooperation with China, these factors also affect Kazakhstan, due to so-called economic security concerns and policy changes have led to fluctuations in bilateral trade between the two countries.

REFERENCES

- 1 Wei Dongzan, Hu Jianglong, Li Jun. Research on Financial Cooperation between Xinjiang and Central Asian Countries [J]. Financial Development Review, 2013 (12).
- 2 Ayi Guli Yiming. Economic and trade cooperation between Xinjiang and Central Asian countries under the background of the construction of the "Silk Road Economic Belt" Discussion on countermeasures [J]. Foreign Economic Relations and Trade, 2014 (9).
- 3 Li Yanmin. The current situation and prospects of financial cooperation between China and Central Asian countries [J]. Qinghai Finance, 2014 (8).
- 4 Zhang Yun, Yang Guang, Yang Yang. "One Belt One Road" strategy: an opportunity to strengthen agricultural cooperation between China and Central Asia [J]. International Economic Cooperation, 2015 (1).
- 5 Li Yanfang, Li Bo. Trade links and trade potential analysis between China and the regions along the "Maritime Silk Road" Analyze [J]. South Asian Studies Quarterly, 2015(3).
- 6 Zeng Zhaoning, Xi Ideal. China's export effect to Kazakhstan under the background of the Silk Road Economic Belt—Basic Empirical analysis of the CMS model [J]. Business Research, 2016 (1).

7 Cao Lu, Zheng Guofu. Analysis on the Sino-Kazakh Economic and Trade Cooperation [J]. Journal of Gansu Lianhe University, 2006(11).

8 Gao Zhixiong, Wang Ying. An Empirical Analysis of the Prospects of Economic and Trade Cooperation between China and Kazakhstan——Based on Trade,The perspective of international investment comparison[J]. International Trade Issues, 2011 (3).

9 Gong Xinshu, Zhang Xiaoqian Analysis of the influencing factors of China's agricultural exports to the five Central Asian countries-based onCMS model[J]. International Economics and Trade Exploration, 2014 (8).

Finanční vztahy

Тюлюпов Е.К., магистр административных наук

Карагандинский университет Казпотребсоюза

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ КАЗНАЧЕЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Статья посвящена исследованию системы организации казначейства в Республике Казахстан. На основе проведенного исследования были выявлены основные этапы развития Казначейства, как института государственного финансового управления.

Ключевые слова: финансы, казначейство, государственное финансовое управление.

Казначейство Казахстана прошло длинный и сложный путь развития. В СССР казначейство как самостоятельный институт государственного финансового управления не существовало. До независимости кассовым исполнением государственного бюджета занимались конторы Государственного банка СССР.

С приобретением независимости Республики Казахстан и его последующим укреплением, постепенно росли доходы и расходы государства, усложнилась финансовая система и это требовало дополнительного контроля за обеспечением строжайшего учета денежных средств в стране. Именно тогда возникла необходимость реформирования экономических структур и, прежде всего, государственного финансового управления.

Для решения этих задач, в январе 1994 года, при Министерстве финансов Республики Казахстан было образовано Главное управление казначейства. Это единый орган по исполнению бюджета, которому были переданы функции бюджетного управления по бухгалтерскому учету, а также методологии бухгалтерского учета в бюджетных учреждениях и финансовой системе. Кроме этого, Главное управление казначейства наделялось большими полномочиями, возможностью проверять министерства, ведомства, предприятия и организации на предмет целевого и разумного использования бюджетных средств, а в случае обнаружения подобных фактов – отзывать средства, используемые не по назначению.

На первом этапе создания казначейской системы в регионах, где имелись расчетно-кассовые центры Национального банка, были сформированы территориальные управления казначейства. Они отслеживали поступление бюджетных средств, и зачисляли их на счета государственных учреждений. Территориальные управления являлись юридическими лицами, имели самостоятельные сметы расходов, текущие счета в учреждениях Национального банка РК.

Проведение бюджетных реформ в Казахстане вызвало необходимость модернизировать действующую на тот момент систему Казначейства. Для этого, Правительство Казахстана провело переговоры с международными организациями о возможности выделения займа.

Так, в 1996 году было подписано соглашение с Международным Банком Реконструкции и Развития, который выделил средства для приобретения компьютеров, оргтехники, спутниковых антенн и другого современного оборудования, с помощью которых Казначейство успешно выполняло поставленные цели.

Впоследствии в январе 1998 года государственный Бюджетный банк был реорганизован в Комитет Казначейства Министерства финансов Республики Казахстан, а функции кассового исполнения бюджета перешли в территориальные органы казначейства.

Для улучшения работы органов казначейства по исполнению государственного бюджета, своевременного проведения финансовых документов, оперативного составления отчетов по исполнению бюджета Правительством Республики Казахстан в 1999 году было принято решение о модернизации казначейской системы с разработкой новой информационной системы, которая бы позволила перейти на принципиально новый уровень экономического развития.

Главными аргументами в пользу создания информационной системы казначейства явились недостатки действующего механизма исполнения бюджета. Основные из них:

распыление бюджетных средств по счетам бюджетных учреждений. В этих условиях Министерство финансов не располагало оперативной информацией об использовании выделенных средств;

низкая скорость движения бюджетных потоков;

Новая система охватила все уровни казначейства и обеспечила функциональное взаимодействие с правительственными организациями, Национальным банком, платежными системами, министерствами, акиматами, администраторами бюджетных программ и государственными учреждениями.

В 2004 году, для обеспечения единой информационной среды, органы казначейства перешли на новую информационную систему, разработанную на основе программного обеспечения ORACLE. Новая система позволила проводить действенный контроль за исполнением государственного бюджета на всех уровнях.

Предоставляя принимающим решения государственным органам управления достоверную, своевременную и достаточную, финансовую информацию, информационная система казначейства стала основой для эффективного управления государственными финансами на всех уровнях, для местных бюджетов и исполнительных органов, с жестким контролем исполнения бюджетных процедур на всех уровнях и этапах. Успешной реализации намеченных планов должна сопутствовать достаточная техническая оснащенность компьютерной техникой государственных учреждений.

Новая казначейская система была разработана в соответствии с нормативной правовой базой Республики Казахстан, и с учетом распределения ответственности Правительства и местных исполнительных органов за обеспечение эффективного и целевого расходования бюджетных средств.

Система включает функциональные модули Главная Книга, Управление поступлениями в бюджет, Управление наличностью, Управление и контроль обязательств, Управление платежами, Банковский системный интерфейс между казначейской и платежной системами, Учет активов, Учет операций в иностранной валюте (рисунок 1).

В октябре 2004 года было утверждено Положение о Комитете казначейства Министерства финансов Республики Казахстан, в соответствии с которым, Комитету были переданы отдельные функции центрального аппарата Министерства финансов. Так расширились функции Казначейства и его технические возможности.



Рисунок 1 - Функциональные модули Казначейской системы в РК

В рамках новой системы обеспечен повсеместный переход на электронные методы и стандарты обмена информацией со всеми учреждениями, взаимодействующими с органами казначейства в режиме «Клиент - казначейство» (составление планов финансирования, учет обязательств, принятие заявок, электронные документы по финансированию, регистрация договоров и т.д.) [1, с 49-53].

В мае 2011 года система «Казначейство-клиент» введена в опытную эксплуатацию. Переход на цифровой режим обмена информации и электронный документооборот позволяет исключить нерациональную работу органов казначейства по обслуживанию клиентов и большую ручную операторскую работу по вводу и проверке первичной информации. Сократился излишний документооборот и расход бумаги. Прекратилось отвлечение специалистов казначейства на исполнение рутинных отчетов и справок.

Сегодня полностью внедрена Информационная система «Казначейство-клиент», которая позволяет в онлайн режиме обрабатывать огромный поток финансовых документов порядка 13 тысяч клиентов. Ежедневно проводится в

среднем 30 тысяч платежей, из платежной системы ежедневно поступают в среднем 40 тысяч поступлений. В конце месяца эти показатели увеличиваются вдвое. При этом время обработки финансовых документов сокращено.

Наряду с этим, Казначейство исполняет важную роль в формировании Национального фонда Республики Казахстан, а также принимает активное участие в организации Евразийского экономического союза. В рамках Евразийского экономического союза дальнейшее сближение методологии по учету и распределению поступлений таможенных платежей позволяет в равной степени этим странам получать доходы от импорта/экспорта. Эти вопросы решаются также с участием системы казначейства, что позволяет интегрировать национальные экономики стран.

С 2012 года органами казначейства начато обслуживание счетов субъектов квазигосударственного сектора (СКС), для контроля соответствия бюджетному принципу адресности и целевого характера бюджетных средств.

С июля 2013 года в органах казначейства начато открытие и обслуживание счетов местного самоуправления (МСУ). В рамках реализации 98 шага «Плана нации-100 конкретных шагов» внедрение IV уровня бюджета МСУ реализуется в 2 этапа: первый этап с количеством населения более 2000 человек - с 2018, второй этап с 2020 года - повсеместно.

При внедрении самостоятельного бюджета МСУ предусматривается формирование доходной и расходной частей. На первом этапе для акимов сельских округов с населением более 2000 человек доходы напрямую зачисляются в бюджет МСУ.

Распределение поступлений в бюджет МСУ будет осуществляться по нормативам распределения поступлений в бюджет между республиканским и местными бюджетами в соответствии Единой бюджетной классификации (далее ЕБК)/ Таким образом, бюджет МСУ станет полноценной и неотъемлемой частью бюджетной системы страны.

Со дня образования системы Казначейства, при этом, за этот относительно небольшой период времени, Казначейство Казахстана как звено бюджетной системы страны прошло огромный путь становления и развития, заняв достойное и ключевое место в системе управления государственными финансами[1, с 49-54].

Казначейство, также является активным участником осуществления перехода бухгалтерского учета и финансовой отчетности государственных учреждений на метод начисления.

За период своей деятельности, Казначейство показало себя перспективно развивающимся финансовым институтом, являющимся информационной основой для эффективного управления государственными финансами на всех уровнях, с действенным контролем исполнения бюджетных процедур.

Литература:

1. Тюлюпов Е.К., Игликова Д.Д., Майкенова А.Е. Учебное пособие. Бюджетный учет и отчетность в Казначействе: учебное пособие - Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза. Караганда, 2020. – 160 с.

Marketing a management

Шмик М.В.

докторант программы DBA в здравоохранении, КазНУ им. аль-Фараби

МЕСТО РИСК-МЕНЕДЖМЕНТА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Даже если не брать в расчет сугубо специфичные для отрасли и организаций сферы здравоохранения риски, мы видим, что в современных условиях с высоким уровнем неопределенности во внешней среде деятельности организации, вызванным, не в последнюю очередь пандемией Covid-19, которые дали толчок к росту внутренней неопределенности в организациях: перевод работников на дистанционный формат работы и необходимость перестраивать систему управления под него, «размывание» рабочего времени: теперь работают не с 9:00 до 18:00 а тогда, когда работнику удобно, поскольку отсутствуют системы контроля присутствия, да и необходимость в них, поскольку гораздо дешевле для организаций было перейти на управление по срокам достижения целей (ставится «deadline», в который должен быть предоставлен результат, а в какое время он фактически делается уже не имеет значения). Отдельные вопросы остаются с понятием производственных травм, поскольку работодатель не способен контролировать соблюдение техники безопасности работниками. Изменение процессов коммуникаций – отсутствие визуального контакта с коллегами, возможности общения по не рабочим вопросам во время перекуров и обедов, усиление коммуникационных барьеров при общении в переписке или звонках, все это сильно влияет на внутреннюю среду организации и создает дополнительные риски при взаимодействии.

Отдельно можно рассмотреть вопросы, связанные с обеспечением безопасности данных (как юридических, так и физических лиц). Многие организации были вынуждены перейти на онлайн оплату товаров и услуг (особенно сектор B2C), при этом запрашивая данные и беря согласие на их обработку, но часто забывая, что законом Республики Казахстан от 21 мая 2013 года № 94-V «О персональных данных и их защите» в третьей главе определены требования по защите персональных данных [1], гражданский кодекс Республики Казахстан регламентирует понятие коммерческой тайны [2], а ответственность за нарушение законодательства по этим вопросам отражена в

кодексе Республики Казахстан об административных правонарушениях [3] и в уголовном кодексе Республики Казахстан [4]. А если взять в расчет то, что работники многих организаций пользуются домашними компьютерами, внешними службами электронных почт, мессенджерами и сетями открытого доступа риски утечки данных вырастают в разы. То есть здесь речь идет о высоких рисках для организации и для её клиентов, и последствия реализации этих рисков могут быть весьма плачевными для всех.

Как видно из сказанного выше, даже неспециализированные под сферу деятельности риски, имеют колоссальное влияние на любую организацию именно поэтому интерес к риск-менеджменту с 2020 года возрос в разы, и все большую актуальность приобретает вопрос о том, каково же место управления рисками в деятельности организации?

Для ответа на этот вопрос считаем целесообразным обратиться к международному стандарту ISO 31000:2018, в пункте 5.2 «Лидерство и обязательства» которого говорится: «Высшее руководство и наблюдательные органы там, где они существуют, должны обеспечить интеграцию управления рисками во всю деятельность организации...» [5], то есть стандарт подразумевает, что система управления рисками интегрируется во все процессы организации, что должно обеспечить управление рисками в соответствии с культурой, стратегией и остальным контекстом организации; обеспечить выполнение обязательств перед стейкхолдерами, в том числе тех, которые организация взяла на себя дополнительно, вне законодательства и договоров; определить свой риск-аппетит, т.е. уровень рисков, который является приемлемым для организации в процессе осуществления деятельности, и довести его до сведения заинтересованных сторон; реализовать инструменты мониторинга и управления рисками, а также рассмотрения процесса риск-менеджмента как ценности управления рисками.

Получается, стандарт нацелен на то, что система управления рисками должна быть встроена во всю деятельность организации для обеспечения её эффективного функционирования, предлагаем рассмотреть типовые (не специфичные) процессы деятельности организаций, поскольку в вопросах внедрения управления рисками в основные процессы организаций сказано достаточно много, и мы не подвергаем сомнению эту необходимость в том числе и для организаций, связанных со сферой здравоохранения.

Мы знаем, что риск-менеджмент активно используется в вопросах принятия финансовых решений, еще со времен средневековья, так же управление рисками активно используется в стратегическом менеджменте: сейчас практически любая стратегия должна содержать раздел с описанием рисков, при этом единого мнения о том, какие риски там нужно рассматривать нет. Кто-то рассматривает риски, которые реализуются, если стратегия не будет выполнена, другие предпочитают прописывать там риски, которые могут помешать реализовать стратегию, третьи комбинируют эти два варианта.

Кроме этого принятие решений, с учетом рисков (как осознанное, так и бессознательное) применяется в операционной деятельности организации. Учет юридических рисков тоже играет достаточно большое значение в деятельности организаций: обычно, когда происходит какой-то инцидент, два вопроса, которые задают юристам звучат примерно так: «что нам за это будет, и как этого избежать?». Только здесь действует не проактивный, нацеленный на недопущение возникновения, а реактивный – нацеленный на борьбу с последствиями, подход. То есть ликвидация последствий, и в идеале, вынесение соответствующих уроков и недопущение повторения инцидента в будущем.

Учитывая то, что было написано выше, в купе с человек-ориентированным подходом в управлении рисками, все вопросы, связанные с человеческими ресурсами также можно отнести к сфере, в которой однозначно должен быть внедрен риск-ориентированный подход, поскольку можно сказать, что источником реализации большинства негативных последствий рисков выступает человек, именно поэтому в корпоративные культуры организаций постепенно проникает и закрепляется такая ценность, как риск-ориентированное мышление и его поощрение у работников на всех уровнях организации.

Каралидзе Г.В. в своей работе «Взаимосвязь системы оценки деятельности работников и эффективности стратегического развития», приводит три риска, для нас основной интерес представляет один из них: «Недоверие к системе, которое может быть вызвано негативным опытом в другой организации («в другой организации не получилось, здесь тоже не будет работать»), негативным опытом в самой организации («несколько лет назад уже (другие) пытались – не получилось»), боязнью перемен, чаще всего замаскированной под вариант, условно называемый мной «претензия на эксклюзивность» («я выполняю абсолютно уникальную работу, которую в мире никто не делает, вы

не можете её оценить»» [6], в контексте этой статьи речь идет об одном из рисков, вызванных внедрением изменений в организации, в связи с чем напрашивается еще одна группа рисков – «Риски, связанные с изменениями». И в современных реалиях эти риски будут иметь высокую значимость для организаций, также, как и сам процесс управления изменениями.

Получается, что система риск-менеджмента действительно должна быть имплементирована во все сферы деятельности организации, тогда, при комплексном подходе к данному процессу (с учетом необходимости управления изменениями), может быть обеспечен рост эффективности принимаемых решений и переход менеджмента с реактивных («тушение пожаров») на проактивные (инициативные действия, направленные на недопущение реализации угроз) «рельсы». При этом акценты, на наш взгляд, будут смещены в области обеспечения кибер-безопасности и человеческого капитала, что, в свою очередь, снизит внутреннюю неопределенность, и повысит устойчивость к внешней.

Мы все прекрасно понимаем, что живём в эпоху глобальных перемен, и разговоры о том, что пандемия закончится и всё вернется на круги своя, на наш взгляд, с всё растущей долей вероятности так и останутся разговорами. «Нет ничего более постоянного, чем временное» фраза, приписываемая Альберту Ноку очень хорошо иллюстрирует реалии нашей жизни: пандемия закончится, но и человек и организации уже перестроятся на новый лад, и возвращаться к «старым» процессам будет как минимум затратно, и с высокой долей вероятности – неэффективно. На это также влияет и то, что произошла смена поколений, и те, кто «родились со смартфоном в руках» уже выросли, а пандемия толкнула нас в направлении цифровизации, и старшие поколения были вынуждены освоить технические «премудрости». Соответственно, охват рынка априори будет больше у тех, кто будет и дальше развиваться в направлении цифровизации. То есть, по сути, оснований возвращаться назад можно сказать у нас не будет и к происходящим изменениям необходимо относиться не как ко временному, а как к постоянному явлению.

Совокупность рассмотренных выше факторов приводит нас к выводу, что место и роль системы управления рисками в менеджменте организации определяется интеграцией риск-менеджмента во все существующие и новообразующиеся процессы и функции организации с целью обеспечения

устойчивости к внешней и увеличению управляемости внутренней неопределенностью.

Выводы:

При проведении исследований, выявлено что:

1. В современных реалиях колоссально возрос уровень неопределенности во внешней среде организации, который стимулировал рост неопределенности во внутренней среде, а как мы знаем, неопределенность – это источник риска.

2. Основными разделами рисков на современном этапе, если не учитывать риски основных процессов, становятся риски, связанные с изменениями, работниками и кибер-безопасностью.

3. Для обеспечения эффективного функционирования организации, риск-менеджмент должен быть комплексно интегрирован в систему управления организацией, и культура организации должна развиваться в направлении поощрения рискориентированного мышления.

Список источников:

1. Закон Республики Казахстан от 21 мая 2013 года № 94-V «О персональных данных и их защите» (с изменениями и дополнениями).

2. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Особенная часть) от 1 июля 1999 года № 409-I (с изменениями и дополнениями).

3. Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях от 5 июля 2014 года № 235-V (с изменениями и дополнениями).

4. Уголовный кодекс Республики Казахстан от 3 июля 2014 года № 226-V (с изменениями и дополнениями).

5. Международный стандарт ISO 31000:2018 «Управление рисками – Руководство».

6. Каралидзе Г.В. Взаимосвязь системы оценки деятельности работников и эффективности стратегического развития // Материалы XVI международной научно-практической конференции «Тенденции развития современной науки» – 2020, 30 мая – 7 июня, Экономические науки.: Шефилд. Science and education LTD -132 p. ISSN 2312-2773.

Účetnictví a audit

Кульжибаев А., Казизбек Д.

– студенты 3 курса специальности «Учет и аудит» Университета Нархоз,
adil/kulzhibaev@mail.ru

**Научный руководитель Аппакова Г.Н. - доктор PhD, профессор
 Университета Нархоз, gane310@mail.ru**

ПУТИ МОДЕРНИЗАЦИИ АНАЛИЗА СОСТАВА, СТРУКТУРЫ И ДИНАМИКИ ПРИБЫЛИ ОРГАНИЗАЦИИ

Социальные, экологические и технологические изменения влияют на формирование и распределение прибыли. Поэтому в условиях пандемии для товарищества важно модернизировать аналитические процедуры состава, динамики финансовых результатов. Для этого нужно совершенствовать методику анализа при дистанционной работе департамента менеджмента. Рекомендуем наряду с применяемой системой анализа в комплексе применять облачные технологии 1С: Предприятия. Они дают возможность анализировать не только текущее состояние, но и перспективы развития прибыли субъекта [30].

В прогнозной оценке доходности последовательно оценивают выручку по договорам с покупателями. Согласованность предлагаемой методики дифференцируют прибыль не только по видам деятельности (основная и прочая), а также внутри группы выделять городские, областные и межобластные продажи и по периодам (ежеквартально, годовой анализ) (рис. 1).

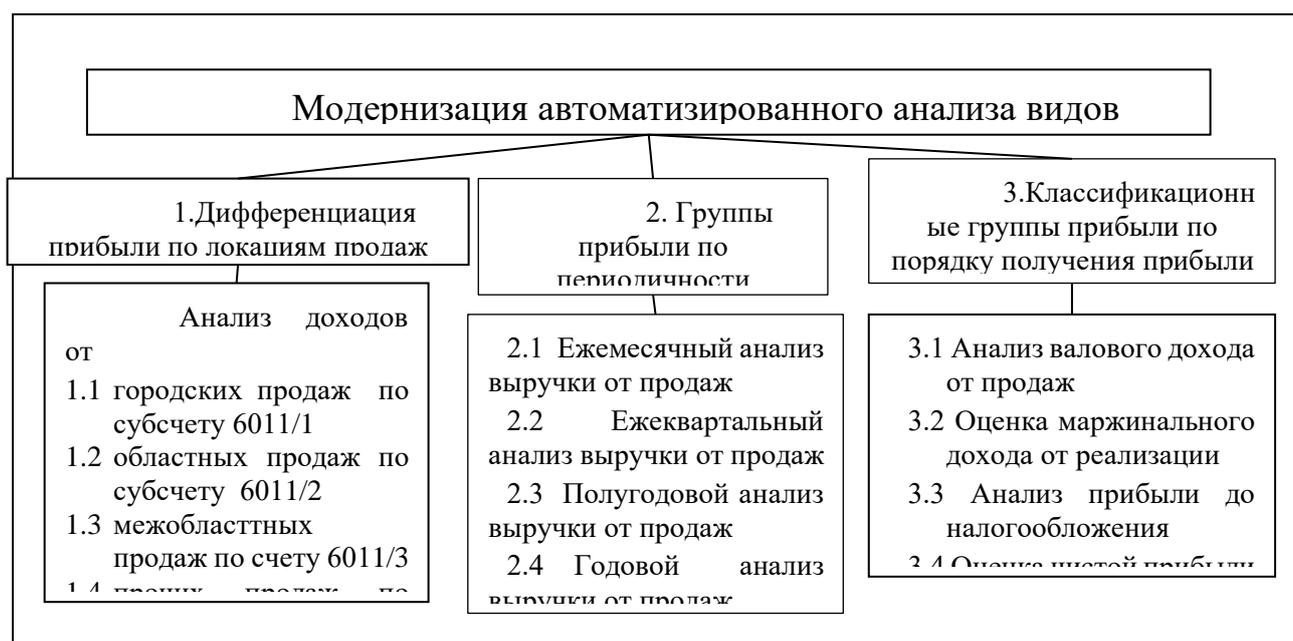


Рисунок 1 – Модернизация автоматизированного анализа видов прибыли

Анализ финансовых результатов необходим для повышения конкурентоспособности субъекта. В данном направлении рекомендуем использовать модель комплексной оценки прибыли, которая способствует увеличению эффективности работы (рис. 2).

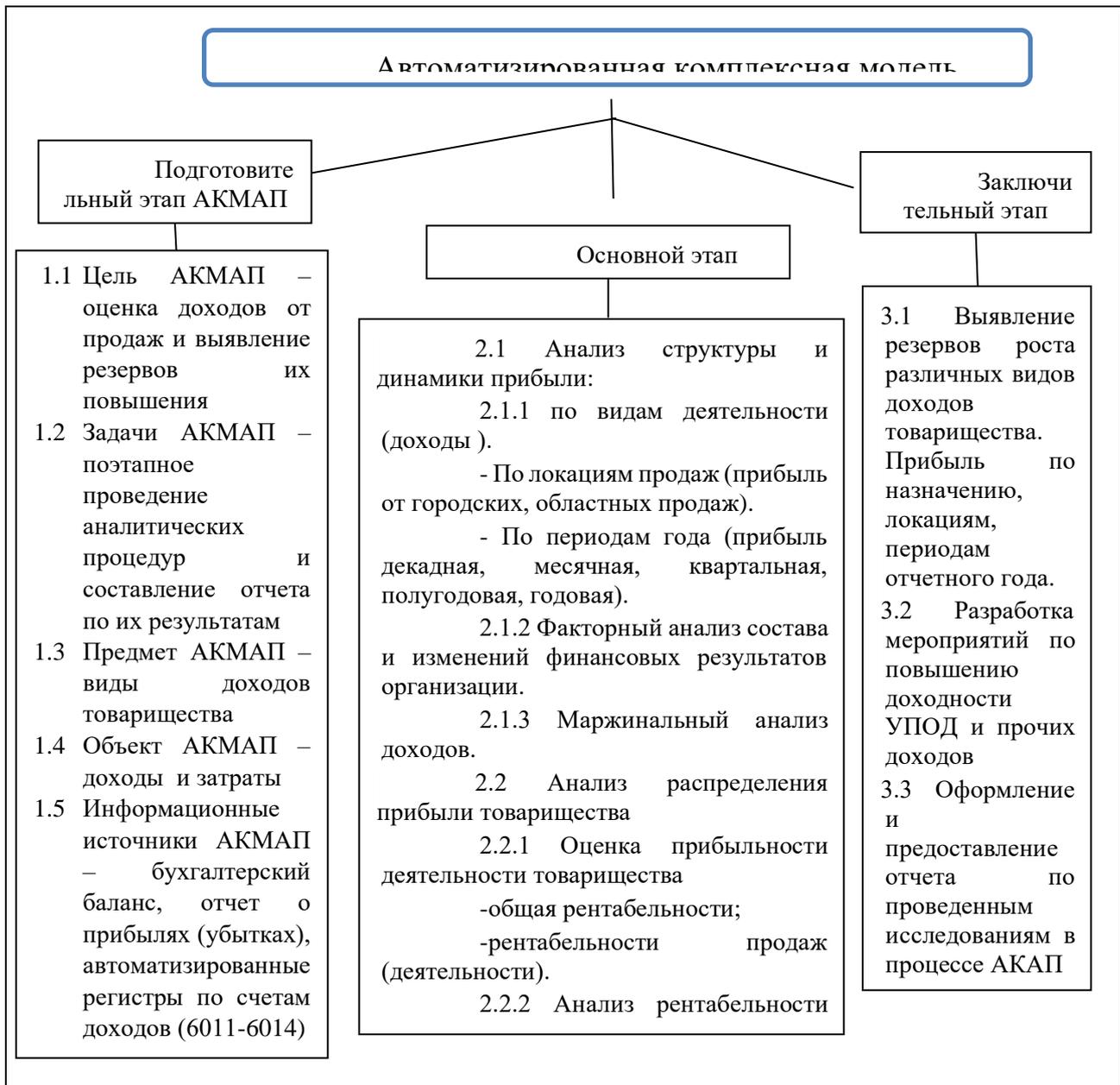


Рисунок 2. Автоматизированная комплексная модель анализа прибыли организации

Применяемая система анализа в товариществе отражают определенную последовательность, но предполагает поэтапное исследование видов доходов. Поэтому в рекомендуемом комплексном анализе различают три этапа оценки прибыли. Каждый из этапов выявления резервов роста доходов выявляет резервы роста доходов на основе комплексности их формирования и использования прибыли (таблица 1).

Таблица 1. Этапы модели автоматизированного комплексного анализа состава и динамики прибыли в организации

№	Этапы АКАП	Содержание этапов модели автоматизированного комплексного анализа состава и динамики прибыли (АКАП)
1	2	3
1	Подготовительный этап АКАП	1.1 Определение целей и задач АКАП 1.2 Выбор предмета и объекта АКАП 1.3 Определение сроков проведения и исполнителей АКАП 1.4 Определение необходимой информации для осуществления АКАП 1.5 Изучение экономических предпосылок АКАП
2	Основной этап АКАП	2.1 Анализ структуры и динамики прибыли: 2.1.1 по видам деятельности (доходы от продаж товаров; от реализации активов; прочие доходы 2.1.2 Факторный анализ состава и изменений финансовых результатов 2.1.3 Маржинальный анализ дохода от УПОД. 2.2 Анализ распределения прибыли товарищества 2.2.1 Оценка прибыльности деятельности товарищества 2.2.2 Анализ рентабельности активов 2.2.3 Оценка рентабельности капитала (рентабельности собственного, привлеченного и постоянного капитала). 2.2.4 Факторный анализ рентабельности деятельности
3	Заключительный этап АКАП	3.1 Выявление резервов роста различных видов доходов товарищества. Прибыль по назначению, локациям, периодам отчетного года. 3.2 Разработка мероприятий по повышению доходности УПОД и прочих доходов 3.3 Оформление и предоставление отчета по проведенным исследованиям в процессе АКАП

Таким образом, анализа структуры и изменения прибыли товарищества рекомендуем модернизировать через модель автоматизированной комплексной оценки. Предложенная модель углубляет дифференциацию доходов от услуг по охранной деятельности. Методы факторного анализа и маржинальный метод предлагаем применять в комплексе. Указанные способы модернизации способствуют росту доходов субъекта.

Литература

1. Appakova G.N. Procedure for Efficiency Assesment of Financial-Budgetary Control System// Journal of Applied Economic Sciences, Volume XII, №8 (54), Winter, <https://journals.aserspublishing.eu/jaes357328>
2. Несипбеков Е.Н. Экономический анализ. Учебное пособие. ТОО «Принт». 2018 г

Аппакова Г.Н.

доктор PhD, профессор Университета Нархоз, ganek310@mail.ru

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА И ВНУТРЕННЕГО АУДИТА КРАТКОСРОЧНОЙ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПО АРЕНДЕ

Бухгалтерия с использованием сетевой программы «1С: Бухгалтерия». Достаточно сложным процессом копирование информации с базы на базу при осуществлении перехода на 1С из других бухгалтерских программ. Зачастую сотрудник вынужден вводить большой объем информации вручную, что существенно ограничивает его в выполнении других заданий. В связи с тем, что текущая бухгалтерская программа способна дублировать учётные показатели, при образовании отчета о финансовом положении, счёта удваиваются, что приводит к неточным показателям. Создателями программы предоставляется возможность исправить ошибки вручную, но, в данном случае, мы возвращаемся к первому недостатку - подобные маневры отнимают время. Кроме того, для ведения плодотворной работы, текущая программа требует специального обучения.

В качестве усовершенствования учёта краткосрочной аренды субъекта предлагается использование автоматизированную комбинированную модель учёта. В связи с тем, что полноценная работа возможна при наличии электронного ключа, установленного на компьютере (или на сервере локальной сети) инициализации файла лицензии. Ограничивается возможность использования информации посторонними лицами, не уполномоченными надлежащим доступом сотрудники организации. Товарищество должно применять МСФО 16 во всех случаях применимых к договорам за аренду, только не в случаях. Первое - аренды, относящейся к разведке или применению полезных ископаемых, таких как, нефть, попутный газ и иные не возобновляемые ресурсы. Второе - аренды, координирующей с биологическими активами. Третье - концессионных соглашений на оказание услуг по концессионным соглашениям. Четвертое - лицензий на интеллектуальную собственность. Пятое - прав, которые арендатор имеет исходя из лицензионных соглашений. Программа имеет контекстно-зависимую справочную систему, представляющаяся дополнением к «Руководству пользователя». Подсистема является программным модулем, назначенного с целью учёта ОС, доступность,

доходов, выбытия и переоценки. Такой схемой, поддерживаются первичные документы, и приобретенные на них котировки. Это существенно упростило бы работу бухгалтера по мониторингу состояния системы, а сам бухгалтерский учёт представлялся бы процессом, схожим на мануальную редактирование документов. Любые изменения в состоянии картотеки должны быть отражены в соответствующем документе о перемещении. Модель способствует оперативности заполнения реквизитов в счетах-фактурах для арендаторов и накладных. Также в модели быстро обрабатывается и обменивается информация в системе менеджмента товарищества, осуществляется мониторинг через интернет. Указанные аспекты обеспечивают прозрачность и подконтрольность расчетов (рис 1.).

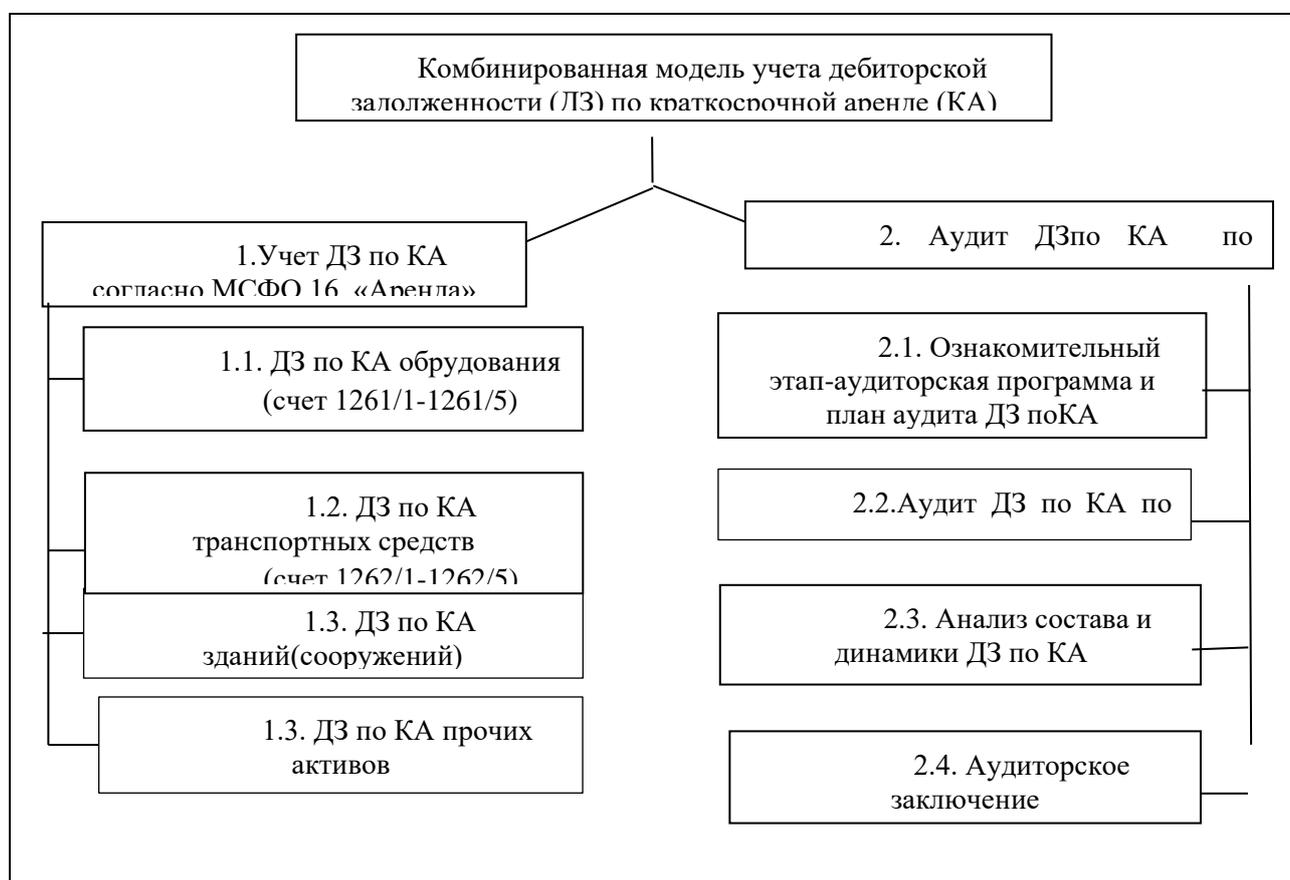


Рисунок 1. Комбинированная модель учета дебиторской задолженности по краткосрочной аренде

Рекомендуемая модель учета способно открывать субсчета второго порядка, что конкретизирует вид исследуемой задолженности. Предлагаем в организации дифференцировать расчеты с дебиторами по назначению и по правовым установкам (рис. 2).

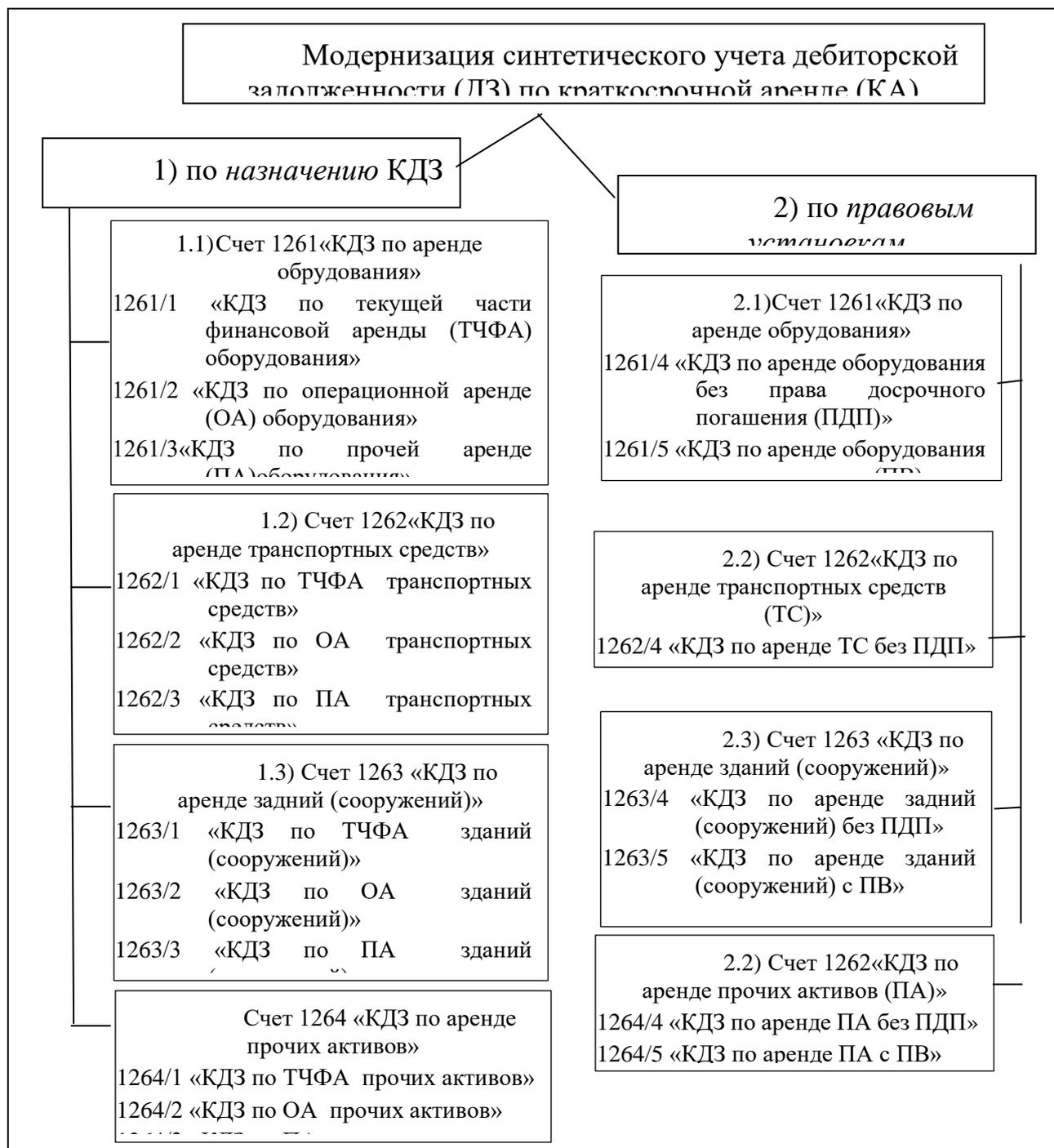


Рисунок 2 – Признания дебиторской задолженности по краткосрочной аренде

Таким образом, мы можем отметить оперативность рекомендуемой комбинированной модели. Она существенно может оптимизировать процесс учета аренды в товариществе.

Литература

1. МСФО 16 «Аренда» https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=35621517
2. Несипбеков Е.Н. Представление дебиторской задолженности по аренде // Бухгалтерский учет и аудит №2, 2020 г. С. 72-77.

Průmyslová ekonomika

Bashpanov O.R., Satybaldieva A.N.

Institute of M. Saparbaeva, Shymkent, Kazakhstan

THE TEXTILE INDUSTRY IN THE NEW REALITIES: CONSEQUENCES OF THE PANDEMIC, WORLD EXPERIENCE AND FURTHER DEVELOPMENT IN KAZAKHSTAN

At the same time, it is noted that new opportunities are opening up for textile companies that produce medical products. To mitigate the negative consequences, companies pay attention to optimizing the organization and sustainability of the production process, digitalization, and reassess existing supply chains. The press release also notes that greater efficiency in mitigating negative consequences is achieved when sellers, leading brands discuss current problems with suppliers instead of canceling orders unilaterally.

In the countries of South and South-East Asia, manufacturers cannot pay salaries to their employees, there are reductions in workers. In India, last month, exports of leather and leather products decreased by 36.8%, clothing – by 34.9%, carpets-by 34.7%. In general, the textile and clothing industry of India, which accounts for 7% of the country's industrial production, 2% of GDP, 15% of export earnings and 45 million employees, is expecting a fairly serious decline [1].

In Bangladesh, thousands of workers in the clothing manufacturing sector took to protest actions demanding payment of salaries, termination of layoffs. According to the Bangladesh Clothing Manufacturers and Exporters Association, in the first week of April, clothing exports fell by 77% to \$ 129 million, compared to \$ 581.9 million in the same period last year. It is expected that in the three months from March to May, Bangladesh's clothing exports will decrease by 57% [2]. The textile industry and the clothing manufacturing sector are of great importance for the economy of Bangladesh. The industry employs more than 5 million people, textiles and clothing account for 84% of the country's total exports worth \$ 33 billion, of which \$ 24 billion is clothing. Thus, the cancellation of orders from external customers, the suspension of production can seriously affect the social and economic stability of Bangladesh.

In the conditions of COVID-19, manufacturers of textiles, clothing, fashion brands react differently to the changing situation. There is a reorientation of production to the production of protective masks, overalls. In Europe, more than 500 companies

have converted and invested in new equipment for the production of personal protective equipment (PPE) [3]. Companies are also refocusing on the production of sportswear, which is increasing demand among the population. Meanwhile, to mitigate the consequences, more and more companies are paying attention to the possibilities of online trading. Many leading companies are actively working on their digital tools, selling both products for mass consumption and production goods for light industry sectors – raw materials, equipment. Attention is paid to the multilingual nature of sites, improving the interface for greater user convenience, improving the security of transactions.

In general, there was a significant decline in the global clothing and textile market in 2020. At the same time, as the current experience of recovering China shows, a return to pre-crisis indicators is not expected in the short term. The states urgently take anti-crisis measures packages, which, basically, implies deferrals on the payment of taxes, interest on loans, a ban on the export of protective masks, overalls, exemption from customs duties when importing raw materials [4].

In developed countries, various schemes are being adopted to subsidize wage payments to employees at affected enterprises in order to prevent layoffs and maintain employment.

National associations of manufacturers of products of light industry and fashion industries are also actively asking the government for assistance, mainly to replenish working capital, pay salaries, reduce the cost of importing raw materials and prepare proposals for more targeted assistance, based on the specifics.

After the forced introduction of a package of restrictive measures in many countries and the shock suspension of production, governments are beginning to approach the imposed restrictions more specifically, gradually allowing them to return to production activities in compliance with quarantine measures.

According to the Bureau of National Statistics of the Agency for Strategic Planning and Reforms (BNS ASPR), the volume of production in the textile industry of Kazakhstan by the end of 2020 amounted to 128 billion tenge, which is 0.5% of total industrial production and 0.2% of GDP. At the end of last year, there were just over 1,000 enterprises operating in the industry, of which 43 were large and medium – sized, where 11.2 thousand people were employed (0.1% of all employed in the economy).

The special economic zone «Ontutik» created in Shymkent was focused on light industry. Investors were offered a ready-made infrastructure and exemption from a number of taxes (VAT on goods sold in the zone, CPN, land and property taxes, import customs duties – all at a rate of 0%) for the duration of the FEZ - until 2030.

As of July 2021, the accumulated investments in the FEZ «Ontustik» amounted to 33 billion tenge, the volume of production – 82 billion, and exports – 45 billion. 20 projects of 17 companies are located in the zone and 2032 jobs have been created, that is, every fifth employee of Kazakhstan's light industry.

In 2019-2020, there was a significant shift in the state support system. First, after the launch of the «Economy of Simple Things» program and changes in the rules of the DKB, under which the borrower could get a guarantee for 80% of the loan, thanks to which the access of SMEs to debt financing was expanded. Secondly, in the conditions of the pandemic, some enterprises were loaded with sewing personal protective equipment, access to state orders was simplified. It is noteworthy that out of 20 projects of the FEZ "Ontustik", seven were launched in 2020.

In January–December 2020, in the volume of production of light industry – textile production of the Republic of Kazakhstan occupied the main share - 55% or 71 billion tenge, which is 18 higher than the same period last year%.

The growth in the textile production sector was due to an increase in the volume of cotton fiber by 18%, cotton fabrics by 59%, fabrics made of synthetic and artificial yarns by 85%.

Shymkent (25% or 17.7 billion tenge) and Turkestan region (31% or 31 billion tenge) occupy the main share in textile production.

Traditionally, cotton cultivation is carried out in the Turkestan region, as a result, the main cotton processing enterprises are concentrated in this region. In addition, among natural textile fibers, cotton fiber makes up the largest group by volume of production in the country.

According to operational data, in 2020, the production of cotton fiber increased by 18% and amounted to 74,626 tons, domestic enterprises processed about 10 thousand tons.

Exports for 11 months of 2020 amounted to 51,893 tons or 68.5 million US dollars. The main countries of supply of products are Latvia, Turkey and China.

According to the information of domestic enterprises that process cotton fiber, it is planned to process about 14-15 thousand tons of cotton fiber in 2021.

The state supports textile industry enterprises within the framework of systematic measures aimed at the manufacturing industry, such as promoting the export of products, stimulating labor productivity, promoting goods on the domestic market, implementing the Unified Business Support and Development Program «Business Roadmap 2020». Also, within the framework of the development of the «Economy of Simple Things», preferential lending is provided (no more than 6%).

Conclusion. In the coming years, the development of Kazakhstan's light industry will be influenced by the same factors as in the previous 10-15 years: the exchange rate of tenge against foreign currencies, access to finance, as well as the ability of companies to form strong brands, automate production and integrate into international value chains. If the first two factors are beyond the control of manufacturers, then brand creation, automation and the search for large customers are the exclusive responsibility of the business.

Another Shymkent company, AGF Group, shows an example of how integration into international supply chains changes business prospects. The company, based in the FEZ «Ontustik», has been a supplier of bed linen for IKEA since 2016. According to the company, the export of the company's products under this contract is about 2 million products per year.

To be included in the IKEA supply chain, AGF Group carried out partial automation of the production line, and also passed certification in international laboratories, implemented several stages of quality control and an ISO 9001 quality management system. Judging by the data on tax revenues, the company's export turnover has been steadily growing over the past five years and continues to grow in 2021. The company also focuses on export of its two brands of home textiles-Arua and Suave.

The focus in state support on export-oriented manufacturers may stimulate the emergence of 5-10 leading companies in the next decade, which will be able to build a cluster around themselves, including the production of certain types of raw materials and accessories, as well as modernize the personnel training system.

E-commerce is another promising direction for Kazakhstani manufacturers. However, in order to conclude contracts with regional online stores like Wildberries,

Yandex. Market, Ozon, it is necessary not only to be branded (register a trademark), but also to ensure sufficiently large volumes of shipments to warehouses (and this is additional logistics costs), the goods must be labeled, and supplier firms should also take into account large commissions of marketplaces [5]. Taking into account these features of the changing landscape of the industry, further state support for domestic light industry enterprises may include compensation to local manufacturers for online store commissions [6].

Today, there is no doubt about the importance of the development of the national textile industry and the great risks associated with dependence on imports.

Despite the competition in all markets and in all industries, it is necessary to use the few advantages that we have.

Firstly, the textile industry of Kazakhstan has a huge growth potential, which is determined by the capacity of the domestic market of light industry products. It consists of the consumer goods market (with an average annual expenditure of 350 thousand tenge per person and a population of 18.3 million people, the market capacity is 6.4 trillion tenge). At the same time, there is a huge market for products purchased with budget funds.

Secondly, diversification, which we have been talking about so much in recent years, is becoming an inevitable reality. There is no alternative to the development of manufacturing industries for Kazakhstan.

This also applies to the textile industry. The later we start actively investing in the industry, the more difficult it will be to catch up later.

Third, the textile industry generates a long-term and well-predicted demand for labor resources. In addition, from the point of view of increasing employment, its development gives an additional multiplier effect in a number of related industries. This is especially true for women's and youth employment.

Fourth, there are conditions in Kazakhstan for the advanced development of the domestic raw material base based on the agricultural complex.

REFERENCES

1. Nozimakhon Gafurova, Zhambyl Oryntasv. Mezhdunarodnoe sotrudnichestvo v bor'be s pandemiej, vyzvannoy koronavirusom Covid-19: zarubezhnyy i natsional'nyy opyt // Reviewoflawsciences. – 2020, № 127-133.

2. Tekstil'naya promyshlennost' Velikobritanii demonstriruet rost vo vremya pandemii [Elektronnyy resurs] // PR.Ofashion.ru / zhurnal i portal o mode dlya professionalov. - Rezhim dostupa: <https://profashion.ru/production/industry/tekstilnaya-promyshlennost-velikobritanii-demonstriruet-rost-vo-vremya-pandemii/>

3. Bizhanov A.H., Ismagambetov T.T. Formirovanie kazhastanskoy identichnosti kak faktor obespechenija stabil'nosti v Respublike Kazahstan // Al'-Farabi. – 2019. – №1. – S. 34-48

4. Statisticheskij bjulleten' «Osnovnye pokazateli raboty promyshlennosti Respubliki Kazahstan», janvar'-dekabr' 2019-2020 gg., janvar'-sentjabr' 2020 g. Komitet po statistike Ministerstva nacional'noj jekonomiki Respubliki Kazahstan

5. Rekomendacija Kollegii Evrazijskoj jekonomicheskoy komissii. O realizacii sovместnyh kooperacionnyh i (ili) investicionnyh proektov v sfere legkoj promyshlennosti gosudarstvami – chlenami Evrazijskogo jekonomicheskogo sojuza: utv. 13 dekabrya 2016 goda, № 27.

6. Esirkepova A.M., Imanbaev A.A., Tajbek Zh.K., Erkebalaeva V.Z., Isaeva G.K. Prioritetnye rynochnye nishi na mirovom rynke dlja produkcii legkoj promyshlennosti Respubliki Kazahstan // Izv. vuzov. Tehnologija tekstil'noj promyshlennosti. – 2019, №.1. S. 112...120.

PHILOSOPHY

Sociální filozofie

Жанатаев Данат Жанатаевич

*Философия және саясаттану ғылымдар мектебінің «Философия» кафедрасы
доцент, ф. э. к.*

**Абсенова Бибінұр Мирамғалиқызы, Смағұлова Гауһар Қайсарқызы,
Жәнибай Сұңғат Бағдатбекұлы, Қанатбек Әжібек**

Магистранты

Қазақстан, Алматы қаласы,

Әл-Фараби атындағы Қазақ ұлттық университеті

ЖОҒАРҒЫ БІЛІМ БЕРУДЕГІ ФИЛОСОФИЯНЫҢ РӨЛІ.

XX ғасырдың басынан бастап Кеңес одағындағы жоғары білім беру жүйесіндегі философияның тағдыры өте қиын болды: алғашында ол тыйым салынған ғылымға айналды және коммунистік партия билікке келгеннен кейін көп ұзамай «өткеннің жәдігері» ретінде саналып оқу бағдарламасынан шығарылды, содан кейін XX ғасырдың ортасында ол қайтадан ЖОО-ларда оқытылатын пән ретінде енгізілді. Бір кезде олар одан бір бағыт (марксизм) алып, идеологияны насихаттау ретінде жоғары оқу орындарының жоғары курстарында оқытылды, ал тағы бір кезде бірнеше семестрде философия тарихының материалын беруге тырысты (1990 – 2010 жж.). Содан кейін Ғылым және Білім министрлігі қысқа мерзім ішінде егжей-тегжейге тоқталмай философия деген не екендігі туралы толық түсінік беру керек деген идеяға келді. Бірақ бұл тәсілдің пайдасының көп болуы екіталай. Қазіргі студенттердің көпшілігінде философияны осылай оқығаннан кейін көптеген сұрақтар мен түсініспеушіліктер туындайды: мысалы философия не үшін қажет және әр адамның өз көзқарасы болған кезде біреудің көзқарасын не үшін білу керек екенін түсінбейді. Бірақ философияны зерттеудің қазіргі жағдайында «Философия тек жалпы білім беретін пән» деп қана түсінетін студенттерден көп нәрсені күту қиын [1, 2 б.].

Жоғары оқу орындарында философияны қалай оқыту керектігі туралы көп ойлануға болады, бірақ негізгі сұрақтарға оралсақ, жоғары білім беру саласында философия қандай рөл атқарады? Ол студентке білікті маман болуға

қалай көмектеседі? "Философия" сөзі гректің: филоо-сүю, софия – даналық, грек тілінен аударылғанда философия-даналықты сүю дегенді білдіреді. Даналық дегеніміз не? Егер қарапайым түрде түсіндірсек, әлемдегі барлық нәрсе туралы білім, ал данышпан-осындай білімге ие адам. Осылайша, философия, егер біз бұл терминді ежелгі грек тілінен аударсақ, бәрін білуге деген ұмтылыс немесе бәрін түсінуге, заттар мен оқиғалардың мәніне енуге, белгілі кең, ғаламдық, күрделі, нақты жауаптары жоқ түпкілікті сұрақтарға жауап беруге ұмтылу [2, 1 б]. Рене Декарт өз еңбектерінде философияның маңыздылығы туралы былай деп айтқан: "Ең алдымен мен философияның не екенін білгім келеді. "Философия" сөзі даналықпен айналысуды білдіреді және даналық дегеніміз-бұл істегі парасаттылық қана емес, сонымен бірге адам біле алатын барлық нәрсені жетік білу, өмірді тура жолға бағыттайтын, денсаулықты сақтауға, сонымен қатар барлық ғылымдардағы ашылуларға қызмет ететін білім" [3, 3 б]. Философия ЖОО-да оқытудың маңыздылығы туралы көптеген танымал тұлғалар пікір айтты. Мысалы, академик В.А. Лекторский былай деді: "Егер біз Ресейдің мәдени ел болып қалуын, оның қазіргі өркениетке ойдағыдай кірігуін қаласақ, философияны оқытусыз оны жүзеге асыру мүмкін емес. Өйткені бұл әлемді түсінудің философиялық әдісін игеру және философиялық ойлаудың кем дегенде қарапайым дағдыларын игеру, ойшыл адамға қазіргі тез өзгеретін шындықта жүруге мүмкіндік береді. Ал білім өркениетін тек ойшыл адамдар ғана жасай алады" [4, 6 б]. Мамандық алудан басқа, университетте білім алу студенттің жан-жақты дамуын көздейді. Жоғары оқу орнын бітірген жана бастаған мамандар тек теориялық білім мен практикалық дағдыларға ие болып қана қоймай, логикалық ойлау, пайымдау, талдау, дәлелдеу, өз көзқарасын дәлелдей білуі керек.

Университеттегі философияның негізгі функцияларын қарастырайық:

- 1) Танымдық. Философия әлемді және оның құбылыстарын дұрыс, ғылыми тұрғыдан зерттеуге көмектеседі.
- 2) Тәрбиелік. Философия адам бойындағы гуманизмді дамытуға, оған оң мысалдар көрсете отырып, жақсартуға көмектеседі.

3) Дүниетанымдық. Философия адамның дүниеге көзқарасын және негізгі өмірлік ұстанымдарын қалыптастыруға көмектеседі.

4) Әдіснамалық. Философия адамды танымның негізгі әдістерімен таныстырады.

5) Сыни. Философия адамға сұрақ қоюға және сынауға үйретеді.

6) Бағалау. Философия адамға басымдық беруге және оған не қажет, не қажет емес екенін түсінуге көмектеседі.

7) Болжамдық. Философия адамға өткеннің сабақтарына сүйене отырып, оқиғалардың мүмкін болатын бағытын болжауға үйретеді.

Бұл функциялардың барлығы философиялық білімді қолдануға болатын әртүрлі бағыттар болып табылады. Олар студентке ғылымдардың теориялық негіздерін меңгеруге, әртүрлі зерттеу әдістерін қолдануды үйренуге, деректерді пайдалануға сауатты түрде қарауға және өз көзқарасын дұрыс дәлелдеуге мүмкіндік береді. Бұл дағдылардың барлығы базалық болып табылады және студенттерге кез келген пән бойынша жаңа материалға сыни көзқараспен қарауға, өз мамандығы бойынша курстық, өздік және дипломдық жұмыстарды жазуға және оларды сенімді түрде қорғауға пайдалы болады.

Қазіргі әлемде философиямен байланысы жоқ мамандық пен лауазым жоқ. Қоғамда өмір сүретін адам қандай да бір жолмен бейімделуге мәжбүр, философияның мәні де осыда. Бұл ғылым мұғалімге студенттерге көзқарас табуға және оқу процесін дұрыс құруға, инженерге мәселені шешудің жаңа әдісін ұсынуға, әскерге жаудың ықтимал әрекетін болжауға, критикке шығарма авторының жолдайтын шығарма мәнісі мен көңіл-күйін түсінуге, ғалымға бір қарағанда шешілмейтін мәселені шешудің жолын табуға, студентке ересек өмірге бейімделуге көмектеседі. Осыдан кез-келген кәсіптің адамы философияға жиі жүгінеді деп қорытынды жасауға болады. Философия өмірдегі маңызды нұсқаулық болып табылады, өйткені тек сауатты ойлайтын адам өмірдің барлық қиындықтарын жеңе алады және олардан болашаққа пайдалы сабақ ала алады.

Философиялық (сыни) ойлау қабілеті бар адам жіберілген қателіктерден қорытынды шығарады және жаңа сынаққа дайын болады, бұл пәнді жоғары оқу орындарының оқу жоспарына енгізудің себептерінің бірі. Мектепте философияны оқуға ерте, балаларға өмірдің барлық қыр-сырын түсіну және философия тілін меңгеру қиынырақ, бірақ студент үшін бұл ілімдер қоғамға бейімделуге, өзін табуға, туындаған проблемаларды шешуге және болашақ өмір жолын қалыптастыруға көмектеседі.

Қорытындылай келе, басты фактіні атап өткен жөн, философия білім беру процесінің маңызды бөлігі болып табылады. Философиясыз көптеген ғылымдардың болуы мүмкін емес, және ғылымның өзі тұтастай алғанда жүйе ретінде күмән тудырады. Өйткені, философия әлдеқайда терең және маңызды құбылыс, онсыз адамзат өмір сүре алмайды. Философияның міндеті-рухани қасиеттерді ашу және дамыту және адамның өзін-өзі дамытуға және өзін-өзі жетілдіруге деген ұмтылысын қолдау. Демек, философияны оқыту деңгейінің төмендеуі немесе оның оқу процесінде болмауы қоғамның білім деңгейіне сөзсіз әсер етеді.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Левикова С.И. — Философия в системе российского образования // Современное образование. – 2016. – № 4. – С. 1 - 10.
2. Гусев Д.А. Популярная философия: учебное пособие / Гусев Д.А. — Москва: Прометей, 2019. — 552 с.
3. Декарт Р. Начала философии // Избранные произведения. – М., 1950. – С. 411– 426.
4. Лекторский, В.А. Зачем нужна сегодня философия / В.А. Лекторский // Вопросы философии. – 2017. – № 7. – С. 140–143.

HISTORIE

Obecná historie

Жалмагамбетов Е.А.

*Абай атындағы Қазақ ұлттық педагогикалық университеті
Алматы қаласы*

КҮНДЕЛІКТІ ӨМІР ТАРИХЫНЫҢ ЗЕРТТЕЛУІ МЕН ШЕТЕЛДІК ТАРИХНАМАДАҒЫ КӨРІНІСІ

Мақала Қазақстан Республикасы Білім және ғылым министрлігінің қаржылық қолдауымен "Қазақстанның соңғы онжылдықтағы шаруалары: әлеуметтік трансформация және тұрақтылық" АР08052897 жобасын іске асыру шеңберінде дайындалды

Тарих ғылымының кейбір теориялық мәселелерін, оның деректік базасының кеңеюі, зерттеу құралдарының жаңа түрлерінің пайда болуы және күнделікті өмір тарихының қалыптасуы тарихты қайта қарауға мүмкіндік беріп отыр. Қазіргі таңда тарих ғылымында күнделікті өмір тарихы нық орнап, дәстүрлі зерттеу үрдістерінің өзгеруі, адамзат тарихының дамуына жаңа көзқарастар қалыптасып келе жатыр. Бұл әлемдік тарихнамадағы "антропологиялық бетбұрыс" нәтижесінде жүзеге асырылып, нақтылап айтқанда, әлемдік құрылымдарды күнделікті деңгейге алып келіп, адам және оның тарихи орны туралы жаңаша бағалау мүмкіндік береді. ХХ ғасырда пайда болған бұл бағыт зерттеушілердің назарына тұсып, күрделі саяси және тарихи құбылыстардың орнына, қарапайым адамның күнделікті өмірін зерттеу арқылы, белгілі кезеннің, хронологиялық шеңберде болатын тарихи процесстерін айқындауға мүмкіндік береді. Ресейде күнделікті өмір тарихы жаңа бағыт ретінде өткен ғасырдың соңында дамып, қазіргі таңда көптеген Ресей ғалымдары оны өзінің зерттеулеріндегі методологиялық негізіне алған. Ресейлік зерттеуші ғалым Н.Н.Козлованың пікірінше күнделікті өмір тарихын әлеуметтік-мәдени өмірдің тұтас бөлігі және адам қызметі мен өмірінің көріністерінің айғағы деп бағалайды [1,146]. Ресей тарихнамасында күнделікті өмір тарихы тарихи бағыт ретінде дамуы мен қалыптасуы тарихшы ғалым И.В.Свинцова пікірінше А.Терещенко, Н.Костомарова және И.Забелиналардың есімдерімен байланыстырады. Олар өздерінің назарларын адам өмірінің зерттеушінің қызығушылығын тудырмайтын тұрмыстық және материалдық жағына назар аударды. Өйткені адам қоршаған күнделікті өмірді жасап, өзін қоршаған ортаны қалыптастырып және сол ортаға бейімделіп, жаңадан тұрмыстық, дін, дәстүрлік нормаларды жасайды [2]. Күнделікті өмір тарихының толық ғылыми-теориялық негіздемесі Германия тарихнамасында қалыптасып, дамыды. 1970-80 жылдары М.Планка тарих институтының бірқатар жас ғалымдары әлеуметтік-саяси

үрдістермен құрылымдарды зерттеуден бас тартуды ұсынып, бұрын сонды қарастырылып келмеген, қарапайым адамның өмірін мен тарихын зерттеуді қолға алуды шақырды. Неміс тарихнамасындағы күнделікті өмір тарихының дамуы және кең етек алуы, неміс тарихнамасы шеңберінде қалмай, 1990 жылдары әлемдік ғылымда көрініс таба бастады. Неміс тарихнамасының жарқын өкілдері А.Людтке, Х.Медик, Р. Ван Дюлмен және басқада тарихшы-ғалымдар күнделікті өмір тарихын ғылыми бағыт ретінде қалыптастырды [3, 558б]. XX ғасырлық соңы мен XXI ғасырдың басында күнделікті өмір тарихына Ресейлік зерттеушілер бас назарын аудара бастады. Бұл тенденцияны Ресей тарихшысы А.А.Аникеевтің пікірінше тарихи зерттеулердің басым бөлігі қарапайым адамның өмірі феноменіне мән беріліп, оның қылықтары мен күнделікті өміріне қоғам мен саяси құбылыстардың әсерін бағалап, оны зерттеумен байланыстырады [4, 6б]. А.Людтке күнделікті тарихты "адамдар арасындағы қайшылықтар пен қарым-қатынас, ауқатты және жұпынды, ішкі дүниесіндегі қарама-қайшылықтар жүйесі, естеліктер, махаббат, болашаққа деген үміт, киімі бар және кедей адамдар арасындағы қатынастар жиынтығының тарихи баяндалуы" деп бағалады [5, 77б]. Күнделікті өмір тарихын, американдық тарихшы Д.Винлингтың пікірінше, күнделіктіліктегі қарапайым адамның мемлекеттік зорлық пен қысымға қарсы бастау деп тұжырымдайды [6, 167б]. Билік бұл жағдайда, қоғамдық нормалардың күнделікті тарих өміріндегі реттеуші күші ғана емес, әлеуметтік тәжірибенің жасаушы және қалыптастырушы күш ретінде шығады. Соның нәтижесінде қоғамдық процесстер күрделі диалектикалық мәселесі және даму моделіндегі адамдардың билікпен қарым-қатынасы мен тайталасу формасына алып келеді [5, 366 б.б.]. Кеңестің жүргізілген зерттеу жұмыстары өзінің нәтижелерін бере бастады. Осы зерттеу жұмыстардың нәтижелері ғылыми мақалаларда жазылып, ғылыми конференцияларды жарық көрді. Күнделікті өмір тарихына байланысты өткен алғашқы конференциялар бірі Ресейде өткен «Ресейлік күнделікті өмір. 1921-1941 ж.ж. зерттеудің жаңа бағыттары» атты халықаралық ғылыми конференциясы [7,229б]. Әсіресе зерттеу жұмыстарының басым көпшілі Кеңестік билік тұсындағы халық пен қарапайым адамның күнделікті өмірі арнайы тақырыптар болып зерттелді.

1999 жылы жарыққа шыққан Н.Б.Лебинаның «Повседневная жизнь советского города: нормы и аномалии 1920-1930 годы» атты еңбегінде зерттеуші

кеңестік қалалардағы күнделікті өмір тарихын жақсы көрсеткен. Автор монография негізгі төрт тарауға бөліп, әр тарауда қалалардағы күнделікті өмір мен қала тұрғындарының өмірінің көріністері жақсы баяндалады. Зерттеу жұмысында негізгі қаралатын мәселелерге қалалардағы маскүнемдік, қылмыс, коммуналар, адамдардың бос уақытын қалай өткізетінің, жеке адамдардың өмірі және тұрғын үй сияқты күнделікті өмірдің көріністерін сипаттаған. Н.Б.Лебинаның пікірінше кез-келген қоғамда ресми емес қабылданған және бекітілген ережелер жиынтығы болады. Бұл адамдардың және қала тұрғындарының моралдік, дәстүрлік және қылықтарының жиынтықтар ережелері немесе нормалары [8, 126]. Осы ережелер қоғамда үстем идиологияның немесе саяси биліктің ықпалымен қалыптасатын ережелер. Адамның құлықтары негізінен тұрмыстық және күнделікті өмірдегі құбылыстар әсерінен қалыптасады немесе өзгеріске ұшырайды. Қала тұрғындарының өміріндегі билікпен қарым-қатынасы, қоғамдағы орны, өзін сол қоғаммен байланысын сезіну және адамдардың әлеуметтік шиеленістерді шешуі күнделікті өмірдің көріністері болып келеді. Негізінен монографияда Ленинград қаласы тұрғындарының күнделікті өмірі қарастырылған.

Күнделікті өмір тарихы Ресей тарих ғылымында жоғары деңгейде дамып, көптеген зерттеу жұмыстарында зерттеліп, мақалалар жазылып, арнайы ғылыми конференциялар өткізіліп отырады. Күнделікті өмір тарихы өзінің ерекшелігімен тарих ғылымында өзіндік орнын алып келеді. Бұл бағыттың негізгі зерттеу объектісі жеке тұлға, оның қоғамдағы барлық құбылыстарға әсері, қоғам мен қоршаған орта арасындағы қарым-қатынасы. Адам өз қоршаған ортаны жасай отырып, оған бір жағынан тәуелді болады. Өйткені, адам санасын тұрмыс қалыптастырады, адам және жеке тұлға үнемі қоғам алдында тәуелді болады.

Пайдаланған әдебиеттер:

1. Козлова Н.Н. Горизонты повседневности советской эпохи. СПб., 1999 г., 216 бет
2. Свинцова И.В. Городская повседневность в оценках российских исследователей// Вестник КарГУ, №4(52), 2008 г.

3. Людтке А. Что такое история повседневности? Ее достижения и перспективы в Германии? / Социальная история. 1998-1999. М., 1999.
4. Аникеев А.А. Мир и структура повседневности// Проблемы повседневности в истории, образа жизни. Сознание и методология изучения: сб.материалов межрегионального научного семинара. Ставрополь, 2001 г.
5. Schumann D. Gewalt als Grenzüberschreitung. Ueberlegungen zur Sozialgeschichte der Gewalt im 19 und 20. Jahrhundert // Archiv fuer Sozialgeschichte. 1997. № 37.
6. Давлетов А. Национал-социализм в современных украинских и немецких учебниках по истории: какое место отведено в них показу повседневной жизни? // Гісторія штодзеннаці і права чалавека. Мат. Міжнар. конф. Ми.. 1—5 сиежня 1999 г. Мн., 2000.
7. З.Г.Сактаганова, К.К.Абдрахманова. «Историческая повседневность в современной Российской историографии// Вестник КарГУ, №1(45), 2007 г.
8. Н.Б.Лебина «Повседневная жизнь советского города», 1920-1930 г.г.» СПб, 1999 г. 316 б.

POLITIKA

Politický konflikt

Сейлхан А.

Нур-Султан, Казахстан

МЕЖПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЕ СВЯЗИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И РЕСПУБЛИКИ КОРЕЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Концепция внешней политики Астаны представляет собой систему взглядов на содержание и основные направления внешнеполитической деятельности Казахстана. Правовую базу настоящей концепции составляют Конституция РК, правительственные и парламентские законы и указы, нормативные правовые акты, регулирующие деятельность министерских органов государственной власти в сфере внешней политики. Международная обстановка, сложившаяся к началу XXI века, потребовала переосмысления общей ситуации вокруг Казахстана, приоритетов его внешней политики и возможностей ее ресурсного обеспечения.

Главным инструментом внешнеполитической стратегии Казахстана с Республикой Корея является защита своих государственных интересов. В рамках этого прогресса главные усилия должны быть направлены на достижения следующих основных целей:

1. Обеспечение надежной безопасности страны, сохранение и укрепление ее суверенитета и территориальной целостности, прочных и авторитетных позиций в мировом сообществе, которые отвечают интересам Казахстана, как центральноазиатской страны, и Южной Кореи, как СВА страны;

2. Воздействие на общемировые политические процессы в целях формирования стабильного, справедливого и демократического миропорядка, строящегося на общепризнанных нормах международного права, включая принципы Устава ООН, на равноправных и партнерских отношениях между двумя государствами;

3. Создание благоприятных внешних условия для поступательного развития Казахстана, подъема экономики, повышения уровня жизни населения, успешного проведения демократических преобразований, укрепления основ конституционного строя, соблюдение прав и свобод человека;

4. Поиск согласия и совпадающих интересов с Республикой Корея и межгосударственными объединениями в процессе решения задач, определяемых

национальными приоритетами Казахстана, строительство на этой основе системы партнерских и союзнических отношений, улучшающих условия и параметры международного взаимодействия.

Чтобы всего этого добиться, говорил Президент РК Н.А. Назарбаев, Азиатскому Барсу необходимо: «использование лучшего международного опыта в области макроэкономических показателей. Он предполагает низкую инфляцию, дефицит бюджета, сильную национальную валюту, высокую норму накопления. Этот рецепт сработал в Японии, Корее, Индонезии, Таиланде и Чили. Он работает и в Казахстане» [1].

Геополитическое положение Казахстана, его прочная политико-экономическая система, богатство недр, Таможенный союз с Россией и Беларуссией, Единое экономическое пространство, программа ФИИР; транспортный коридор «Западный Китай — Западная Европа», наличие численно значимой корейской диаспоры — вот далеко не полный перечень объективных причин для того, чтобы Республика Корея воспринимала Казахстан как стратегического партнера в таком важном для нее регионе как Центральная Азия.

В свою очередь, для Казахстана, имеющего свои государственные интересы в АТР и Северо-Восточной Азии, важно развивать прочные отношения с Республикой Корея, занимающей одну из лидирующих позиций в своем регионе.

Взаимовыгодное сотрудничество двух стран предопределено тем, что оно началось с «чистого листа» и не отягощено никаким историческим прошлым. Национальные экономики носят взаимодополняющий характер и не конкурируют друг с другом. Фенотипы, менталитет, древние обычаи и верования (шаманизм), и даже язык казахского и корейского народов весьма схожи и носят родственный характер. Взаимный имидж и восприятие имеют исключительно позитивный характер.

Новый этап казахстанско-южнокорейских отношений начинает свой отчет со встречи Президентов Н.А. Назарбаева и Ли Мен Бака в Астане в мае 2009 года, в апреле 2010 г. в Сеуле и в августе 2011 г. вновь в столице Казахстана. Главы двух государств согласились, что отношения между двумя странами выходят на уровень стратегического партнерства. Стратегическое партнерство, как следует понимать, системно охватывает весь комплекс двустороннего сотрудничества и оно должно приобрести всеобъемлющий характер [2].

Говоря о двустороннем сотрудничестве между Республикой Казахстан и Республикой Корея, особо хотелось бы отметить Саммит по ядерной безопасности,

который проходил 26 – 27 марта в Сеуле. В работе Саммита, наряду с главами 58 государств, принимал участие и казахстанский лидер Н. А. Назарбаев. Это было второе мероприятие подобного рода. Первое состоялось в столице США в 2010 году. На прошедших двух саммитах по ядерной безопасности был отмечен вклад нашей республики в укрепление глобальной ядерной безопасности.

В первый же день работы саммита состоялась встреча казахстанского лидера с его южнокорейским коллегой Ли Мён Баком, в ходе которой политики обсудили развитие отношений между нашими странами. Давая им оценку, Нурсултан Назарбаев отметил, что они соответствуют статусу стратегического партнерства.

Важным результатом встречи Нурсултана Назарбаева и Ли Мён Бака стала поддержка Южной Кореи в проведении крупной международной бизнес-выставки EXPO-2017 в Астане.

В Сеуле сильно заинтересованы в том, чтобы на саммите приняли конкретные, а не половинчатые и компромиссные решения. Такое положение вызвано соседством с КНДР, которая в 2006 году провела тестовое испытание ядерного заряда и постоянно угрожает своим соседям баллистическими ракетами. По мнению Сеула, только однозначные и жесткие меры в атомной сфере способны сдерживать ядерные амбиции таких стран, как Северная Корея.

Но чтобы реализовать свой план, власти Южной Кореи ищут союзников, и на эту роль как нельзя лучше подходит Казахстан. Еще в 2010 году, в ходе первого саммита по ядерной безопасности в Вашингтоне, наша страна получила неформальный статус лидера в этой сфере благодаря принятому на заре независимости решению избавиться от атомного арсенала бывшего СССР. Авторитет на мировой арене дает Астане преимущества в рамках сеульского саммита. Известно, что Казахстан поддерживают Генсек ООН, США, Россия и целый ряд других государств.

Как стало известно по итогам встречи глав Казахстана и Южной Кореи, позиции наших стран в сфере укрепления глобальной ядерной безопасности совпадают. Казахстан выразил готовность принять активное участие в рассмотрении договоренностей по решениям Сеульского саммита по ядерной безопасности [3].

Перспективы дальнейшего развития сотрудничества между Казахстаном и Республикой Корея зависят от ряда важных факторов, которые условно можно разделить на внешние и внутренние.

Если говорить о внешних факторах, влияющих на казахстанско-южнокорейское сотрудничество, то реальных угроз извне, способных внести раскол или нанести ощутимый ущерб двусторонним отношениям — нет. И все же, внешние факторы имеют место быть, поэтому их надо знать и понять, как они могут сработать. Существенные, если не кардинальные перемены в состоянии отношений между Казахстаном и Кореей может вызвать фактор региональной и национальной безопасности.

Сохранится ли стабильная ситуация на Корейском полуострове и Центральной Азии? Последние события в межкорейских отношениях, смерть Ким Чен Ира, непредсказуемость действий нового лидера Северной Кореи; вывод американской армии из Ирака и Афганистана, политическая нестабильность в соседних с Казахстаном странах - все это вызывает беспокойство как в Астане, так и в Сеуле. Бесспорно, что региональная безопасность в Центральной Азии является важным внешним фактором успешного продвижения южнокорейского бизнеса и инвестиций в Казахстан.

Другим внешним, в то же время и внутренним фактором казахстанско-корейского сотрудничества стала активная экономическая интеграция стран Таможенного союза, идущего по пути создания единого экономического пространства. В этой связи вероятность столкновения экономических интересов России, Китая и США в Казахстане очевидна и, как следствие, не исключаются попытки дестабилизации внутренней ситуации в стране.

Руководство центрально-азиатских государств предпринимает усилия по привлечению крупных южнокорейских инвестиций в экономику своих стран. Здесь может сработать закон сообщающихся сосудов, когда уход крупного корейского капитала в Узбекистан или Туркменистан станет для Казахстана потерей выгодных возможностей.

Теперь несколько слов о внутренних факторах прогрессирующего развития стратегического партнерства Казахстана и Южной Кореи. Для Казахстана одним из главных внутренних детерминант, несомненно, является Программа форсированного индустриально-инновационного развития (ПФИИР). Прямые иностранные инвестиции должны стать основным источником для реализации планов по диверсификации и повышению конкурентоспособности национальной экономики.

Для Республики Корея в кратко и среднесрочной перспективе будет иметь большое значение смена руководства и правящей партии. Президент Ли Мен Бак,

нацеленный на интенсификацию сотрудничества с Казахстаном, оставит свое кресло в текущем году без права повторного срока. Сумеет удержать власть правящая (консервативная) партия Великой страны (Ханнарадан)? Кто возглавит ее - Пак Гын Хе, дочь бывшего южнокорейского лидера Пак Чжон Хи или профессор Сеульского национального университета Ан Чхоль Су? Придет ли на смену правящей вновь образованная крупнейшая левоцентристская Объединенная Демократическая партия. Она появилась на закате ушедшего года как альянс главной оппозиционной Демократической партии (Минчжудан), Партии гражданского единства и Федерации корейских профсоюзов. К ней намерены присоединиться и другие политические партии и движения, о чем заявила лидер новой партии г-жа Хан Мен Сук.

Как известно, НДП «Нур Отан» подписало меморандум о сотрудничестве с нынешней правящей партией Ханнарадан, состоялись два межпартийных Форума «Казахстан и Корея» в Сеуле 2010 г. и в Астане 2011 г. Опыт такого сотрудничества следует продолжить. Для этого необходимо в ближайшем будущем наладить контакты с Объединенной Демократической партией, которая уже в конце этого года может изменить свой оппозиционный статус на правящий. Своевременное подписание меморандума о сотрудничестве подобно вышеупомянутому даст основание для проведения Третьего Форума, после чего такое межпартийное сотрудничество станет традиционным, ежегодным.

Как отразится смена власти в Сеуле на перспективах казахстанско-корейских отношений? Априорно предполагается, что прочные, но не стратегически важные отношения сохранятся на ближайшие годы. Астана и Сеул будут сотрудничать по некоторым вопросам, игнорируя друг друга в большинстве остальных случаев.

Подводя итоги можно вкратце сформулировать следующие выводы и рекомендации:

Для укрепления стратегического партнерства между Казахстаном и другими зарубежными странами, включая Южную Корею необходимы следующие меры:

Во-первых, уточнить стратегические цели и внешнеполитические приоритеты. Для этого нужно разработать и принять соответствующие правительственные документы.

Во-вторых, нужно провести инвентаризацию отношений со стратегическими партнерами. Речь идет о детальном анализе текущего состояния и

перспектив сотрудничества Казахстана со странами, объявленными ее стратегическими партнерами.

В-третьих, необходимо организационно укреплять стратегическое сотрудничество. В этом плане представляются конструктивными следующие шаги:

- Углублять политический диалог со стратегическими партнерами на высшем уровне. Это будет содействовать укреплению доверия, предупреждению конфликтов, урегулированию кризисных ситуаций в двухсторонних отношениях, принятию и реализации оперативных решений.

- Привести в соответствие с приоритетами и объемами задач - статус, структуру и численность государственных органов, обеспечивающих сотрудничество со стратегическими партнерами. Если отношения с теми или иными государствами определяются главой государства в качестве стратегических, то на этих направлениях должны концентрироваться лучшие организационные и кадровые ресурсы страны.

- Сформировать постоянно действующие каналы сотрудничества между государственно-политическими, предпринимательскими, научными и творческими элитами стратегических партнеров.

- Усилить информационное обеспечение развития стратегического сотрудничества. Формировать позитивный образ стратегического партнера, в том числе и так называемой «четвертой властью», т.е. средствами массовой информации.

- Создать при профильных министерствах совместные казахстанско-корейские комиссии, которые периодически проводили рабочие совещания и постоянно поддерживали двухстороннюю связь.

- Следует шире использовать корейскую диаспору в лице ее организации – Ассоциации корейцев Казахстана в целях сближения и тесного сотрудничества в области культуры, образования, гуманитарных обменов и т.д.

- Необходимо развернуть работу Общества дружбы «Казахстан-Корея», так как в течение всех двух десятилетий она практически не проводилась. В то время как активная его деятельность в сотрудничестве с параллельными обществами в Южной Корее смогла бы внести существенный вклад во взаимную пропаганду укрепления и расширения дружбы между двумя странами, основанной на культурно-ментальной близости казахского и корейского народов [3].

Наблюдается тенденция расширения двустороннего сотрудничества, укрепления мирного сосуществования, а также дружбы между народами посредством принятия конкретных политических шагов. В то же время, сопоставляя и сравнивая результаты проведения реформ, не ставится цель слепого копирования той или иной модели другой страны.

Развивая международные отношения с экономически развитой страной, с Республикой Корея, Казахстан отводит особое место в системе внешнеполитических приоритетов. Международное сотрудничество с Сеулом имеет важное значение для поддержания и укрепления международного авторитета Астаны, является надежным гарантом в азиатском континенте. Успехи в демократических преобразованиях и экономических реформ определили качественный уровень развития отношений с Сеулом. Двустороннее сотрудничество носит взаимный стратегический характер для обеих стран.

Литература:

1. Мен Д. В. Республика Казахстан и Республика Корея в политическом процессе: новые реальности и взаимоотношения: Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора политических наук. – 2009. –39 с.
2. Ким Г. Н. Республика Казахстан и Республика Корея: 20-летие установления дипломатических отношений// <http://www.arirang.ru/news/2012/12011.htm>
3. Тумар на удачу. На сеульском саммите Нурсултан Назарбаев подарил президенту США оберег// <http://www.altyn-orda.kz/kazakh/tumar-na-udachu-na-seulskom-sammite-nursultan-nazarbaev-podaril-prezidentu-ssha-obereg/>

PRÁVNÍ VĚDY

Ústavní právo

Кожухметова А.Е.

к.ю.н., доцент НАО «КАТУ им. С.Сейфуллина»

Кусаинов А.К.

Магистрант НАО «КАТУ им. С.Сейфуллина»

г.Нур-Султан Республика Казахстан

КОНСТИТУЦИОННО – ПРАВОВОЙ СТАТУС ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА

Правами человека считаются права, принадлежащие любому индивидууму в силу того, что он есть человек, вне зависимости от правовых актов. Провозглашая существование прав человека, общество обозначает, что любой человек имеет право на нечто просто потому, что он человек. Осознание наличия прав такого рода находит свое отражение в проявлениях различных культур в разные времена.

В отличии от прав человека, права гражданина - это охраняемая законом мера юридически возможного поведения, направленная на удовлетворение интересов не всякого человека, а лишь того, который находится в устойчивой правовой связи с конкретным государством. Конституционные права и свободы скорее относятся к правам человека, а конституционные обязанности к гражданам той или иной страны.

Правовой статус гражданина характеризуется максимально полным набором прав, свобод, обязанностей, существующих в данном государстве, поскольку гражданин - это личность, обладающая гражданством, то есть постоянной юридической связью с данным государством, выражающейся в их взаимных правах и обязанностях.

Таким образом, права гражданина тесно связаны с правами человека, но не тождественны им. Права человека – это так называемое естественное право в его современном понимании, современной трактовке, современном бытии, в теории и на практике. Права человека – это его неотъемлемая мера свободы, неотъемлемые возможности (социально-экономические, политические, культурные и др.) его свободного развития, свободной жизнедеятельности,

свободного самоопределения. Закрепленные международными актами, эти права существуют независимо от их признания тем или иным государством.

Современная история защиты прав человека началась лишь после второй мировой войны. Она стала обычной категорией в дебатах по практическим вопросам не только в области права, но и в сферах политики, морали и религии. Современная концепция прав человека уходит корнями в эпоху «правового беззакония», когда с санкции закона совершались преступления, а некоторых людей просто не признавали таковыми. Реакцией на этот опыт стало возникновение международного права в области прав человека. Принятая тогда концепция прав человека сегодня служит отправной точкой для понимания прав человека не только в рамках международного права, но и в других областях культуры. Эта концепция и пытается объяснить причины нарушения прав человека в огромных масштабах и предлагает решения, призванные обеспечить недопущение таких нарушений в будущем. Эти решения включают в себе как нормы поведения, так и постулаты, касающиеся концепций человека, государства и позитивного права. Признав уникальную ценность каждой личности, международное сообщество стало заботиться не только об устранении факторов, разрушительных для отдельного человека, но и о создании условий, в которых человек смог бы развиваться и процветать.

Трактуя исторически сложившееся понятие прав человека и изыскивая внеправовое обоснование права в области прав человека, следует уделять внимание международно-правовым документам, закладывающим основы международной защиты прав человека. Рассмотрим их эволюцию.

Впервые определение «права человека» встречается во французской «Декларации прав человека и гражданина», принятой в 1789 году, хотя до этого идея прирождённых прав прошла долгий путь развития, важными вехами на её пути были английская Великая хартия вольностей (1215 год), английский Билль о правах (1689 год) и американский Билль о правах (1791 год).

В XIX веке в различных государствах по-разному складывается первоначальный либеральный набор гражданских и политических прав (свобода и равноправие, неприкосновенность личности, право собственности, избирательное право), в современном понимании весьма ограниченных (имущественные избирательные цензы, политические запреты, неравноправие мужчин и женщин, расовые ограничения).

В XX веке под сильным воздействием социалистических движений к гражданским и политическим правам прибавляются социально-экономические права, такие как права трудящихся: право на объединение в профсоюзы, на труд, отдых, социальную помощь.

В 1922 году по инициативе германской и французской лиг за права человека, два десятка организаций в разных странах создают Международную федерацию за права человека, первую в мире международную организацию по защите прав человека.

Вторая мировая война и трагический опыт тоталитарных режимов инициировали качественный скачок в развитии института конституционных прав человека и гражданина, ведущую роль в развитии которого приобретает международное право.

10 декабря 1948 года резолюцией 217 А Генеральной Ассамблеей ООН была принята и провозглашена «Всеобщая декларация прав человека».

К выполнению «Всеобщей декларации прав человека» «должны стремиться все народы и государства с тем, чтобы каждый человек и каждый орган общества, постоянно имея в виду Декларацию, стремились путём просвещения и образования содействовать уважению этих прав и свобод и обеспечению, путём национальных и международных прогрессивных мероприятий, всеобщего и эффективного признания и осуществления их как среди народов государств-членов Организации, так и среди народов территорий, находящихся под их юрисдикцией».

В 1950 году в Европе была подписана Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод. Главное отличие этой Конвенции от иных международных договоров в области прав человека: создание реально действующего механизма защиты декларируемых прав - Европейского суда по правам человека.

В 1966 году под эгидой ООН приняты «Международный пакт о гражданских и политических правах» и «Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах». Эти и последующие международные соглашения утвердили международный стандарт прав человека и гражданина и гарантии обеспечения этих прав, с целью отражения в конституционном строе государств-участников. Он не является

исчерпывающим: «включение одних прав не означает умаление, а тем более отрицание других прав и свобод человека и гражданина».

Помимо перечисленных в международном стандарте прав человека, в национальных системах права список прав человека и гражданина нередко дополняется новыми положениями.

Любая ныне существующая классификация прав человека в известной степени условна, поскольку некоторые права с примерно равными основаниями могут быть отнесены к разным видам и должны охватывать друг друга. Права и свободы человека и гражданина разделяются на базовые, основные и общепризнанные. В правовой доктрине по основной сфере проявления в общественных отношениях права человека обычно делятся на личные, политические, социально-экономические и культурные, однако, в значительной степени и такое деление символично.

Конституционные обязанности человека и гражданина - это конституционно закрепленные и охраняемые правовой ответственностью виды и мера общественно-необходимого поведения лиц, находящихся на территории государства, либо только собственных граждан, независимо от места их нахождения, в связи с необходимостью их участия в обеспечении интересов общества, государства, других граждан.

Литература:

1. Конституционное право зарубежных стран. М, 2018
2. Сапаргалиев Г.С. Конституционное право РК. А, 2017
3. Кутафин О.Е. Конституционное право России. М, 2010
4. Якушев А.В. Конституционное право зарубежных стран. М, 2019
5. Иностранное конституционное право. М, 2019
6. Конституционное право. Справочник. М, 2018
7. Страшун Б.А. Конституционное (государственное) право зарубежных стран. М, 2017

Кожаметова А.Е.

к.ю.н., доцент НАО «КАТУ им. С.Сейфуллина»

Махамбет А.Х.

Магистрант НАО «КАТУ им. С.Сейфуллина»

ИНИЦИАТИВА И НАЗНАЧЕНИЕ РЕФЕРЕНДУМА(ПЛЕБИСЦИТА).

Референдум – это форма непосредственного волеизъявления граждан, выражающаяся в голосовании по наиболее значимым вопросам общегосударственного, регионального или местного масштаба. При этом основными признаками референдума являются: 1) референдум-это форма непосредственного осуществления народом своей власти, позволяющая выявлять волю народа в своем «чистом» виде, не опосредованном представительством депутатов;

2) референдум – это всегда голосование как способ выявления воли большинства населения;

3) законопроекты, принятые на референдуме, как правило, могут изменяться (отменяться) только путем принятия нового решения на референдуме;

4) решение, принятое на референдуме, не нуждается в утверждении каким-либо другим органом и вступает в силу, как правило, с момента официального опубликования результатов референдума.

Необходимо отметить, что с данным институтом народовластия сходен институт выборов. Например, в Конституции Республики Казахстан в п.2 ст.3 отмечено, что «народ осуществляет власть непосредственно через республиканский референдум и свободные выборы». В тоже время между ними можно выделить следующие отличительные особенности институтов народовластия и выборов:

по объектам волеизъявления избирателей. (Так, если при проведении референдума объектом волеизъявления избирателей является какой-либо государственный вопрос, то при выборах определенные субъекты претендуют на выборную должность);

по срокам. (При выборах претендующие на выборную должность субъекты избираются только на определенный законодательством срок, то решение референдума носит бессрочный характер и действует до тех пор, пока по данному вопросу не будет принято новое, основанное на законе решение).

по способу финансирования. Как правило, на выборах допускается негосударственное финансирование, тогда как при проведении референдума все расходы идут за счет республиканского бюджета.

Референдум, как и голосование на выборах в представительные органы, является формой непосредственной демократии современного государства.

В отличие от выборов, голосование на референдуме придает юридическую силу не мандату какого-либо лица, а решению вынесенного на голосование вопроса.

Как уже было сказано выше, референдум по своей сути схож с плебисцитом (от лат. *plēbiscitum* – решение народа). В теории не делается особой разницы между этими двумя терминами. Кроме того, с юридической точки зрения различий между референдумом и плебисцитом нет; это полные синонимы. Однако стилистическое различие имеется: плебисцитом называют референдум по вопросам, имеющим для страны и региона, как принято говорить, судьбоносный характер. Например, плебисцитом можно назвать всенародное голосование 1991 года по вопросу дальнейшего существования Союза ССР.

Референдум нельзя отождествлять со всенародным опросом, хотя именно такое определение референдума применялось в тексте Конституции СССР 1936 года (п."д" ст.49). Последний, в отличие от референдума, есть форма выявления взглядов избирателей и результат голосования в данном случае не имеет обязательного значения для государственной власти и граждан.

Однако, поскольку мы определяем референдум как голосование, то есть принятие решения путем подачи голосов и его сущностью является народное волеизъявление, то для подлинно демократического и правового государства нельзя говорить о референдуме как об опросе, результаты которого не являются обязательными для органов, управляющих государством. Такое понятие создает лишь ненужные сложности в восприятии термина «референдум».

Референдум, являясь институтом непосредственной демократии, может быть использован как противовес представительной демократии или как средство обойти парламент и принять государственное решение, вопреки ему. Это может иметь место, когда президент обладает правом инициирования референдума.

Право участия в референдуме. Как правило, в референдумах имеют право участвовать все лица, обладающие активным избирательным правом. Если, например, условия получения активного избирательного права различны при выборах в разные палаты парламента или в иные государственные органы, право участия в референдумах обуславливается активным избирательным правом по выборам в нижнюю палату парламента, избираемую наиболее широким кругом лиц.

Голосование на референдуме в принципе *равное*, то есть каждый избиратель имеет такое же число голосов, что и любой ДРУГОЙ избиратель, и вес каждого голоса одинаков.

Избиратель на референдуме голосует непосредственно за предлагаемое решение или против него, без выбора каких-либо промежуточных звеньев.

Голосование, разумеется, тайное с теми же гарантиями что и на выборах.

Предмет референдума. Это вопрос, подлежащий решению посредством народного голосования. В данной ситуации следует прежде всего остановиться на делении референдумов на факультативные и обязательные, ибо это деление часто зависит от предмета референдума.

Факультативный референдум – это такой, который можно проводить, а можно и не проводить. Назначение его зависит от усмотрения органа, компетентного назначать референдум, либо от наличия установленной конституцией или законом иной инициативы. Предметом факультативного референдума может стать любой вопрос или проект государственного (самоуправленческого) решения, за исключением вопросов или проектов, вынесение которых на референдум запрещено конституцией или законом.

Обязательный референдум имеет место в случаях, когда иным образом решение по определенному вопросу не может быть принято.

Иногда референдум предусматривается в качестве обязательного средства разрешения разногласий между конституционными органами власти.

Референдум, посредством которого решается вопрос о принятии или изменении конституции, называется конституционным.

Что касается местных народных голосований, то обычно предметом обязательного референдума являются изменения территориального устройства,

иногда – финансовые проблемы. В большинстве же случаев местные референдумы факультативны.

Государственные органы прибегают к референдуму для разрешения конфликтов между ними, для принятия государственных решений, требующих обязательного референдума, для придания особого авторитета своим решениям. Право инициативы групп депутатов парламента дает возможность оппозиционным партиям обратиться к народу для разрешения своего спора с правящими партиями. Право инициативы референдума, предоставленное группе избирателей, дает возможность определенной части общества вопреки выраженному или молчаливому сопротивлению государственных институтов реализовать свой политический интерес, придав ему силу интереса общенационального.

Референдум по инициативе группы избирателей часто называют петиционным, ибо группа избирателей должна подписать петицию с требованием провести народное голосование по определенному вопросу.

Литература:

1. Конституционное право зарубежных государств. М, 2019.
2. Философский энциклопедический словарь. М., 2018.
3. Юридический энциклопедический словарь. М., 2020.
4. Политология: Курс лекций /Под ред. М.Н. Марченко. 2-е изд., И., 2018.
5. Якушев С.Н. Конституционное право в зарубежных странах М., 2019
6. Катков Д.Б., Корчиги Е.В. Конституционное право., М 2017
7. Иностранное государственное право /Под ред. Маклакова В. В.-М., Юристь, 2017.
8. Конституционное (государственное) право зарубежных стран. В 2-х томах. Тома 1-2 /Отв. ред. Страшун Б. А.-М., 2018.
9. Конституционное (государственное) право зарубежных стран. /Под ред. Кашкина С.Ю. М., 2014.

Кожухметова А.Е.

к.ю.н., доцент НАО «КАТУ им. С.Сейфуллина»

Омар А.Б.

*Магистрант НАО «КАТУ им. С.Сейфуллина» г.Нур-Султан Республика
Казахстан*

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ КОРРУПЦИИ

Истории коррупции как сложного, многогранного явления не уступает по древности истории человеческой цивилизации. Ее возникновение относится ко времени формирования первых классовых обществ и государственных образований. Первое упоминание о коррупции в системе государственной службы нашло отражение в архиве Древнего Вавилона XXIV века до н.э. Царь Лагаша Урукагина реформировал государственное управление с целью пресечения злоупотреблений чиновников и судей [1].

Известное древнелатинское изречение гласит: «Do ut facies» - «Даю, чтобы сделал».

Коррупция - социальный феномен, порождение общества и общественных отношений. Возникновение и существование коррупции становится возможным с момента обособления функций управления в общественной и хозяйственной деятельности, поскольку именно в этом случае у должностного лица (управленца) появляется возможность распоряжаться ресурсами и принимать решения не в интересах общества, государства, а исходя из своих личных корыстных побуждений. Таким образом, коррупция выступает как сложное социально-политическое явление, которое зародилось в глубокой древности и существует в настоящее время - при изменении форм проявления коррупции ее объемы не сокращаются.

Коррупция в современном обществе представляет собой социальный институт, элемент системы управления, тесно взаимосвязанным с другими социальными институтами - политическими, экономическими, культурными. Об институционализации коррупции свидетельствуют:

- выполнение ею ряда социальных функций;
- упрощение административных связей, ускорение и упрощение принятия управленческих решений, консолидация и реструктуризация отношений между социальными классами и группами, содействие экономическому развитию путем сокращения бюрократических барьеров, оптимизация экономики в условиях дефицита ресурсов и др.;

- наличие вполне определенных субъектов коррупционных взаимоотношений, распределение социальных ролей;

наличие определенных правил игры, норм, известных субъектам коррупционных действий;

сложившиеся сленг и символика коррупционных действий;

- установившаяся и известная заинтересованным лицам такса услуг.

Исторически первые определения коррупции относятся к области права.

Этимологический подход к определению «коррупции» позволяет определить последнюю как «подкуп», «взятку», исходя из латинского слова «corruptio». В римском праве имеется также понятие «corruptio», которое понималось самым общим образом, как «разламывать, портить, разрушать, повреждать, фальсифицировать, подкупать», и обозначало соответствующее противоправное действие.

Толковый словарь русского языка характеризует коррупцию как подкуп взятками, продажность должностных лиц, политических деятелей.

Закон Республики Казахстан «О противодействии коррупции» определяет коррупцию как не предусмотренное законом принятие лично или через посредников имущественных благ и преимуществ лицами, выполняющими государственные функции, а также лицами, приравненными к ним, с использованием своих должностных полномочий и связанных с ними возможностей либо иное использование ими своих полномочий для получения имущественной выгоды, а равно подкуп данных лиц путем противоправного предоставления им физическими и юридическими лицами указанных благ и преимуществ.

Источники международного права дают более широкое определение коррупции и, соответственно, расширенный круг субъектов правонарушений, связанных с коррупцией.

Одной из наиболее лаконичных, но информативно содержательных дефиниций является формулировка, предложенная Девятым конгрессом ООН, определяющая коррупцию как «злоупотребление государственной властью для получения выгоды в личных целях». Классификация и механизмы коррупции

1) Коррупция:

- политическая;
- экономическая.

Развитие политической коррупции может привести к неконтролируемой политической ситуации в стране и представляет угрозу демократическим институтам и балансу различных ветвей власти. Экономическая коррупция снижает эффективность рыночных институтов и регулятора деятельности государства.

2) - «элитарная»;

- «низовая» коррупция.

«Элитарная» коррупция характеризуется: высоким социальным положением субъектов ее совершения; изощренно интеллектуальными способами их действий; огромным материальным, физическим и моральным ущербом (сопряжена с принятием решений, имеющих «высокую цену», - формулы законов, госзаказы, изменение форм собственности и т.п.); исключительной латентностью посягательств.

Вторая распространена на среднем и низшем уровнях и связана с постоянным, рутинным взаимодействием чиновников и граждан (штрафы, регистрации и т.п.). Часто обе заинтересованные в коррупционной сделке стороны принадлежат к одной государственной организации. Например, когда чиновник дает взятку своему начальнику за то, что последний покрывает коррупционные действия взяткодателя, - это также коррупция, которую обычно называют «вертикальной». Она, как правило, выступает в качестве моста между верхушечной и низовой коррупцией. Это особенно опасно, поскольку свидетельствует о переходе коррупции из стадии разрозненных актов в стадию укореняющихся организованных форм.

3) Коррупция в негосударственных организациях

Сотрудник организации (коммерческой или общественной) также может распоряжаться не принадлежащими ему ресурсами; он также обязан следовать уставным задачам своей организации; у него также есть возможность незаконного обогащения с помощью действий, нарушающих интересы организации, в пользу второй стороны, получающей от этого свои выгоды.

4) Коррупция в международных организациях

Бюрократия в международных организациях находится под менее пристальным контролем по сравнению с национальными, контролируруемыми общественными организациями своих стран. Все это влечет за собой коррупцию, которая, к тому же, в силу специфики работы международных организаций, находится в зоне значительно меньшего риска для участников коррупционных сделок.

Литература:

1. Закон Республики Казахстан « О противодействии коррупции»
2. Сергеева С.А. Совершенствование механизма антикоррупционного мониторинга. М, 2020
3. Кулик Н.В. Антикоррупционное законодательство и стандарты антикоррупционного поведения. М, 2019
4. Константинов А.Д. Коррупцированная Россия. М, 2006
5. Манько А.В. Коррупция в России. М, 2012
6. Кирпичников А.И. Взятка и коррупция в России. М, 2000
7. Наумов Ю.Г. Институциональная коррупция как угроза экономической безопасности страны. М, 2012
8. Конвенция ООН против коррупции . 2005
9. Основы антикоррупционной культуры. А, 2018
10. Ашитов З.О. Право суверенного Казахстана. А, 1995
11. Алексеев С.С. Государство и право. М, 2009
12. Худяков А.И. Налоговое право РК. А, 2017

Амерханова И.К.

Старший преподаватель КАТУ им.С.Сейфуллина

ПРАВОВЫЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МИГРАЦИИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Миграция играет огромную роль в жизни Казахстана - страны с огромной, слабозаселенной и малоосвоенной территорией, значительной пространственной дифференциацией уровня, темпов социально-экономического развития и соответственно уровня жизни населения.

Миграция – перемещение людей, работников, связанное с изменением места жительства и места работы. Миграция населения – это передвижение людей, связанное с пересечением как внутренних, так и внешних границ страны с целью перемены место жительства для осуществления учебы или трудовой деятельности люди с памятных времен кочевали по определенной территории или перемещались на новые земли. [1]

Мигранты из Германии, Италии, Испании, Франции, Великобритании расселялись в США, Австралии, Канаде, Южной Африке, Аргентине, Бразилии. Многие заключали трудовые контракты, и уезжали из своей страны. Конечно, нельзя забыть такое явление как «утечка мозгов» имеющее в своей основе экономические причины. После Второй Мировой войны в США из Германии были отправлены профессионалы в области ракетостроения, физики, на сегодняшний день наибольший отток ученых в США, Канаду, Европейские государства из республик бывшего СССР. [2]

Политические причины возникновения и развития миграции также важны. Влияние национальных конфликтов на миграционное поведение было так велико, что национальные конфликты вошли в число самых распространенных причин миграции. Основные причины миграции – политические и экономические. Внутренняя миграция – это передвижение население из одного региона в другой в рамках одного государства. Главной причиной внутренней миграции является экономические факторы. В истории любого государства есть множество примеров внутренней миграции, то есть внутренняя миграция – это территориальная подвижность граждан в пределах государства.

Общая численность населения Казахстана по данным на 10 января 2019 года составляет 18 615 871 человек. Согласно данным на начало 2019г., этнос казахи составляет большинство населения (67,47%). Следующие, русские (19,76%), узбеки (3,18%), украинцы (1,53%), уйгуры (1,46%), татары (1,11%) и другие. [3]

Внутренняя миграция может быть или принудительный (вынужденной) вызванный межнациональными конфликтами, вооруженными столкновениями, экологическими катастрофами. Внутренняя миграция оказывает значительное влияние на изменение демографической структуры населения (отток населения из село в город) на этнические процессы, воспроизводство населения социальное движение. Основные причины внутренней миграции, в основном социально-экономичные – безработица селе, маленькая заработная плата сельских жителей, слабость медицинской -образовательной и информационно – культурной инфраструктуры, отсутствие чистой воды, сбалансированного ассортиментов питания, высокие цены на уголь, дрова, газ и конечно, экологические проблемы. В Казахстане внутренняя миграция происходит прежде всего в связи с переселением экономически активного населения в регионы с благоприятной экономической средой.

Социальное неравенство и поиск источников повышения уровня доходов способствует развитию неформальных форм занятости и подработок (вторичной занятости). В число областей с наибольшей долей неформальной занятости входят: Южно-Казахстанская (16.3% от общей неформальной занятости), Алматинская и Восточно-Казахстанская области (16.7% и 9.3% соответственно), Жамбылская (9.8%). В целом, эти 4 области охватывают более 50% от общей неформальной занятости. В Акмолинской области неформальная занятость составляет 12% от общей численности самостоятельно занятых.

Неравномерность потоков внутренних мигрантов, неформальная занятость, приводят к дисбалансу на рынке труда. Так, в проекте Концепции миграционной политики в Республике на 2017-2021 годы прогнозируется, что положительный тренд спроса на труд к 2020 году вырастет на 16%. Позитивная динамика будет отмечаться практически по всем отраслям. Стабильным источником спроса на труд будут оставаться крупные города. Наряду с этим, в регионах, где население, вступающее в трудоспособный возраст, превышает

выходящее из него, возникнет риск избытка предложения над спросом на труд и рост безработицы. Закономерно будет расти миграционный отток.

Важные цели миграционной политики в Казахстане:

- преодоление негативных последствий стихийно развивающихся процессов миграции

- регулирование миграционных потоков

- Адаптация (репатриантов) оралманов

- обеспечение гуманного отношении к беженцам, которые нуждаются и ищут убежища на территории страны. Не только государство должно определять миграционную политику. Ассамблея народов Казахстана, общественные организации тоже должны принимать активное участие в данной сфере. Конечно, миграционные процессы постоянное явление на всех этапах истории человечества, так как миграция является одним из средств массового реагирования населения на изменение жизненной ситуации, и отражает перемены, происходящие в жизни социума. В жизни Казахстана миграция сыграли важную роль.

Внутренняя миграция в Казахстане не отличается спецификой и характерна для многих стран. В Казахстане внутренняя миграция это, к сожалению деградация села человек в поисках лучшей доли едет в город. Урбанизация определяет символ привлекательности города и привлекает стихийные массы сельских мигрантов, особенно Алматы и Астана являются центром притяжения. К сожалению, в Казахстане внутренняя миграция слабо регулируется. Внутренние мигранты стремятся к лучшей жизни, многие из них обладают хорошим образованием и надеются на лучшие перспективы.

Если учитывать данные официальной статистики, то удельный вес сельского населения – 43%; а городского населения – 57%. В ближайшее время процент городских жителей будет увеличиваться за счет внутренней (сельской) миграции. Очень трудно определить учет внутренних мигрантов, так как половина сельских мигрантов живет без регистрации.

Внутренняя миграция в Казахстане характеризуется интенсивным переселением экономически активного населения из сел и неблагополучных регионов в районы с более благоприятной экономической ситуацией. Внутренняя миграция в Казахстане представляет собой массовое явление,

существенным образом влияющие на развитие крупных городов и регионов страны. Внутренняя миграция должна быть регулируемой, надо создавать эффективные механизмы по социальной защите мигрирующего внутри страны населению. Нормативная база государства в частности «Закон о миграции РК» основное внимание уделяет не внутренней, а внешней миграции. Основные причины внутренней миграции – неблагоприятная социально-экономическая ситуация в прежних местах проживания, отсутствие работы, отдаленность от городов, отсутствие инфраструктуры. Внутренняя миграция может быть облегчена в вопросах адаптации и упорядочена при выполнении следующих действий:

- внесение изменений в законодательную (нормативную) базу процедуры трудоустройства при изменении места жительства. Для исключения любых форм дискриминаций работодателем.

- развитие пригородных территорий больших мегаполисов.

- упрощение порядка регистрации по месту пребывания.

- создание программ повышения качества среднего образования в сельских населенных пунктах.

- Предоставление каждому мигранту в безвозмездное пользование земли под жилищное строительство.

Литературы:

1. Закон Республики Казахстан О миграции населения от 22 июля 2011 года. Действующий с изменениями и дополнениями. Проверено 02.01.2019
2. Вишневский А. Постсоветское демографическое пространство: Восточная Европа или интегративная часть Европы. МЭ и МО, 1998 №5 – с.122-127
3. Источник: Департамент по экономическим и социальным вопросам ООН: Отдел народонаселения (день просмотра 10.01.2019 год)
4. Воробьева О.Д. Миграция населения. Россия. Москва 2001г.
5. Резанцев С.В. Внутренняя миграция Россия. Москва 2010 г.

CONTENTS

EKONOMICKÉ VĚDY

Podniková ekonomika

- Рау И.А., Аймбетова У.У., Хасенова Н. Н.** КИТАЙ СТАНОВИТСЯ ВАЖНЕЙШИМ ФАКТОРОМ МИРОВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ПОЛИТИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ... 3
- Исаев А.У.** ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ ПРОГРАММ (Г.НУР-СУЛТАН) 8
- Исаев А. У.** ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В ШОС И ПЕРСПЕКТИВЫ 25
- Исмагамбетова Н.Ж., Учкампинова А.Б.** СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА (НА ПРИМЕРЕ Г.ШЫМКЕНТ) 39

Regionální ekonomika

- Екpin Medeu** ASSESSMENT OF THE IMPACT OF THE SILK ROAD ECONOMIC BELT ON THE ECONOMIC PARAMETERS OF THE COUNTRY 47

Finanční vztahy

- Тюлюпов Е.К.** ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ КАЗНАЧЕЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН 58

Marketing a management

- Шмик М.В.** МЕСТО РИСК-МЕНЕДЖМЕНТА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 64

Účetnictví a audit

- Кульжибаев А., Казизбек Д., Аппакова Г.Н.** ПУТИ МОДЕРНИЗАЦИИ АНАЛИЗА СОСТАВА, СТРУКТУРЫ И ДИНАМИКИ ПРИБЫЛИ ОРГАНИЗАЦИИ..... 69
- Аппакова Г.Н.** СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА И ВНУТРЕННЕГО АУДИТА КРАТКОСРОЧНОЙ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПО АРЕНДЕ 73

Průmyslová ekonomika

- Bashpanov O.R., Satybaldieva A.N.** THE TEXTILE INDUSTRY IN THE NEW REALITIES..... 77

PHILOSOPHY

Sociální filozofie

Жанатаев Д. Ж., Абсенова Б. М., Смағұлұлы Г. ,, Жәнібай С.Б., ,;анатбек ,;жібек ЖО;АР;Ы БІЛІМ БЕРУДЕГІ ФИЛОСОФИЯНЫ; Р;Лі.....	83
---	----

HISTORIE

Obecná historie

Жалмагамбетов Е.А. ЖАЛМАГАМБЕТОВ Е.А.....	86
---	----

POLITIKA

Politický konflikt

Сейлхан А. МЕЖПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЕ СВЯЗИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И РЕСПУБЛИКИ КОРЕЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ.....	91
--	----

PRÁVNÍ VĚDY

Ústavní právo

Кожаметова А.Е. КОНСТИТУЦИОННО – ПРАВОВОЙ СТАТУС ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА.	98
Кожаметова А.Е. ИНИЦИАТИВА И НАЗНАЧЕНИЕ РЕФЕРЕНДУМА(ПЛЕБИСЦИТА).	101
Кожаметова А.Е. ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ КОРРУПЦИИ.....	105
Амерханова И.К. ПРАВОВЫЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МИГРАЦИИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН.....	110
CONTENTS	114

290863
290884
290885
290886
290883
290861
290819
290701
290703
290879
290864
290720
290573
290830
290831
290832
290835